

4ª EDIÇÃO

Dr. Lair Ribeiro

ENRIQUECER

AMBIÇÃO DE MUITOS,
REALIZAÇÃO DE POUCOS



Editora Leitura

ENRIQUECER

AMBIÇÃO DE MUITOS, REALIZAÇÃO DE
POUCOS

Dr. Lair Ribeiro

*Você quer ser próspero, rico, gozar da
abundância do Universo?*

Então, abra este livro e comece a ler.

Aqui você encontrará o segredo da verdadeira riqueza, entenderá como funciona a Roda da Abundância e conhecerá os fatores que bloqueiam seu movimento, entenderá a importância de educação financeira, aprenderá sobre as Leis

da Riqueza, sobre Aprendizado Transformacional e, finalmente, compreenderá que o que você faz, faz a diferença.

Neste livro, você vai descobrir não só o potencial do Universo, mas, principalmente, o seu próprio potencial para materializar todos os seus sonhos!

Se alcançar a riqueza é seu objetivo, encare as páginas deste livro como o maior desafio da sua vida e esteja pronto para vencer todos os obstáculos que até agora o impediram de atingir uma vida plena, pessoal, profissional e financeiramente.

O que você quer para a sua vida: segurança ou liberdade?

Optar por "segurança" significa buscar um emprego estável, o que implica esperar que patrões, empresas e governos cuidem de você pelo resto da vida. Não deseje isso a você! Escolhendo "liberdade", você terá mais oportunidades de escolha e poderá fazer adaptações de acordo com os ventos.

O Universo não está estagnado. Precisamos nos especializar em mudanças, e isso não se aprende na escola. Infelizmente, o que se aprende na escola, na maioria das vezes, não "cai" na vida! É por isso que necessitamos de um aprendizado que nos permita descobrir respostas por nós mesmos, que nos estimule a usar os dois hemisférios cerebrais para que possamos usar a cabeça e o coração em nossas decisões.

A vida é uma experiência transformacional, e nosso aprendizado para lidar com ela também tem de ser transformacional.

Enriquecer — ambição de muitos realização de poucos. Um livro que pode transformar você em uma pessoa rica, próspera e produtiva para sempre!

Sumário

Transformar MAIS QUE APRENDER.....	13
O endereço da verdadeira riqueza.....	19
De dentro para fora - O desabrochar.....	23
O PRINCÍPIO DE TUDO	29

Busque sua resposta	36
Incorporando a consciência da prosperidade	37
Sele agora um pacto para o seu bem e o bem do Universo	40
A RODA DA ABUNDÂNCIA.....	41
Entendendo a Roda da Abundância	42
Declarar	43
Solicitar	46
Arriscar	47
Agradecer	48
Fatores que fazem Travar A Roda da Abundância	49
Bloqueios Emocionais	50
Reverta seu padrão de lidar com dinheiro.....	52
Falta de Educação Financeira.....	55
Você é o reflexo de suas escolhas.....	56
Ignorância em relação às Leis da Riqueza	57
As Leis da Riqueza	58
1ª Lei GANHAR.....	58
2º Lei GASTAR	66
3ª Lei ECONOMIZAR.....	69
4ª Lei INVESTIR.....	89
A REALIZAÇÃO DO APRENDIZADO TRANSFORMACIONAL ..	109

Há uma pedra no caminho.....	111
A caminho da riqueza	113
Sobre.....	113
desejo, mestre e parceria	113
Alaistrando a sinergia	118
Confie!	120
O QUE VOCÊ FAZ, Faz a diferençA	121
Efeito Borboleta.....	121
Habilidades — é preciso capacitar-se	121
Sistemas o atalho inteligente.....	122
Somar — para valorizar seu tempo.....	122
Obras do Autor:.....	124

Na sua opinião, o mundo físico em que vivemos, este que podemos sentir, ver e tocar, é o único que existe?

Não importa a crença espiritual, a maioria das pessoas acredita que existe, sim, um "outro mundo", ou seja lá o nome que se queira dar. E como você acredita que esse "outro mundo" seja? Estático? Vazio? Ou dinâmico e repleto de energia, aguardando apenas um chamado, uma

solicitação, para ajudar os que vivem, aqui, no nosso mundo?

Eu acredito nesta segunda hipótese. Por isso escrevi este livro: *Enriquecer - Ambição de muitos, realização de poucos.*

Refleta sobre isso e encontre sua resposta. Conecte-se com este "outro mundo", o Universo, repleto de inteligência e abundância, e peça, sim, mas reverencie e agradeça sempre o que de bom você tem recebido dele.

Acredite que o Universo é a rede que nos envolve, nos apóia e nos sustenta. Ele é o sistema que gera e faz chegar até nós a abundância e a prosperidade. E a Fonte Divina!

Pense, reflita! Experimente sentir as vibrações positivas. Você verá como tudo fica mais prazeroso, com resultados melhores e mais rápidos.

Neste livro você vai descobrir não só o potencial do Universo, mas, principalmente, o seu potencial para materializar todos os seus sonhos.

A partir daqui, está aberta a porta que dará início a um *aprendizado transformacional*, profundo e duradouro. Vamos?!

O Universo espera apenas sua manifestação para agraciá-lo com uma metamorfose!

O GRANDE TESOURO

Certa noite, o rabino Isaac sonhou que devia ir à distante Praga para desenterrar um tesouro que estava escondido embaixo de uma ponte que conduzia ao palácio real. Ele não levou o sonho a sério, mas, depois de ter o mesmo sonho durante uma semana, resolveu partir em busca do tesouro. Despediu-se de Ezequiel, seu pai, e partiu. Quando chegou, descobriu que o lugar era fortemente vigiado 24 horas por dia. Só lhe restava observar a ponte a distância. Como Isaac ia todos os dias observar a ponte, um belo dia o capitão da guarda aproximou-se e perguntou-lhe o motivo. O rabino Isaac não teve outra saída a não ser contar seu sonho ao capitão, que, de todo modo, lhe parecia uma boa pessoa. Entretanto, mal acabou de ouvir o relato do rabino, o capitão pôs-se a rir e disse:

— Como é possível um rabino levar os sonhos tão a sério? Se eu fosse estúpido a

esse ponto, agora estaria na Cracóvia, batendo de casa em casa e procurando por um tal de Isaac, filho de Ezequiel... Volta e meia, sonho que tenho de encontrar a casa dessas pessoas e desenterrar um tesouro no quintal delas... Imagine que estupidez procurar na Cracóvia um homem chamado Isaac e outro chamado Ezequiel, quando metade da população masculina local se chama Isaac e a outra metade, Ezequiel!

Atônito, o rabino escutou cada palavra do capitão. Depois, despediu-se e voltou para casa, cavou um buraco no quintal e desenterrou um tesouro tão abundante que lhe permitiu viver magnificamente durante o resto de seus dias.

Um caminho que o conduza a si mesmo é a melhor maneira de fazê-lo ser quem você realmente é. Essa é a semente de toda a riqueza

1º DE MARÇO

DIA DE ARRUMAÇÃO!

Sabe aquele cômodo da casa onde se guardam todas as tralhas que já não são usadas, mas que um dia serviram para alguma coisa? Esse cômodo está tão atulhado que não lhe resta outra opção a não ser arregaçar as mangas e...mãos à obra!

Você começa a arrumação e, de repente, tropeça numa caixa... Por instantes, você se pergunta que caixa será aquela, mas logo se lembra de que ela veio parar em suas mãos depois que aquele seu tio faleceu. Então: você se recorda do tio que se foi sem ter feito testamento e, por isso, os parentes tentaram "agarrar" pessoalmente uma parte do legado do falecido... Você, infelizmente, chegou um pouco tarde... Quase nada sobrava, mas a casa tinha de ser esvaziada. Seus primos queriam vendê-la o mais rápido possível. E foi aí que tal caixa lhe foi entregue como "lembrança" do tio que acabara de morrer.

Por que será que você nunca a abriu?
Mas agora você está decidido: abrirá a caixa e jogará tudo fora! Ao abri-la, porém, uma surpresa: há um envelope dentro da caixa! E, dentro do envelope, outra surpresa: uma chave e um bilhete:

A quem encontrar:

Esta chave abre um cofre do Banco Prosperidade. A Administração desse banco tem ordens para abri-lo ao portador da chave, mas somente o fará no dia 1º de janeiro. Dentro do cofre, encontram-se notas que somam um milhão de dólares.

Que você possa usar esse dinheiro com sabedoria!

Agora você é um milionário! O que vai fazer? Quais são seus planos? Vamos, programe-se! Sonhe. Imagine.

O Universo espera que você dê o primeiro passo!

Essa pessoa poderia ser você. Coloque-se no lugar dela! Tudo no mundo surge de um sentimento, de um sonho, de uma idéia.

Manifeste na sua vida a felicidade desse achado. Sinta-se uma pessoa rica, pense como uma.

Aí, você pensa: "É fácil falar! O difícil é fazer!"

É verdade! A teoria na prática é outra. Mas... se você continuar a fazer o que sempre fez, continuará obtendo o que sempre obteve ou, talvez, até menos!

"Você pode ficar seguro de que, se devo-tar seu tempo e atenção parapropor-cionar maior vantagem aos outros, o Universo vai apoiá-lo sempre e sempre, até o último instante."

R. Buckminster Fulker

Decida-se agora!

Quer ser próspero, rico, gozar da abundância do Universo?

Chegar lá é possível! Não estou dizendo que seja fácil, mas há um caminho certo, que exigirá

de você motivação, estratégia, disciplina (capacidade de fazer promessas e de as cumprir) e energia. Quer começar? Pense, reflita, olhe para dentro de si mesmo. Aí dentro há alguém que deseja sinceramente alcançar a *riqueza*? Se a resposta for *sim*, então continue lendo. Vamos fazer uma viagem, primeiro internamente, depois abriremos nossas asas para o mundo. Seremos ricos e faremos outros também ricos!

Este é o princípio: um homem rico faz outros homens ricos. Assim, a cada ser atingido faremos deste mundo um lugar melhor para se viver!

Transformar MAIS QUE APRENDER

Enriquecer... não pretende ser um manual de consultas, tampouco um livro "didático" para estudos. Ensinar a ser rico, próspero, seria uma

tarefa impossível, porque prosperidade não é uma disciplina cujos fundamentos estão insertos em cátedras universitárias. Portanto, esqueça aqueles métodos aplicados nas escolas, até porque o que se aprende na escola, com raríssimas exceções, tem raízes na Era Industrial, quando a ordem era: conseguir um emprego seguro, ser bem pago e esperar pela aposentadoria — a época de descanso e gozo da vida.

Essa ordem já não é mais válida. Por todo o mundo, os governos estão se tornando menores e os problemas, cada vez maiores. Estudos recentes têm mostrado o envelhecimento da população, e é essa população que, cada vez mais, vai precisar da ajuda dos sistemas de saúde públicos e da renda que lhes é devida pelos sistemas previdenciários.

Uma das maiores nações do mundo, os Estados Unidos, já está começando a se preocupar com esse problema — envelhecimento da população —, afinal, a maioria dos *baby boomers* (nome dado à geração nascida logo após o término da Segunda Guerra Mundial), que em 2010 completou 65 anos, já está aguardando a retirada do dinheiro investido nos planos de aposentadoria. Segundo análise de Roberto

Kiyosaki, quando esse momento chegar, a decepção será generalizada, pois os *baby boomers*, então, tomarão conhecimento dos enormes impostos sobre os ganhos de capital acumulado nesses fundos mútuos, os quais serão deduzidos na hora do saque. Ainda segundo o mesmo autor, o futuro que está para acontecer reserva problemas maiores, pois os Estados Unidos serão eclipsados pela China, a nação com o maior Produto Interno Bruto (PIB) do mundo, e pelo advento da União Monetária Européia.

Mesmo que a maioria não acredite em uma nova depressão, ela poderá vir. Kiyosaki diz: "Assim como há ondas no oceano, há grandes ondas no mercado. Em vez de o vento e de o sol guiarem as ondas, as ondas do mercado financeiro são guiadas por duas emoções humanas: cobiça e medo. [...] Depressões econômicas geram depressões emocionais. As pessoas perdem e ficam deprimidas. "

Por que estamos falando dos Estados Unidos? Porque, de modo geral, todos os outros países do mundo, por problemas os mais diversos, já não conseguem atender à população em geral.

Esperar que todos os anos trabalhados rendam frutos na aposentadoria pode ser uma ilusão catastrófica. Não espere para ver. Comece a construir o seu futuro agora não só dando um primeiro passo em direção à sua independência financeira, mas ensinando aos outros como fazê-lo.

*Você não pode escolher quando ou como vai morrer.
Você só pode decidir como vai viver agora!*

Joan Baez

Segurança versus Liberdade

Entre todas as escolhas que fazemos durante a vida, duas, definitivamente, determinam nosso futuro: segurança e liberdade. Se você optar por segurança, saiba que pode pagar muito caro por isso.

Neste mundo turbulento, com um número infinito de informações e tecnologias que mudam rotinas em questão de dias e, logo mais, de horas, buscar segurança é algo temerário. Liberdade, no entanto, lhe dará oportunidades maiores de escolha e lhe propiciará adaptações de acordo com os ventos.

Busque sua liberdade com inteligência, educação financeira e amor. O Universo não está estagnado. O mundo espera que você se manifeste primeiro. Não espere que o passar do tempo lhe dê aquilo que é sua obrigação conseguir.

Vale a pena repetir: hoje, educação é mais importante que nunca. Estou falando de uma educação que faça com que as pessoas enxerguem e pensem mais adiante do que estamos falando.

No mundo atual, uma educação que objetive um emprego seguro, certamente, levará o educando a esperar que patrões, empresas e governos cuidem dele pelo resto da vida. Não deseje isso para você. Ao contrário, busque seu futuro! Veja mais longe! Visualize, no presente, aquilo que você viverá depois e faça acontecer. Siga as palavras de Eri Hoffer, que ditam a nova ordem da Era da Informação:

*Em tempos de mudanças
Aqueles que aprendem herdaram a Terra
Ao passo que os instruídos
Estão bem equipados
Para enfrentar um mundo
Que não existe mais.*

Don Wolfe, especialista em mudanças, ensina que existem dois tipos de aprendizado: o *informacional* e o *transformacional*.

O primeiro é o tradicionalmente aplicado no sistema educacional, com professores falando e alunos ouvindo e anotando, para depois serem aplicadas provas e suas respectivas notas. Um sistema de memorização. Infelizmente, na maioria das vezes, o que cai na prova nunca cai na vida.

Já o *aprendizado transformacional* é aquele que permite descobrir respostas por si mesmo, um aprendizado de cabeça e de coração. Aquele em que se utiliza também o lado direito do cérebro, que depende de envolvimento, compreensão e sentimentos. É, sim, um processo mais longo, mas, indiscutivelmente, aquele que, por sua

profundidade, atinge e fica, para sempre, entranhado em cada célula do corpo.

Nesta era de muita informação, a ferramenta que liberta a mente para criar, ser diferente e fazer a diferença é justamente este aprendizado: o *transformacional*.

A vida é uma experiência transformacional. Aqui, neste Universo, vence quem tem capacidade de aprender também com o coração, de transformar-se para mudar a si mesmo e aos outros.

É este o objetivo deste livro: transformar você em uma pessoa rica, próspera e produtiva, para sempre! Com isso, fica mais fácil estar feliz!

O endereço da verdadeira riqueza

Para que o processo de atingir a riqueza seja realizado, é preciso começar com algo conhecido. Se você quer saber para onde vai seu dinheiro mensalmente e o quanto dele você pode investir para multiplicar, só há uma forma: fazer seu orçamento doméstico.

Uma empresa, para saber sua situação financeira e fazer crescer seu patrimônio, realiza seus balanços mensais e anuais. Da mesma forma, para saber de onde você está partindo e aonde quer chegar, primeiro é necessário fazer seu balanço interior.

A verdadeira riqueza é o reflexo do ser. A verdadeira riqueza mora no seu interior. Sem saber qual o montante de bens que você agora possui será impossível agregar valores e fazê-los crescer.

Pegue uma folha e faça um quadro com duas colunas. A esquerda, coloque seu ativo, aquilo que você tem de melhor. A direita, seu passivo, o que são seus pontos fracos.

Veja um exemplo bastante simplificado.

ATIVO	PASSIVO
Predisposição para o novo	Ansiedade
Talento para...	Indolência
Generosidade	Avareza

Ao fazer esse balanço, seja sincero consigo mesmo. Não é hora de "dourar a própria pílula".

Lembre-se de que você está se propondo a aprender para se transformar. Portanto, não esconda nada de você mesmo. É a partir daqui que você começa a multiplicar o que tem de melhor, rastreando e transformando aquilo que até agora tem atrapalhado a chegada de mais sucesso em sua vida.

Na realidade, você é um ativo e um passivo, porque suas características passivas podem ser transformadas em ativas e vice-versa, do mesmo modo que ouro pode ser transformado em ativo ou passivo. Interiormente, essa transformação depende de sua disposição e sinceridade, financeiramente, depende de sua dedicação para iniciar e aprofundar sua educação financeira.

É garantido que qualquer um pode construir uma pequena fortuna... se iniciar com uma grande fortuna!

Atualize seu balancete interior periodicamente, porque ele é e será a fonte de sua riqueza. Nada

acontece de fora para dentro. Para que tudo aconteça, primeiro é preciso *ser*.

Tenha em mente que somos seres em eterno aprendizado. Nascemos desprovidos de sabedoria e, para alcançá-la, necessitamos estar abertos para o que a vida sinaliza diariamente. Nesse eterno aprendizado, vise sempre o melhor, deseje estar sempre mais satisfeito, busque o mais alto para estar totalmente realizado.

Para esse eterno aprendizado, a base primeira é conhecer e reconhecer sua riqueza interna. Num segundo passo, você precisará de uma base estruturada de onde partirá para crescer rumo à sua riqueza e prosperidade.

Essa base se compõe de:

Desejo: a visão, o objetivo que o moverá.

Comprometimento: a disposição inabalável de levar seu desejo, sua visão até o fim.

Contexto: a habilidade de mover-se em todos os sentidos e estar atento a tudo e a todos que possam ajudá-lo a concretizar sua visão.

Sustentado por esta base, siga em frente, persistentemente. O Universo está repleto de recursos e de pessoas, basta que você saiba aproveitar os primeiros e se integrar e aprender com as segundas.

De dentro para fora - O desabrochar

Gerar riqueza é uma atitude que nasce de dentro para fora. Mais que simplesmente manifestar dinheiro na vida, essa atitude deve visar aos cinco mais importantes aspectos da vida: *família, saúde, amigos, trabalho e valores espirituais*.

Esses cinco aspectos definem o ser afortunado, que vive e goza das benesses que o Universo diuturnamente oferece. Quando esses aspectos estão bem, o dinheiro flui. Neste mundo, cheio de contradições, descartar o sucesso financeiro e priorizar somente valores pessoais é tão pernicioso quanto valorizar somente o dinheiro. Este não é bom nem ruim, mas neutro, pois servirá de forma construtiva ou destrutiva dependendo de quem fizer uso dele e de como o fizer.

Como tudo na vida, tornar-se próspero não será um acontecimento ao acaso. Muito ao contrário, atingir a riqueza, a prosperidade, dependerá de muito esforço, força de vontade, predisposição e sinceridade de princípios.

Se alcançar a riqueza é seu objetivo, prepare-se para mudar de atitude. Encare as próximas páginas como o maior desafio de sua vida. Esteja pronto para vencer todos os obstáculos que até agora o impediram de atingir uma vida plena, pessoal, profissional e financeiramente.

Leia e grave em sua mente estas palavras,- elas serão seu guia daqui em diante:

◆ Para ser um gerador de riqueza é preciso disciplina, ética e vontade verdadeiras. Sinceridade consigo mesmo é o ponto fulcral que alavancará sua vida.

◆ O que há de melhor em gerar riqueza, além de enriquecer o gerador, é partilhar suas experiências, erros e acertos com outras pessoas, alastrando cada vez mais o círculo de vencedores e bem-sucedidos.

♦ Neste mundo não há perdedores, há somente pessoas que não se dão a chance de viver plenamente e de desfrutar da abundância que o Universo oferece a todos nós.

♦ O único jogo que vale a pena ser jogado neste Universo é do Ganha-Ganha. "Para eu ganhar o outro não tem de perder. A menos que ele insista, aí o problema será dele."

Do mesmo modo que riqueza é poder, todo poder atrai inevitavelmente para si a riqueza.

Edmund Burke

Partilhar é ter mais

Visualize uma fazenda. Não tão grande nem pequena demais.

Chegou a época de colher laranjas. A safra do ano foi bem acima do esperado. Os proprietários da fazenda negociam a venda da laranja, mas, naquele momento, sacos da fruta são separados para os empregados, amigos, familiares e instituições de caridade.

Esses frutos separados farão falta na hora da venda? Diminuirão os ganhos da família?

Claro que não! Quando há fartura, partilhar o ganho não é problema. Pelo contrário, partilhar faz com que o partilhado cresça sempre mais. Sim, é isso mesmo! Este é um dos infinitos paradoxos do Universo: *Partilhar é ter mais !*

Assim funciona também com a riqueza!

Ao atingir a plenitude da riqueza, o homem dotado de saber passa a ter mais do que o suficiente; portanto pode, e deve, partilhar o que tem com as pessoas à sua volta.

Esta é a finalidade e o objetivo de querer ser rico: partilhar a própria prosperidade com a família, com os amigos e com o mundo.

Ao iniciar agora sua jornada rumo à riqueza, defina seus objetivos para dar vida à sua independência financeira. Chegando lá, e mesmo durante o trajeto, partilhe sua experiência, sua sabedoria, enfim, sua prosperidade com o mundo. Vibrações e ações generosas e positivas proporcionam um ganho permanente.

Lembre-se de que o mais importante do ganhar dinheiro é fazê-lo com sabedoria, porque só

assim os ganhos serão produto de uma inteligência superior. É esse processo permeado de sabedoria e integridade que fará do mundo um lugar melhor.

Não basta ser rico somente, é preciso espalhar a prosperidade pelo mundo. Ser rico apenas significa que, da mesma forma que conseguiu a riqueza, assim poderá perdê-la.

Quando o homem decide ser rico a qualquer custo, seu processo é constituído do *ter*. Cada vez mais a ganância e a mesquinhez o cegam.

A fonte da qual provêm seus ganhos certamente um dia secará. Isso porque nada de volta é oferecido.

Tudo na vida é um sistema de troca. Da mesma forma que se recebe é preciso dar.

A prosperidade começa a entrar na sua vida quando você faz as pazes com o dinheiro, a partir do momento em que você sustenta sua vida no seu tripé fundamental: Saúde - Riqueza - Amizade. Este tripé sustenta e fecha a engrenagem de uma vida plena.

Apenas acumular dinheiro de nada adianta, porque sozinho ele não resolve nada. Antes, é preciso ter saúde, porque sem ela não há como desfrutar tudo o que o dinheiro pode trazer, além do que ela é extremamente necessária para continuar fazendo o dinheiro produzir mais riqueza. Mas dinheiro e saúde sozinhos formam um mundo muito pequeno. Amigos são necessários para que você possa partilhar sua riqueza.

Saúde + Riqueza + Amigos = Bem-estar. Isso lhe trará energia suficiente para produzir mais riqueza e usufruí-la com os que ama.

Lembre-se.

Nunca se pode fortalecer o fraco enfraquecendo o forte. Fortalece-se o fraco fazendo-o mais forte.

O excedente da riqueza é um depósito sagrado que seu possuidor é obrigado a administrar durante sua vida, pelo bem da comunidade.
Dale Carnegie

O PRINCÍPIO DE TUDO

O ser vem primeiro que o ter e o fazer. Aí,
você pergunta:

— Ser o quê? E eu lhe respondo que você é quem decide o que quer ser. A propósito, você quer ser o quê? Uma pessoa bem-sucedida, rica, com saúde, felicidade, amigos, ou fazer parte do time dos perdedores?

Claro que agora sua opção é pela primeira resposta. E você faz a segunda pergunta: Como faço para chegar lá?

Primeiro, essa é a sua vontade, sinceramente? O quanto de você quer realmente ser próspero? Por que você quer ser próspero?

Esforço, sinceridade, disciplina e vontade. Esses são os requisitos que lhe serão exigidos.

Coragem para enfrentar a si mesmo, vontade e desejo sinceros para continuar, princípios verdadeiros para crescer e fazer os outros crescerem durante a jornada. Esses são os itens do seu passaporte para a prosperidade.

Disposto a enfrentar novos horizontes, para fazer novas e grandes descobertas? Então, vamos lá!

Para que as portas do Universo se abram para você, será preciso responder a uma pergunta da máxima importância:

Qual é a sua finalidade na vida?

*Escreva e mentalize essa pergunta duas vezes por semana, durante 21 dias. **

Pesquisas comprovam, cientificamente, que 21 é o número ideal de vezes para que se possa incutir no subconsciente a idéia que se deseja incorporar na vida prática ou a pergunta que se quer respondida. Nesse caso, ao final do processo você encontrará *sua finalidade na vida*.

Sim, saber a resposta é imprescindível para que você se alinhe a seus propósitos, para que esteja em harmonia consigo mesmo e possa estabelecer a condição em que tudo se ajusta.

*A prosperidade revela os vícios, e as
adversidades, as virtudes.*

Diderot

** Se você ligar para (11) 3889. 0038 e se dispuser a pagar a despesa de postagem (Sedex) mais R\$ 5,00, nós lhe enviaremos um CD que deverá ser escutado por 21 dias seguidos para acelerar o seu processo de enriquecimento.*

Cada ser humano nasce com um gênio dentro de si. Muitos passam a vida toda sem nunca descobri-lo, em compensação, a partir do momento em que descobrimos nossa finalidade na vida, nosso propósito, o que nos move, nos impulsiona para a frente, tudo fica muito mais fácil, intenso, prazeroso, uma fonte de paz e de felicidade.

Quando sabemos o que viemos fazer neste Universo, aflora em nós a *paixão*, porque amamos o que fazemos e o fazemos porque amamos. Exalamos *talento* porque somos bons no que fazemos. Demonstramos ao mundo

nossos valores e o quanto é importante estarmos aqui.

Saber que estamos fazendo algo para o qual nascemos para fazer transforma a vida numa fonte inesgotável de energia, prazer e alegria

Agora, consciente de si mesmo, acrescenta à sua vida três requisitos que o levarão à plenitude do *ser*

***Desejo*: a vontade sincera de querer, fazer e ter algo a mais.**

***Fé*: a predisposição verdadeira de acreditar que pode existir algo a mais; de que fazemos parte de um *Todo*!**

***Aceitação*: acreditar, sincera e verdadeiramente, que merece ser e ter algo a mais.**



Um Gênio Adormecido

Nascemos dotados de um gênio interior. Muitos, talvez a maioria, passam a vida toda sem descobri-lo.

Exatamente dessa falha advêm as conseqüências: uma vida sem altos nem baixos; uma rotina interminável que gira num círculo, saindo do nada para chegar a lugar nenhum.

Por isso, neste momento, é de suma importância que você se descubra.

Pergunte-se a si mesmo, busque no mais fundo dos seus sentimentos, deixe aflorar aquele sonho até então considerado impossível. Reflita profundamente e responda:

Qual seu verdadeiro desejo?

— Descubra em si aquilo que organizará e orientará seus sentimentos, para que você possa atingir plena disposição, saúde, alegria e vigor para gozar uma nova vida.

O que o diferencia da média?

— Volte seus olhos e reveja sua vida. O que você fez ou faz que é notado pelos outros e por você mesmo como um diferencial? Em que você se sai melhor?

O que o faria se arriscar mais, romper limites?

— A fim de atingir o seu objetivo, seu sonho "impossível", o que você seria capaz de fazer? Ele, seu sonho, é forte o bastante para fazê-lo romper todos os limites impostos? Resguardando seus valores intrínsecos, o que realmente o moveria?

Qual a sua missão neste mundo?

— Viemos com uma missão a cumprir. Essa missão é a estrada bem traçada que nos levará ao topo. Descubra a sua. Descubra o que você quer fazer para fazer a diferença.

AUTOCONHECIMENTO EMOÇÃO



MOTIVAÇÃO



AÇÃO



AUTO-ESTIMA



AMOR

De posse das respostas, você será possuidor de uma das mais poderosas alavancas do ser humano. Essa alavanca, o autoconhecimento, se transmutará em emoção, a força que atrai e impulsiona o homem, e lhe trará sentimentos elevados que, somados a conhecimentos e aprendizados, revitalizarão sua motivação para viver mais e melhor.

Sabedor de sua nova e dignificante direção, seus atos tenderão a agregar valores cada vez melhores à sua vida. Sua auto-estima crescerá e florescerá como nunca e frutificará na forma de amor, que emanará de você para todos à sua volta.

Busque sua resposta

Para a pesquisa que acabou de fazer, você teve de investigar não somente seu interior, mas principalmente seu cérebro e sua mente. Precisou investigar suas memórias, portanto, descobriu que elas, as memórias, não são algo que se possa esquecer; apenas, às vezes, não temos um sistema para acessá-las rapidamente.

Agora, imagine seu cérebro como um imenso banco de dados, onde está registrada toda sua vida, seu aprendizado, suas sensações, suas emoções, seus sentimentos.

No seu cérebro tudo está indelevelmente gravado.

Busque suas memórias nesse banco de dados e tente se lembrar de como funciona sua intuição.

Sim, sua intuição, aquele "**sininho**" que toca e permite que você veja as coisas com mais clareza. Aquilo que lhe permite tomar decisões corretas com dados incompletos.

Procure se lembrar de como ela se manifesta. Volte no tempo e tente se lembrar de alguma

situação em que sua intuição lhe mostrou o melhor caminho a seguir.

Fazendo uma analogia, digamos que seu cérebro seja uma fita de vídeo onde tudo está gravado. Em algum momento da gravação está registrada essa situação. Rebobine a fita, encontre-a e aperte a pausa exatamente um segundo antes de ela acontecer. Depois, rode a fita em câmera lenta. Veja o que você viu, ouça o que ouviu, sinta o que sentiu.

Pronto, agora você já sabe qual é a forma em que sua intuição se manifesta. Jamais se afaste dela. Para onde quer que você vá, conserve consigo a capacidade de sentir sua intuição chegando e deixe que ela lhe mostre o caminho a seguir. Siga-a visceralmente, pois a verdadeira intuição, a longo prazo, estará sempre trabalhando a seu favor.

Incorporando a consciência da prosperidade

Prosperidade é um sentimento muito maior que riqueza, englobando todos os aspectos positivos da vida, como saúde, amizade, paz, tranqüilidade e, até mesmo a riqueza.

Uma pessoa próspera é rica ou, a longo prazo, certamente se tornará. O contrário, no entanto, nem sempre é verdadeiro.

Quantas vezes você já ouviu falar de pessoas ricas que perderam tudo de uma hora para outra?

Se pudéssemos investigar a vida pregressa de parte dessas pessoas, veríamos que um único e mais importante item foi relegado a planos inferiores ou, mesmo, deturpado.

Estamos falando da intenção. Com que propósito essas pessoas se determinaram a atingir a riqueza?

Um exemplo de pessoas prósperas são alguns imigrantes.

Ao desembarcarem em um país estranho, vindos de sua terra natal muitas vezes arrasada por guerras ou outros conflitos, muitos imigrantes chegam somente com a roupa do

corpo e alguns pertences. Pouco tempo depois já estão prósperos, a um passo da fortuna. Por quê?

Porque esses imigrantes trazem dentro de si o sentimento, *a consciência da prosperidade*, a firme convicção de que vão vencer. Porque, ao escolherem seus país de destino, eles o vêem como um lugar de oportunidades ilimitadas para todos. É essa consciência que, incorporada, faz do homem um sábio, assertivo em suas ações e receptivo à abundância contida no Universo.

Enriquecer e manter-se Rico



Enriquecer e manter-se rico é um propósito nobre. Mas, como tudo na vida, esse propósito tem dois lados que interagem entre si: *benefícios* e *deveres*. Dos benefícios pouco é necessário dizer, pois são muito claros

Já no sonho de se tornar rico. Citamos aqui apenas o maior e mais importante desses benefícios: a *liberdade*.

Entre as inúmeras definições de **liberdade**, tomemos emprestada a do Existencialismo Sartriano - de Jean-Paul Sartre, o filósofo francês: "A potencialidade, nem sempre concretizada, de escolha autônoma, independente de quaisquer condições e limites, por meio da qual o ser humano realiza a plena autodeterminação, constituindo a si mesmo e ao mundo que o cerca."

A riqueza obtida com propósitos nobres abre caminho para esse bem mais desejado e buscado pelo ser humano.

Esse bem, a **liberdade**, abarca todos os aspectos da vida:

Físico: com recursos, o homem se torna mais saudável, porque cuida mais de si mesmo, de sua alimentação, se exercita e se poupa do estresse;

Espiritual: há tempo para se descobrir e às próprias crenças, trazendo para si a plenitude da paz;

Temporal: o homem rico e próspero já não precisa mais correr contra o tempo; ele tem a consciência de que seu trabalho é seu prazer. Isso, automaticamente, lhe traz renovação interna e externa, propiciando-lhe abertura para ter e colocar em prática idéias novas e avançadas.

Aventura: liberto dos grilhões que o prendiam à vida de pouco ou nenhum horizonte, o homem próspero se arrisca mais. Isso o faz diferente: expande sua natureza e ele se torna instrumento consciente da providência divina.

Emocional: próspero, o homem se entrega mais ao amor, porque agora tem todo o tempo para explorar a si mesmo e dar-se mais aos outros, solidificando relações cada vez mais estreitas com a família, com os amigos e com o mundo.

Toda pessoa rica dotada de saber reconhece que sua liberdade de *ser, fazer e ter* cresce na mesma proporção em que ela ajuda os outros, ou cessa, igualmente, quando passa a ameaçar a liberdade do outro.

Nessa ampla liberdade estão gravitando os *deveres*.

Você deseja, o Universo o atende. Então, é sua obrigação devolver na mesma medida. Distribua-se aos outros, ajude tantos quantos puder escolha servir pelo prazer desse ato. Faça e dê sempre o melhor de si, mas sem esperar recompensa; faça por gratidão. Assim você colocará o Universo em dívida com você.

Sele agora um pacto para o seu bem e o bem do Universo

Proponha-se a sustentar seus movimentos e atos em pensamentos dignos e prósperos. Certifique-se de que a resposta virá sempre multiplicada.

Nesse pacto, você:

- ◆ manterá uma postura de integridade, numa conjunção honesta de seus valores e atos;
- ◆ visará somente à fartura, jamais se permitindo visualizar situações de escassez;
- ◆ acreditará que o Universo é pura inteligência, abundante, feito para que todos sejam ganhadores;
- ◆ comprometer-se-á a preservar o Universo, sua morada e sustento, de todas as formas, criando para si e para os outros uma consciência ecológica e uma rede de negócios que a mantenha e a reforce.

Apóie-se nessas proposições, faça delas a sua verdade maior. Incorpore-as na sua vida diária, porque, assim incrustadas, elas jamais se deformarão, não importa o que aconteça, e sempre lhe trarão os melhores resultados.

É pelo alinhamento entre subconsciente, consciente e superconsciente Que nos é dado o poder de liberar a energia divina e transmutar confusão em harmonia, ignorância em sabedoria, medo em amor e escassez em abundância.

Iniciando a transformação interna

Você nasceu para a prosperidade, não para a escassez. Privações não têm lugar na sua vida, somente a fartura e a tranquilidade.

A RODA DA ABUNDÂNCIA

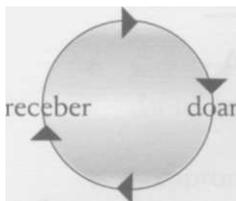
O aprendizado transformacional começa com você aprendendo a lidar com a matéria. Para isso, é imprescindível saber colocar a *Roda da Abundância* em movimento.

Sua habilidade em gerar riqueza é diretamente proporcional à velocidade com que você faz a *Roda da Abundância* girar na sua vida. Quanto maior a velocidade, mais prosperidade você terá. Quanto menor a velocidade, menos prosperidade chegará para você. Acelerador e freio de mão determinam essa velocidade.

No mundo terreno, prosperidade e abundância costumam manifestar-se na forma de bens materiais. Mas, antes disso, ambas precisam existir numa forma mais sutil, que conhecemos como estado de espírito.

É esse estado de espírito que nos sintoniza com o Universo, que nos torna co-criadores da nossa realidade, que nos faz manifestar riquezas materiais.

Entendendo a Roda da Abundância



Diz a Bíblia: *Dai, e recebereis.*

A Roda da Abundância tem dois lados: DOAR e RECEBER.

Esses dois lados representam um dos mais significativos e poderosos paradoxos do Universo: DOAR para RECEBER. O princípio da prosperidade é exatamente este: doar para receber!

Senão, vejamos: as pessoas mais amorosas são as que recebem mais amor; as mais amigáveis, as que têm mais amigos; as mais assistidas, as que dão mais assistência; as mais receptivas, as que encontram mais ouvidos atentos.

Nessas aparentes contradições reside uma das leis básicas da Física: para cada ação corresponde uma reação.

Se as ações corresponderem somente a receber, fatalmente haverá um esgotamento da fonte, porque outra lei que nos rege é a da realimentação. Somente receber significa um corpo estático que se move milímetros em direção aos próprios interesses.

Eis aí o segredo. Colocar-se em movimento para que o Universo o reconheça. É exatamente isso! Ao dispor-se para a doação, seus movimentos serão alargados e muito mais significativos.

Doe seu amor, seu sorriso, sua sabedoria, sua aprovação, seus conselhos, seus ouvidos... Enfim, Doe-se ao mundo à sua volta. Sempre haverá alguém receptivo.

Nesses atos suas vibrações chegarão ao Universo e, como um eco cuja repercussão do som se reflete no ar, repercutirão respostas infinitamente multiplicadas, que acrescentarão valores ao seu espírito e o engrandecerão.

Prosperidade é usar a riqueza para o seu bem-estar e o dos outros.

Doar e receber, os dois lados da *Roda da Abundância*, estão relacionados a quatro tipos de pessoas:

Soberbas: Aquelas que têm problemas em receber. Prestar favores a outros é algo bem-visto, mas não recebê-los.

Egoístas: Aquelas que sabem e gostam de receber, mas não de doar. São do tipo "vem a nós...".

Estéreis: Essas, não querem dar nem receber. São as que bloqueiam o fluxo da prosperidade.

Prósperas: Doam e recebem com a mesma facilidade. São aquelas pessoas capazes de gerar prosperidade para si e para os outros.

Cada quadrante da Roda da Abundância corresponde a um verbo: *declarar, solicitar, arriscar e agradecer.*



Conjugar e praticar continuamente esses quatro verbos gera um padrão de energia que nos sintoniza com a abundância universal, fazendo com que ela chegue a nós.

Pare um minuto e reflita profundamente sobre a *Roda da Abundância*. É ela que norteará sua postura diante da vida, que definirá seu destino: a escassez ou a fartura, a pobreza ou a riqueza.

Agora, lhe mostraremos as formas de ação que farão a Roda girar mais rapidamente, ou não, porque tudo depende de como você quer encarar a vida e a si mesmo de agora em diante.

Ninguém pode prosperar enquanto não aprender que arar a terra é tão digno quanto escrever um poema.
Booker Washington

Declarar

Só declara alguma coisa quem tem autoridade para isso. Comece por aqui. Use da autoridade que você tem sobre sua vida e passe a criar sua realidade.

Tudo neste mundo um dia surgiu do nada. Ou melhor, de um sonho, do pensamento de alguém.

Quer exemplos? Eles são inumeráveis. A cadeira em que você está sentado, o telefone que está tocando, a televisão, a caneta, o papel...

O que faz um pensamento transmutar-se em algo existente fisicamente, palpável? É a *declaração!*

Declaração, a magia que nos traz do mundo dos pensamentos, das idéias, para nos colocar em movimento neste mundo físico.

Como todos os seres humanos, alguns de nós temos vozes internas *positivas*, que nos impulsionam, nos dão ânimo, nos fazem fortes para declarar somente coisas boas, manifestar riqueza, fartura e tranquilidade.

Outros, no entanto, deixam predominar suas vozes *descrentes*. Nos momentos de decisão, essas vozes fazem com que desistam ao acrescentar aquela partícula adversativa "mas" na hora de pensar e resolver.

Palavras transformam.

Pensamentos abençoam ou amaldiçoam.

Assim, você precisa decidir se aceita ou não aquele trabalho, um desafio atraente e rentável. Na hora H, vem aquele pensamento: *Você tem certeza disso? Mas, e se der errado? Você acha que consegue? Não é muita pretensão? Pense bem, isso não é pra você!*

Otimismo desenfreado é inconseqüência; pode levá-lo ao desastre! Descrença, em qualquer nível, é atraso, é marcha a ré no compasso da vida de quem quer ser um gerador de riqueza.

A voz descrente não é a voz da razão, mas, sim, uma forma de auto-sabotagem. É imperioso que você a faça se calar, porque ouvi-la só fará de você uma pessoa ansiosa, estressada, confusa, podendo até causar-lhe problemas de saúde, arruinando sua vida. Neste momento é preciso interromper o padrão. Sim, este padrão negativo, descrente, cheio de dúvidas.

Tudo o que você fala ou pensa, enfim, tudo o que manifesta no Universo, mais cedo ou mais tarde, voltará para você, pelo menos, em *dobro*. Portanto, declare e manifeste felicidade, abundância, competência, coragem para você e para o mundo!

Cada vez que sua voz descrente quiser se manifestar, pense no *dobro*. É o dobro daquilo que sua voz diz que você quer voltando?

Qualquer pessoa guarda dentro de si as duas vozes. Busque sempre ouvir a positiva, descubra onde ela está, dê-lhe chance de aflorar, de prevalecer acima da negativa. Use sua autoridade, ordene a si mesmo ouvir a voz positiva que o encorajará, o motivará a seguir adiante.

Declarar positivamente atrairá coisas positivas!

Coloque-se em movimento para que o Universo o ajude.

Vamos lá, comece a treinar agora suas declarações positivas. Mas não vale só verbalizar. É preciso sentir, convencer-se do que diz.

Atenção: todas as suas declarações e pensamentos devem ser proferidos no presente, porque verbos no futuro criam expectativas vãs, mas verbos conjugados no presente geram movimento!

- ◆ SOU a força criadora da minha vida.
- ◆ SOU responsável por criar a minha própria riqueza.
- ◆ SOU o resultado dos meus pensamentos.
- ◆ SOU competente para fazer a *Roda da Abundância* girar mais rapidamente em minha vida.
 - ◆ SOU um ser abundante e próspero que vive em um Universo potencialmente abundante e próspero. A falta de dinheiro, caso exista na minha vida, é apenas uma questão temporária.
- ◆ *Sou* os meus pensamentos em ação. O dinheiro que tenho no banco ou aplicado em outros investimentos é proporcional à qualidade dos meus pensamentos.
- ◆ *Tudo o que faço ou penso* cria fartura, riqueza, para mim e para os outros.

Declarações têm repercussão no cérebro. Nele, a palavra dita cria uma imagem. Portanto, pratique afirmações poderosas. O segredo das afirmações está em usar sua autoridade sobre sua vida para se auto-influenciar.

Isso vale também para os pensamentos. Eles o abençoarão ou amaldiçoarão, poderão levá-lo à fartura ou à escassez. A escolha é sua. Seu pensamento define seu comportamento, que define o resultado de suas ações. Portanto, pense, fale, manifeste, enfim, declare-se, e siga positivamente seu caminho em direção à prosperidade. Lembre-se: pensamentos pobres jamais produzirão riqueza! A quantidade da sua riqueza depende da qualidade de seus pensamentos.

Magnetismo, A força que mantém as galáxias unidas

Uma das principais forças do Universo, o magnetismo está presente em tudo. A Terra é um ímã, aquela pessoa carismática é um ímã, aquela Ferrari que você viu dias atrás é um ímã, Bill Gates é um ímã.

Então, por que você não pode ser um ímã de dinheiro, saúde, alegria? Isso mesmo, todos possuímos propriedades magnéticas, podemos atrair tanto coisas de que gostamos como aquelas que não desejamos. Tudo depende de sua intenção ao manifestar um pensamento, uma idéia.

Se você estiver alinhado com sua *finalidade na vida*, fazendo aquilo de que gosta, porque gosta, crescendo no ritmo de seus desejos, de sua fé, sua atratividade terá uma força inimaginável. Onde quer que você esteja, as pessoas à sua volta sentirão a força que emana de você. Assim como essas pessoas, a riqueza também não resistirá e será atraída por pensamentos de abundância e prosperidade.

Nossos cérebros ficam magnetizados com os pensamentos dominantes que temos em nossas mentes, e, de uma

forma desconhecida pelo homem, estes 'ímãs' atraem para nós forças, pessoas e circunstâncias da vida que se harmonizam com a natureza dominante de nossos pensamentos.

Napoleon Hill

Solicitar

Na Bíblia está escrito: *Pedi e recebereis.*

Quanto maior a sua solicitação, maior a sua habilidade de gerar ação no mundo. O que não significa que você tenha de sair pedindo esmolas, mas, sim, manifestando-se assertivamente e requisitando aquilo a que tem direito. Solicitação gera poder!

Pedir é fundamental. Se não pedimos, como podemos esperar receber algo? Saber pedir é a outra chave do resultado positivo.

Mas, pedindo algo sem ter clareza do que se quer, corre-se o risco de receber algo de que não gosta ou não quer.

Imagine que você está passando na rua quando vê um homem muito bem vestido saindo de uma Ferrari último modelo e entrando naquele prédio imponente que você admira, mas onde nunca entrou. Imediatamente você pensa: *Eu quero ser como esse homem, ter esse carro e freqüentar esse edifício.* Mas o que você não sabe é que aquele homem é um paciente terminal e luta consigo mesmo na tentativa de entender todas as perdas que teve na vida — família, amigos etc. — e se conscientizar de todos os males que causou, consciente ou inconscientemente; e que naquele prédio encontra-se o seu testamenteiro, que o espera para formalizar suas vontades finais.

Então, é isso o que você tinha em mente quando fez sua solicitação?

Pedir é importante. Saber como e o que pedir é ainda mais. Solicitação gera poder.

Solicitações e perguntas erradas geram resultados errados ou aquém do esperado.

Lembre-se sempre desta máxima: *As perguntas predeterminam as respostas.*

Angustiada com a situação em que se encontra, a maioria das pessoas se pergunta "Como posso conseguir um emprego?" — "Como posso ter um aumento de salário?" — "Como posso ganhar muito mais dinheiro fazendo o que faço?"

Mas quase ninguém se pergunta como criar, como gerar, como inovar, como inventar e, assim, ganhar muito mais.

Ao dirigir a si mesmo ou a outros perguntas mais elevadas, mais elevados serão os resultados. A cada pergunta você deve embutir grandes sonhos e grandes objetivos.

Assim como você aprendeu a força dos pensamentos e das palavras, do quanto, positivamente, eles podem agregar valores e riqueza à sua vida, aprenda agora a ter grandiosidade e assertividade em suas solicitações.

Saiba que o Universo é um manancial de abundância, e que desse manancial jorram prosperidade, saúde, amor, em quantidades infinitas. Como obter tudo isso é uma escolha individual, você pode solicitar um mínimo, e esse mínimo chegará até você, ou você pode resolver que colherá as dádivas do Universo a mãos-cheias. Peça, e as portas do Universo vão se abrir para você! Por direito de nascença, estamos autorizados a usar a expressão "Abre-te Sésamo!"

Arriscar

Arriscar é o que diferencia os ganhadores dos perdedores. Mas como tudo na vida, para arriscar você também precisa ter clareza e objetividade em seus pensamentos. É o risco calculado!

Na vida, há momentos em que deparamos com situações em que é tudo ou nada. Sem clareza de objetivo, sem saber onde se quer chegar, arriscar-se será uma atitude vazia e perigosa. Mas, consciente do que se deseja, arriscar será uma ousadia bem recompensada.

Quanto mais alto você sonhar, quanto mais se dispuser a arriscar, é bem provável que mais riscos você venha a correr, mas, também, é muito provável que suas recompensas sejam bem maiores.

Ouse sempre mais, esqueça seus medos. Ou melhor, enfrente-os agora. Na pior das hipóteses, leve-os com você e faça, apesar do medo!

Você está à beira da piscina. O dia está lindo. Muito sol e calor. Seus amigos se divertem na água, e você ali, morrendo de medo de cair n'água e divertir-se com eles. Por que tem de ser assim? Será que ficar assistindo a tudo, ali na beirada, apenas molhando seus pés, é o que você quer? Não mesmo! Convide seu medo a pular com você, e boa diversão.

Assim que você aprender a viver com o medo, sem deixar que ele domine suas ações, o mundo será seu. Nenhum obstáculo será bastante para interromper sua caminhada rumo à riqueza.

Arrisque-se mais. Passe a pensar no impossível e sonhe muito, sonhe mais. Manifeste todos os seus desejos, solicite tudo o que desejar, não espere a vida chegar ao fim para arrepende-se de não ter se arriscado mais.

O momento é agora. Comece a criar imagens que farão de você feliz e rico no futuro. Ponha-se em movimento. O Universo saberá recompensá-lo!

Rompa de vez o padrão que o faz pensar que negócios e investimentos são arriscados, porque, arriscado, sim, é encarar a vida sem educação nem treinamento financeiros e sem o conhecimento necessário da realidade que nos cerca.

Agradecer

A gratidão é a mãe de todas as virtudes. É ela que lhe proporciona a realimentação necessária para continuar gerando riquezas para você e para todos à sua volta.

Aquele amigo fez aniversário, e você o presenteia. Ele, ao receber o presente, nada diz. Depois, chega o Natal. Novamente você o presenteia, e mais uma vez ele apenas guarda o presente sem nada dizer.

O que você faz? Pára de presentear-lo. Ou, pior, recusa-se a continuar sendo gentil e a prestar-lhe qualquer favor.

Com o Universo as coisas funcionam exatamente assim: se você pede, recebe e não reconhece tampouco agradece, permanece uma pendência que fará a fonte se esgotar. Agradecer pelo que tem e por não ter o que não deseja é uma qualidade rara, mas absolutamente necessária, no ser humano.

Se você quer mais daquilo de que gosta, agradeça mais por aquilo que tem. E aprecie aquilo, que você tem para obter mais daquilo que quer!

Agradecer é uma ação que traz elevação. Primeiro, porque cria um mecanismo de *feedback* e mais coisas vão voltar para você. Segundo, porque faz com que você cresça espiritualmente, porque o eleva ao nível das pessoas que têm incorporadas essas ações e, conseqüentemente, já são geradoras de riqueza e de prosperidade.

Transformando o Interior

A esta altura você já consegue colocar os verbos *Declarar, Solicitar, Arriscar e Agradecer* em ação. Você sente que sua vida está se transformando. Você já está mais receptivo, e tudo está ficando mais claro aos seus olhos.

Mas você acha, sinceramente, que isso é o bastante? Não, você ainda sente que algo está fora do compasso. Algo ainda o está atraindo para a incerteza, para a incredulidade.

De centenas que podem suportar as adversidades, apenas um consegue agüentar a prosperidade.

Thomas Carlyle

É verdade, estamos agora buscando transformar o seu interior. Porque é lá dentro que algo ainda está aprisionando seu espírito, impedindo-o de alçar os vãos da liberdade.

Sem dúvida, esse processo é o mais difícil, mas, certamente, o mais importante, porque é de dentro para fora que tudo acontece. Todos querem ir para o céu, só que ninguém quer morrer!

Podemos ser afortunados sem ser ricos. E apenas questão de ponto de vista!

Fatores que fazem Travar A Roda da Abundância

Para que você faça a Roda da Abundância girar mais rapidamente falamos em acelerador e freio. Sem soltar o freio, você não consegue acelerar, não é verdade? Não é preciso reinventar a roda. Basta fazê-la girar mais rapidamente.

Riqueza não é casualidade, uma obra do acaso, mas *causalidade*. Portanto, sem descobrir a causa não será possível reproduzir o efeito. Então, este é o momento de descobrir o que não o está deixando soltar o freio.

Vários são os motivos que fazem com que 95% da população se mantenha no nível da sobrevivência ou trocando seis por meia dúzia. Os mais importantes fatores que fazem travar a *Roda da Abundância* são: *Bloqueios emocionais; Falta de educação financeira, e Ignorância em relação às Leis da Riqueza.*

A seguir, ao ler sobre cada um desses fatores, sintonize-se com seu interior, esteja receptivo para novas e poderosas descobertas.

Seu *aprendizado transformacional* chega agora a um estágio de máxima importância. Não se perca de vista!

Bloqueios Emocionais

Morrer para Viver

O primeiro e grande trauma que, na maior parte do tempo, acompanha nossa vida é a experiência do nosso *nascimento*.

Ao sermos tirados do lugar seguro e aconchegante onde estávamos, o útero materno, muitas vezes pelo estreito canal do parto, ou, pior, à força, para que possamos sentir a vida, dão-nos palmadas no bumbum e choramos. Este é um primeiro choque, que vem acompanhado da sensação incômoda da luz ofuscante e do ambiente frio que agora nos cercam.

Arrancados de nosso porto seguro, pela primeira vez sentimos que morremos para viver.

Inconscientemente, cada vez que respiramos, é essa sensação que se faz lembrar.

Querendo ou não, não há como seguir adiante, prosperar e enriquecer morrendo um pouco a cada inspiração.

Para romper e liberar esse trauma, busque ajuda pela técnica chamada *Renascimento*, desenvolvida pelo terapeuta norte-americano Leonard Orr. Nela, a pessoa revive seu próprio nascimento, lembrando os detalhes e as emoções que ali surgiram.

Para sua segurança, procure um profissional de confiança e habilitado nessa técnica. Há muitos no mercado*.

Costuma-se dizer que o amor ao dinheiro é a raiz de todos os males. O mesmo vale para a falta de dinheiro.

Samuel Butler

** Ligue para (11) 3889. 0038 e poderemos recomendar alguém em sua cidade.*

A concepção do dinheiro

Por que será que quando se fala em ganhar dinheiro, ter riqueza e prosperidade, a maioria das pessoas pensa imediatamente em sacrifícios e dificuldades?

A resposta talvez remonte à idéia secular da pobreza e do sofrimento.

Na Idade Média, do século V ao século XV quando a religião passou do domínio estritamente religioso para o domínio mundano, dos leigos, os senhores feudais asseguraram a fortuna para poucos privilegiados.

Para manter o povo na pobreza e fazer da privação e da fome uma suposta virtude cristã, o ensinamento da pobreza e da penitência era apresentado como o único meio de salvação do espírito. É bastante provável que tenham surgido daí tantas idéias negativas em relação à riqueza e ao dinheiro.

Mas, se é na remota Idade Média que essas idéias negativas em relação à riqueza surgiram, então estamos diante de um paradoxo, pois é na *Bíblia* que podemos encontrar as mais profundas mensagens que exaltam a riqueza como uma virtude.

Por exemplo, o Gênesis (13: 2) descreve Abraão, o Patriarca aclamado pelas religiões judaica, islâmica e católica, como um dos homens mais ricos do mundo no seu tempo.

"E Abraão era muito rico em gado, prata e ouro."

Por outro lado, é a interpretação que as pessoas, ao longo da História, deram aos textos bíblicos que acabou por criar tantos mitos negativos em relação ao dinheiro.

Você certamente já ouviu este dito popular:

"É mais fácil um camelo passar pelo fundo da agulha do que um homem rico entrar no reino dos céus!"

Na verdade, a fonte desta citação é:

Há muitos e muitos anos, em Jerusalém, havia grandes muralhas com grandes portões, que eram a entrada da cidade. Depois das seis horas da tarde, quando os portões se fechavam, as caravanas que chegavam precisavam fazer seus camelos passar por portinholas, chamadas "fundo de agulha". Para passar, os camelos precisavam se ajoelhar e entrar descarregados.

A partir dessa verdade, esse ditado significa apenas que, para entrar no reino dos céus, o homem precisa ser humilde (ajoelhar-se e orar) e desfazer-se de seus bens materiais, até porque, você sabe, caixão não tem gaveta e mortalha não tem bolso. Quando morrermos, tudo que é material ficará aqui mesmo.

Mitos e ditos populares são propagados aos quatro ventos, fazendo-nos acreditar que no dinheiro residem todos os males da humanidade. Vejamos alguns deles:

Dinheiro não traz felicidade!

O dinheiro não traz a felicidade. Manda buscá-la! Atrai-a. — Eno Teodoro Wanke

Dinheiro é sujo!

Se cada vez que você pega em dinheiro sai correndo para lavar as mãos, por que não faz o mesmo quando cumprimenta outra pessoa? Certamente, ela pegou em dinheiro antes de cumprimentá-lo. Cuidado, pois na sua mente essa noção de sujeira passa rapidamente do sentido físico para o moral. Aí, você passa a achar que dinheiro é duas vezes sujo!

Não há o bastante para todos!

Pelo contrário. O Universo é abundante e, nele, o único jogo que vale a pena ser jogado é o do ganha-ganha: Para eu ganhar, você não precisa perder, a não ser que insista; aí, o problema é seu.

Outro fato que colabora para a disseminação dessas idéias negativas é a quantidade de vezes que a mídia enfoca e repete casos de pessoas que enriqueceram de forma ilícita e que, por isso mesmo, perderam o que tinham. Mas, ao contrário, essa mesma mídia raramente sai em busca dos que enriqueceram licitamente e propagam o bem pelo mundo.

A maioria das pessoas encara o sucesso financeiro como uma meta sem valor, até mesmo imoral. Mas dinheiro é uma ferramenta poderosa, que constrói ou destrói conforme a intenção de seu uso.

O dinheiro conquistado ética e honestamente, usado para o próprio bem e o bem dos outros, é o que faz a vida ter um significado positivo e a riqueza tomar uma dimensão especial. É um caminho para a espiritualidade.

Disse Russel H. Conwell há 100 anos: "Dinheiro é poder, e você deve ser razoavelmente ambicioso para tê-lo! Deve, porque, tendo dinheiro, você tem mais chance de fazer o bem do que não o tendo. Se você conseguir obter riqueza honestamente, é sua obrigação em Deus fazer isso. É um terrível erro das pessoas devotas pensar que é necessário ser extremamente pobre para ser devoto. "

Reverta seu padrão de lidar com dinheiro

Os tabus e traumas em relação ao dinheiro nos foram transmitidos desde a infância e, agora, funcionam como sabotadores de nosso desenvolvimento.

Livre-se agora deles, manifeste internamente afirmações positivas e faça as pazes com o dinheiro. Comece com estas afirmações e crie ao longo de seu caminho outras que descobrir.

Declarações positivas geram respostas positivas.

- ◆ *Dinheiro é limpo!*
- ◆ *O dinheiro é meu amigo!*
- ◆ *Tudo o que faço gera riqueza em minha vida!*
- ◆ *Trabalhando, me divertindo, dormindo...*
estou sempre ganhando dinheiro ou experiências valiosas.

Síndrome da desaprovação dos pais

Há pessoas que, na idade adulta, se impedem de alcançar a riqueza apenas porque seus pais nunca foram ricos. Para elas, a própria riqueza seria uma forma de humilhar os pais. Outras, pressionadas pelos pais para conseguirem vencer na vida, não conseguem se desenvolver em razão da pesada carga acumulada. Outras, ainda, se revoltam com o modelo de vida dos pais, mas estão de tal forma programadas por esse modelo que não conseguem fazer coisa alguma fora dessa programação.

Para todas essas pessoas é bom que saibam que há uma verdade absoluta: *Os pais querem sempre o melhor para seus filhos.*

Então, é sua obrigação homenageá-los com sua própria prosperidade, até como forma de retribuir tudo de bom que eles lhe deram em sua vida.

O Carma

Você, certamente, já deve ter ouvido alguém dizer: "Coitado de fulano... por mais que faça, não consegue se livrar do carma da pobreza!" Ou: "Pobreza é carma... não há o que fazer a respeito!"

O carma (lei de causa e efeito) tem uma função no Universo, uma razão de ser, assim como todas as ciências, ideologias, crenças, etc. Mas a vida do ser humano baseia-se no livre arbítrio. O crescimento espiritual está exatamente em conseguir transcender qualquer desígnio anterior para alcançar a harmonia plena com a prosperidade do Universo.

Senão, vejamos: Se uma vida passada fosse tão mais importante e poderosa que a presente, que sentido teria vivermos esta e não aquela?

E mais: Se tudo já estivesse escrito, predeterminado, por que viver? Seria uma sacanagem cósmica!

Carmas são justificativas que adiam a resolução de problemas, levando à fuga da realidade.

Viva o "aqui e agora" o melhor possível, com amor, felicidade, paz, sabedoria e muita prosperidade. Lute pelo que acredita, jamais abandone suas armas. O ser humano se caracteriza por autoconhecimento, uso do livre-arbítrio e capacidade de amar.

Dívidas

Problemas com dinheiro não se resolvem com dinheiro!

Falaremos mais sobre essa verdade adiante. Para dar início ao processo de acabar com essa roda viva que se tornou suas dívidas, entenda que elas são o centro de mais um bloqueio emocional.

As dívidas vêm do fato de você não conseguir perdoar alguém.

Perdão, mais que uma questão de amor, é um ato de inteligência. Quem não perdoa é quem sai perdendo, pois se obriga a carregar o peso desse rancor.

Afaste definitivamente esse bloqueio de sua vida. Descubra quem ou o que você precisa perdoar.

Perdoe e perdoe-se. Depois, afirme:

"Estou perdoado e perdôo a todos. Agora somos todos regidos pelo amor do Universo, e tudo está bem novamente. "

Falta de Afeto

Uma criança, ainda pequena, pede ao pai ou à mãe que lhe conte uma história, que a leve ao cinema ou, apenas, que brinque com ela. Como resposta, ouve: "Agora não dá. Pegue esse dinheiro e compre um doce para você." O afeto de que ela tanto precisa e espera vem na forma de dinheiro. Essa criança, então, crescerá relacionando dinheiro a falta de afeto. E tal relação atrapalhará tanto a sua vida financeira quanto a afetiva.

Desfaça essa relação dinheiro-afeto em você, caso a tenha. E, se tiver filhos, não deixe isso acontecer com eles.

Há pessoas que são dependentes em todos os sentidos. Não ganham dinheiro, sequer atingem a independência, porque estão sempre necessitando de ajuda. Inconscientemente ou não, precisam estar sempre dependentes financeiramente para suprir a dependência afetiva.

Síndrome da dependência

Trabalhar a auto estima, a confiança em si mesmo e no Universo é o caminho que tara esta trava emocional dar lugar à liberdade para seguir rumo à riqueza e à prosperidade.

Não dediques tua vida a buscar vangloriosa riqueza, mas empenha-te em ganhar o quanto puderes honestamente, usar do que ganhastes sobriamente, distribuir do que tiveres com alegria, e deixar do que acumulastes com tranqüilidade. Entretanto, não tenha pela riqueza nenhum desprezo abstraió.

Francis Bacon

Toda riqueza é acompanhada de privilégios e responsabilidades

Falta de Educação Financeira

A Matemática é a mãe de muitos outros conhecimentos. A *logicofobia* é uma epidemia espalhada pelo mundo. As pessoas têm medo de números, sendo incapazes de pensar numericamente e, portanto, financeiramente.

Aliado a esse medo dos números, existe outro: o de perder dinheiro. Esse é um medo perverso, que faz com que as pessoas busquem de modo obsessivo ou entreguem seu dinheiro a terceiros.

Daniel Goleman, em seu livro *Inteligência emocional*, explica por que algumas pessoas se dão bem na faculdade e fracassam financeiramente na vida. Nesses casos, segundo o autor, um fator a ser considerado é o Quociente Emocional, que é mais poderoso que o Quociente Acadêmico, e a maioria das pessoas não está preparada para assumir riscos, especialmente financeiros.

Dinheiro, gostemos ou não, é assunto emocional. Basta dar uma olhada no mercado de ações para constatar isso. E, para quem está envolvido, decisões emocionais parecem lógicas.

Durante sua educação financeira, aprenda a distanciar-se racionalmente de suas emoções encarando dinheiro, trabalho e investimentos com maturidade. Guarde as emoções para seus relacionamentos pessoais. E, mais importante, jamais se esqueça de que ganhar ou perder é apenas parte do jogo.

Para ser bem-sucedido no mundo financeiro, é preciso ter capacidade de ver 95% com a mente, 5% com os olhos e 0% com o coração. Grandes fortunas costumam mudar de mãos quando o mercado se encontra turbulento e as emoções afloram. Em momentos de muita emoção, é preciso enxergar as oportunidades e fazer com que as mudanças operem em seu favor, e não contra você.

Infelizmente, educação financeira não se aprende na escola, mas para tudo há um começo, um primeiro passo para alcançar os outros conhecimentos. Esse primeiro passo para educar-se financeiramente é saber e incorporar a definição do que seja *ativo* e *passivo*.

♦ Ativo - tudo o que põe dinheiro no seu bolso.

♦ Passivo - tudo o que *tira* dinheiro do seu bolso.

Mais adiante, detalharemos ativos e passivos na prática.

Você é o reflexo de suas escolhas

Isso vale também, e muito, na sua educação e formação financeira. Saber fazer escolhas inteligentes, que não se limitem à satisfação imediata, e fugaz, de um desejo, é um princípio valioso para o gerador de riquezas.

Ao fazer uma compra, qualquer que seja, analise custos e benefícios e coloque-se, consciente e friamente, como o fiel da balança.

No campo financeiro, emoções e suscetibilidades embaçam a visualização do resultado final. Saber renunciar ao imediatismo de um desejo é uma virtude. Para alcançá-la, pergunte-se sempre da real necessidade da aquisição. Em todos os momentos, pense a partir de ativos e passivos.

***Tempo é dinheiro! Isso o faz lembrar de alguma coisa? Então, esqueça! Seu lema a partir de agora é:
Tempo faz dinheiro!***

Tudo o que você fizer buscando aprimorar sua educação financeira só fará aumentá-la. Portanto, proponha-se a dedicar parte de seu tempo diário para alcançar sua *proficiência financeira*.

Jornais, revistas, internet são meios bastante acessíveis para se obter informação. Torne-se um leitor consciente e perceptivo.

Mas não basta ler visando somente acumular conhecimento. Essa via certamente o levará ao círculo vicioso de promessas demais e resultados de menos.

Informe-se e, simultaneamente, simule situações práticas ou, mesmo, viva praticamente as informações.

Outro meio funcional rumo à *proficiência financeira* é você eleger uma ou mais personagens que lhe sirvam de *modelo*, um *mestre* que já esteja no nível que você se propõe a alcançar, ou seja, um *mestre próspero e rico*.

Siga-o de perto, assista aos seus seminários, leia os livros que ele já escreveu, acompanhe suas entrevistas, assista aos seus vídeos, esforce-se por conhecê-lo pessoalmente. Quem já chegou à plenitude da prosperidade não tem problema em repassar suas experiências a quem estiver receptivo.

Finalmente, trazendo seu aprendizado para a prática, um comportamento único ditará o aspecto financeiro da sua vida; para que sua riqueza cresça, *pense matematicamente*.

No momento em que tiver nas mãos qualquer quantia em dinheiro, pense para a frente, calcule rapidamente o quanto ele pode lhe render daqui a algum tempo, não o desperdice com um passivo que, além de não render mais que uma satisfação passageira, só lhe trará mais despesas.

Ignorância em relação às Leis da Riqueza

Imagine que você esteja segurando um lápis e, de repente, o solte. O que acontece? O lápis cai, é óbvio! Esse movimento é a demonstração física da Lei da Gravidade.

Essa lei, ainda que muitos não a conheçam, atua sobre nós 24 horas por dia, assim como as Leis da Riqueza, que atuam o tempo todo, em qualquer lugar. As Leis da Riqueza são leis universais que mostram como *ganhar, gastar, economizar e investir*.

Se você chegou até aqui, é sinal de que está interessado e, esperamos, motivado para aprender a colocar em prática as Leis da Riqueza.

Enriquecer... propõe-se a lhe dar noções básicas sobre como ficar rico. Mas não se empolgue. Nas próximas páginas você não encontrará nenhuma fórmula mágica nem a panacéia para todos os males financeiros da humanidade. Mágica e panaceia não existem, pelo menos quando se trata de gerar riqueza!

As Leis da Riqueza

Ao tomar conhecimento da Roda da Abundância, você teve oportunidade de trabalhar seu aspecto metafísico, preparando-se para operar significativas mudanças na sua vida. Você entendeu o mecanismo de dar e receber e aprendeu a praticar as quatro atitudes: *declarar*, *solicitar*, *arriscar* e *agradecer*. Também lhe foram dados elementos para lidar com seus bloqueios emocionais... Agora, vamos lidar com as Leis da Riqueza.

Antes de mais nada, assegure-se de que se livrou de suas travas emocionais; se não de todas, pelo menos das mais perigosas. Em caso de dúvida, volte e releia *bloqueios emocionais*. Quanto mais você se livrar de seus bloqueios, menos empecilhos terá para colocar em prática as *Leis da Riqueza* que, como tudo na vida, depende da sua disposição de aprender para se transformar.

A partir daqui, querer, somente, não é poder. Querer é apenas o começo.

Imagine-se com um mapa do Rio de Janeiro querendo encontrar uma rua de São Paulo. Por mais que queira, não a encontrará.

Acrescente disposição, desprendimento, estratégia e receptividade ao seu querer. Depois, some outros ingredientes, como visão, comprometimento, contexto, desejo, parceria... Então, alinhe tudo ativamente dentro de si para que o conhecimento das *Leis da Riqueza* encontre solo fértil e possa dar os frutos pretendidos.

1ª Lei GANHAR

Para a Lei do Ganhar lhe daremos um modelo científico.

Atente para o fato de que modelos são, somente, princípios que, ao serem aplicados, farão com que o aplicador descubra por si mesmo novas opções e novas soluções.

Esse modelo começa com a descoberta de que temos uma mente que não se resume ao cérebro, mas abarca o corpo. Essa mente está conectada com o Universo e é dividida em duas partes: o pensador e o provador. O Pensador pensa, nada mais. E o Provador prova o que foi pensado, e essa prova se manifesta no Universo físico, o que inclui sua conta

bancária. Por esse princípio, sua vida é, sempre foi e será a manifestação do que você vem pensando.

Uma segunda etapa desse modelo diz respeito à criatividade. Lembra-se de quando falamos no poder das manifestações? Dissemos, em *Declarar*, que tudo neste mundo um dia surgiu do nada.

É isso mesmo. Na vida, manifestamos dinheiro do nada. Você ainda não acredita? Então, vejamos. Comece por retornar ao seu interior. Siga estas três etapas:

AUTO-ANALISE

O que você tem pensado e feito na sua vida para fazê-la como ela é? E ela é como você gostaria que fosse? Investigue. Descubra por que a prosperidade e a riqueza ainda não se manifestaram em sua vida.

Você já sabe? Muito bem! Já avançamos mais um estágio.

Há dúvidas? Volte novamente a *Bloqueios Emocionais*. É lá que você encontrará o que o impede de seguir em frente.

AFIRMAÇÕES

Pensamentos se traduzem em palavras, com as quais você pode influenciar aos outros e a si mesmo, desde que as declare com autoridade. No dia-a-dia, não necessariamente seus pensamentos e suas palavras contribuem para aumentar seus ganhos. Se quiser que isso aconteça, reserve um horário na sua agenda para as afirmações, que são pensamentos traduzidos em palavras.

Eis algumas afirmações poderosas para fazer a Roda da Abundância girar com maior velocidade:

- ◆ Mereço ser próspero e feliz.
- ◆ Minha presença no Universo produz resultados maravilhosos.
- ◆ Quero ser bem sucedido.
- ◆ Estou certo de que existe o bastante para todos.
- ◆ Elimino a escassez da minha vida.
- ◆ Compartilho minha riqueza com os outros.

Escreva essas afirmações, ou outras que você mesmo criar, e declare-as em voz alta durante 21 dias, todas as noites. A mente não dorme! Faça isso e perceba as mudanças que começarão a se manifestar na sua vida.

METAS

Metas o direcionam no caminho da riqueza, mas seja cuidadoso ao estabelecer suas metas. Acumular um número muito grande já no início o levará ao estresse. E preciso objetividade para não cair no "promessas demais, resultados de menos".

Recorde-se de que todo pensamento que você dirige ao Universo, mais cedo ou mais tarde, voltará para você, pelo menos, em dobro.

Começando a fomentar os ganhos

Vamos iniciar entendendo a *hierarquia das idéias*.

Sua mente certamente está povoada de muitas e grandes idéias. Misturadas como estão, só fazem confundi-lo ainda mais. Segundo os dicionários, hierarquia é "classificação, de graduação, crescente ou decrescente, segundo uma escala de valor, de grandeza ou de importância".

Vamos a exemplos práticos:



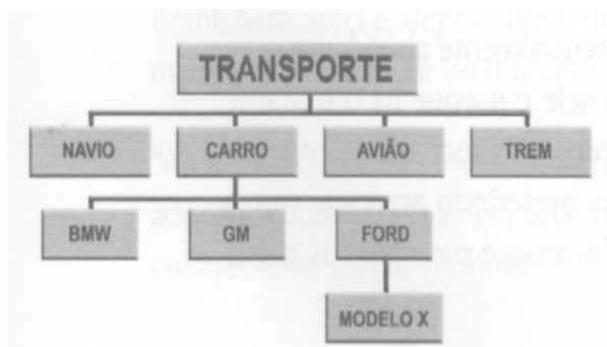
1. João inventou um dispositivo que poderá ser utilizado em um modelo específico de carro de determinada marca. Ao negociar seu invento, João ganhará menos do que se sua invenção pudesse ser utilizada por todos os seu invento, João ganhará menos do que se sua invenção pudesse ser utilizada por todos os modelos daquela determinada marca. Mas poderia ganhar muito se o dispositivo pudesse servir para todos os carros de todas as marcas. E mais ainda se a utilização do dispositivo pudesse estender-se a todos os meios de transporte.

2. Mariana e sua equipe acabaram de finalizar o protótipo de um objeto inédito. Agora, eles pensam em estratégias para vender esse objeto ao maior número possível de pessoas. Mariana traçou uma meta inicial: vender mil unidades do objeto em 30 dias. Ao final de

muita discussão e idéias, a solução apareceu: em vez de vender uma unidade do objeto para mil pessoas, eles decidiram buscar uma pessoa que comprasse 100 mil unidades do objeto!

Entendeu, na prática, o que é hierarquia de idéias? Agora situe-se e descubra em que nível hierárquico de idéias você está operando. Se necessário, reformule seus pensamentos.

Para que sua estrutura financeira seja sólida e durável, você precisa desenvolver um novo modo de pensar, baseado no paradigma da abundância do Universo.



O Universo é potencialmente abundante, e se fomos colocados nele é porque há o bastante para todos. A menos que você esteja convencido do contrário, preferindo acreditar que a abundância do Universo é para poucos e que você não está entre eles. Aí, então, eu o aconselho a rever seus conceitos antes de prosseguir com a leitura, pois, pensando assim, nem este livro nem qualquer outro poderá ajudá-lo a *enriquecer*.

Priorizar para agilizar

Pensar matematicamente é seu outro e novo lema. Mas uma regra da Matemática precisa ser modificada para trazer agilidade à sua vida. Na Matemática de *enriquecer*,

A ordem dos fatores pode alterar o produto.

A ordem dos Fatores altera o produto.

Engana-se quem pensa que a ordem dos fatores não altera o resultado, pois altera sim, e muito. Se você não se impuser uma ordem, ou seja, prioridades, não lhe sobrar tempo para nada, tampouco você conseguirá fazer o que realmente é necessário.

Ivy Lee, consultor norte-americano, ensinou a Charles Schwab, na época presidente da desconhecida siderúrgica Bethlehem Steel e, depois, dono da empresa que é, hoje, a maior corretora *on-line* do mundo:

'Anote as seis coisas mais importantes que precisa fazer amanhã, enumerando-as em ordem de relevância. Depois, coloque esse cartão no bolso, e a primeira coisa que fará amanhã de manhã será olhar o primeiro item e começar a realizá-lo até terminar. Depois passe ao item dois, e assim por diante. Prossiga até esgotar o tempo e não se preocupe se tiver concluído apenas um ou dois. De qualquer modo, estará lidando com os mais relevantes primeiro. Se não conseguir terminá-los todos por esse método, provavelmente não conseguiria com nenhum outro, e sem um sistema você nem mesmo teria decidido o que era mais relevante. "

Menos de cinco anos depois, Schwab, praticando os ensinamentos de Lee, transformou a até então desconhecida Bethlehem Steel na maior siderúrgica independente do mundo, isso no início do século XX.

Ao lhe perguntarem se não se achava tolo em ter pago 25 mil dólares a Lee por aquela idéia tão simples, Schwab respondeu: "Claro que era uma idéia simples. Mas que idéias não são essencialmente simples? Pela primeira vez, eu e toda minha equipe estávamos conseguindo fazer as coisas mais relevantes primeiro. " As coisas mais relevantes primeiro. Eis o segredo da boa gestão do tempo.

A Navalha de Occam

"A melhor solução para um problema é sempre a mais simples. "

Este princípio foi assim denominado em homenagem a William de Occam, cientista e filósofo escocês do século XIV

Praticamente exemplificamos a *Navalha de Occam* quando falamos da solução encontrada por Mariana e sua equipe, ao nos referirmos à hierarquia das idéias.

A *Navalha de Occam* é um princípio universal que, simplificada, mostra a importância de não complicar a vida. Diante de um problema, a saída é, certamente, a solução mais simples.

A Regra 15/85

W. Edwards Deming, estatístico americano que estabeleceu o Movimento de Qualidade Total, foi aclamado pela revista *U. S. News & World* Referis como um dos nove pontos cruciais ocultos de mudança decisiva na história

Dr. Deming dedicou-se durante anos a estudos estatísticos, ao fim dos quais chegou à conclusão de que em cada processo existe um início e um fim. *Fiscalizando-se os primeiros 15% do processo e procedendo-se a suas correções, ou seja, revendo as condições iniciais, assegura-se pelo menos 85% do resultado desejado.*

Então, mire-se nisto: em seu processo na busca da riqueza, se os primeiros 15% forem corretos e ajustados às suas finalidades, os restantes 85% fluirão sem esforço. Portanto, proponha-se a atingir a perfeição nesses 15% iniciais. Um passo de cada vez, mas passos perfeitos e seguros que lhe garantirão uma vida plena de prosperidade.

Some e aplique no seu dia-a-dia a *Navalha de Occam* e o *Princípio de Deming* (regra 15/85). Evite complicar seus pensamentos e atitudes, e conclua primeiro e perfeitamente os 15% iniciais, assegurando 85% do resultado desejado.

Priorizar e não complicar são atitudes que mudarão sua vida.

Diante de um problema, isente-se das emoções e busque a solução mais simples.

Mas, às vezes, elas estão tão próximas que não a enxergamos. Nesses momentos, permita que alguém de fora o auxilie, aceite sugestões, porque quem está fora do problema enxerga muito melhor e mais claramente.

Mudando seu modo de pensar, você mudará suas prioridades. Isso modificará sua forma de lidar com o dinheiro e, principalmente, a sua forma de investi-lo, para que ele passe a trabalhar para você, e não o contrário. O dinheiro é um excelente empregado, porém um péssimo patrão.

A transformação pelo pensamento

Pensamentos são capazes de expandir crenças que, em geral, se perpetuam em nossa mente, influenciando nossa vida em todos os sentidos. Mas eles também são perenes, permanecem conosco por tempo indeterminado caso não sejam repensados ou alterados.

Pensamentos se transformam em palavras, e palavras são as ferramentas mais poderosas de que os homens dispõem, pois podem se materializar. Por isso, proíba-se de dizer coisas como: "Nunca ficarei rico" — "E seu eu perder e nunca mais recuperar?" — "Isso é muito caro para mim".

Pensamentos também têm poder criativo. Já dissemos que tudo o que existe, um dia surgiu do pensamento de alguém.

Mude seus pensamentos em relação ao dinheiro, e sua vida financeira também mudará.

Pare de poluir sua mente com preocupações e comece a pensar em coisas que gerem dinheiro.

Substitua a preocupação com problemas financeiros — porque em nada ajudará a resolvê-los — por energia vital que, esta sim, é geradora de dinheiro.

Vamos ilustrar esse processo usando novamente o exemplo de um trabalho em equipe da página 61.

Imagine que você faz parte daquela equipe. Vocês estão agora se reunindo e a ordem é que cada um gere cinco idéias que dêem \$ 1, 00 de lucro cada uma.

Todos se concentram em suas idéias. Escreva as suas num papel à parte.

Acabou o tempo. Agora, a ordem é se concentrar novamente e gerar cinco idéias que dêem \$ 100, 00 de lucro cada uma. Escreva as suas.

Não tenha pressa. Se preferir, feche o livro, pense e gere as idéias, e só então volte à leitura.

Está com as duas listas completas? Ótimo! Agora responda:

Foi mais difícil gerar idéias de \$ 100, 00 do que de \$ 1, 00?

Penso que não. Estou certo? E você, a que conclusão chegou?

Se gerar ambas as idéias tem o mesmo nível de dificuldade, significa que você pode multiplicar cem vezes seu ganho pessoal apenas modificando suas idéias, sem grandes esforços.

E, se é assim, por que insistir em ganhar menos?

A imaginação é poderosa

Emile Coué, médica francesa, um dia declarou que, "quando a vontade entra em conflito com a imaginação, a imaginação invariavelmente vence". Quer um exemplo disso? Vamos lá!

Lembra-se que lhes sugeri praticar afirmações de prosperidade por 21 dias? Você acreditou que daria certo? Ao menos, você pensou em colocar em prática o que sugeri? Ah, você teve dúvida se daria certo e achou melhor nem perder tempo! Tudo bem. Então, em vez de afirmar prosperidade, eu lhe sugiro que, durante 21 dias, você imagine que está gravemente doente, impossibilitado de andar, de se alimentar, de falar... Mentalize esse estado durante 21 dias. Não precisa escrever nem declarar. É só mentalizar. Você está disposto a isso?

É certo que não. Você sabe que ao longo dos dias correria o risco de realmente adoecer.

Agora, me diga: se você acredita que uma mentalização negativa tem força para lhe causar danos, por que uma mentalização positiva não teria poderes para lhe propiciar benefícios?

De novo lhe pergunto: Por que insistir no menos se você pode o mais? Tudo o que você imaginar tem grande chance de acontecer.

Apesar de adultos, continuamos com nossa porção criança ativa e, volta e meia, vemos "monstros embaixo da cama". Esses monstros são nossos medos de rejeição, de não sermos amados, aceitos. Ansiosos, às vezes, ou na maioria delas, imaginamos o pior. Ao pensar em procurar alguém, antecipadamente vemos essa pessoa se recusando a nos receber com uma desculpa polida qualquer.

Nessas situações, fazemos, por conta própria e do pior ponto de vista possível, um diagnóstico acabado. De frente com pessoas que nos interessam, imaginamos: "Ela vai perceber que não sou tão bom quanto quero fazer parecer" — "Ela já sabe quem eu sou e certamente não gostará de mim, não me dará uma chance..."

Você vai continuar insistindo no menos?

Se aceite, reconheça seu valor, tenha somente pensamentos positivos. Realmente temos o poder de perceber o que os outros estão pensando a nosso respeito, afinal, nossas mentes estão conectadas a um só canal: o Universo. Enviamos e recebemos mensagens. Portanto, envie sempre o melhor para que o retorno seja tão ou mais positivo. Partindo do negativo, atingir o positivo será impossível.

O mecanismo e o poder da imaginação são os mesmos, qualquer que seja o conteúdo da visualização. Quando uma imaginação é bem-feita, o cérebro não distingue se aquilo é real ou, apenas, imaginação. Portanto, adote o hábito de imaginar-se financeiramente independente e bem sucedido.

Afirme sua Riqueza

Afirmações, somadas às visualizações, podem causar uma revolução em sua vida. Podem desenvolver em sua mente a receptividade necessária para a abundância infinita do Universo.

Não subestime esses recursos. Eles são poderosos.

Afirmação para a Lei do Ganhar:

Eu (seu nome) mereço ser rico e próspero.

Eu (seu nome) mereço ser rico e próspero.

Eu (seu nome) mereço ser rico e próspero.

*(Escreva essa afirmação pelo menos três vezes por dia,
durante 21 dias.)*

2° Lei GASTAR

Você prefere passar a maior parte de sua vida trabalhando por dinheiro ou fazendo o dinheiro trabalhar para você?

Mesmo enxergando que a segunda opção é mais vantajosa, a maioria das pessoas pratica a primeira. E acaba fazendo isso pelo simples fato de não poupar o suficiente.

A partir de agora, direcione sua vida de acordo com esta premissa:

Cada quantia poupada e investida reduz o tempo entre o hoje e o dia da sua chegada ao círculo dos vencedores. Cada quantia gasta, com o fim de somar dívidas, aumenta o tempo necessário para atingir a liberdade financeira.

> \$ gasto/dívidas > tempo até o topo
> \$ poupado/investido < tempo até o topo

E aprenda a praticar esta máxima: "Quanto mais credores você tiver, mais pobre será. Quanto mais pessoas deverem a você, mais próspero você será" — Este é o jogo do capitalismo, ou seja, "Quem deve a quem?"

Se você tem muitas dívidas, o mundo se encarregará de lhe tirar tudo: seu tempo, seu trabalho, sua casa, sua vida, sua confiança e, finalmente, sua dignidade, se você deixar.

Michel LeBoeuf, em seu *best-seller* *Você milionário*, diz: "Toda fortuna duradoura tem como base a poupança. Ganhar não lhe trará fortuna se você não poupar. O caminho para a liberdade financeira passa diretamente pelo centro da Cidade da Poupança. Não há atalhos, não há desvios. Você não pode controlar a economia mundial, mas pode controlar a sua. "

Para bem cumprir a Lei do Gastar, entenda que o valor do dinheiro é determinado pelo comprador e pelo vendedor em cada transação.

Ao negociar um bem, há um ingrediente que faz toda a diferença: o valor emocional. Você não colocaria à venda seu bem de maior estima nem com 50% de lucro, não é verdade? Isso porque, acima do valor real de venda, esse bem agrega os valores emocionais que você colocou nele. Ao contrário, aquele objeto que já teve valor para você, mas, agora, só ocupa espaço, você o venderia até pela metade do preço que pagou por ele. Estou certo?

Aqui, então, encontramos outra fórmula que funciona para ambas as partes: vendedores e compradores.

VALOR REAL + VALOR EMOCIONAL = VALOR DO BEM >

Valor emocional > Valor agregado < Valor emocional < Valor agregado

Pensar matematicamente

Pensar matematicamente é fator determinante do sucesso na aplicação da Lei do Gastar. Quando falta agilidade nessa área, surgem dificuldades até mesmo para enfrentar situações corriqueiras do dia-a-dia, como calcular rapidamente o valor real de uma mercadoria que o vendedor oferece com desconto OU aquela outra com juros "menores".

Educação financeira não se aprende na escola...

Ganhar e gastar não são disciplinas que se aprendem na escola. São verbos cujas noções são transmitidas de pai para filho. Infelizmente, pais que não sabem ganhar dinheiro, porque nunca receberam sábios conselhos, continuarão a transmitir suas concepções erradas a seus filhos e a acreditar que uma boa escola resolverá o futuro deles.

Quem sabe ganhar dinheiro, todavia, valoriza essa habilidade e os frutos que colhe com ela. Um pai que tenha uma boa educação financeira deixa que a escola transmita a educação formal a seus filhos, mas, sobre dinheiro, ele mesmo se encarrega de ensinar!

Até hoje há quem acredite que exista uma relação direta entre estudar, trabalhar e enriquecer. Mas essa relação, se é que existe, é meramente casual. Todos sabem que Bill Gates, Stephen Spielberg e Harry S. Truman são pessoas bem-sucedidas, mas o que quase todo mundo desconhece é que o primeiro abandonou a faculdade para montar a Microsoft, o segundo largou os estudos para dedicar-se ao cinema e o terceiro, apesar de ter atingido a presidência dos Estados Unidos, jamais teve um diploma universitário, assim como o nosso presidente Lula.

Educação é fundamental, mas a melhor herança que um pai pode deixar ao seu filho é a educação levada à *competência de ação*.

Se você tem mais de 40 anos, certamente se lembra de ter ouvido de seus pais e avós aquele sábio conselho *Estude muito, tire boas notas e encontre um emprego seguro*. Ou seja, seus entes amados desejavam que você fosse um empregado bem pago, em uma empresa que lhe oferecesse segurança e benefícios. E estavam certos, pois esse era um conselho totalmente alinhado à *Era Industrial*, na qual a relação de trabalho imperava.

Hoje, em plena *Era da Informação*, esse conselho se tornou obsoleto. Se você busca um conselho sábio para dar a seu filho, diga-lhe: *Vá à escola, forme-se, monte seu negócio e tome-se um investidor bem-sucedido*.

O que o futuro reserva para as pessoas depende, única e exclusivamente, de onde vem o seu dinheiro.

Continue lendo e, logo, você vai conhecer a diferença entre empregado e empresário, e vai descobrir por que há quem trabalha menos e ganha mais. Enfim, descobrirá que ser um investidor bem-sucedido não é mais um mistério inviolável.

Bons exemplos – Muitos ganhos

Se eu lhe disser que ricos vivem de acordo com regras diferentes das adotadas pelas pessoas em geral, você vai pensar: "Eu sabia! É por isso que são ricos..." Sim, é por causa das regras que adotam em sua vida que pessoas ricas são ricas. Mas quem foi que disse que você não pode aplicá-las à sua vida?

Os sete mandamentos dos ricos

1. *Gastar com mais critério do que aqueles que ganham pouco.*
2. *Ter habilidades financeiras que impulsionem e agreguem valor à sua riqueza.*
3. *Valorizar cada centavo como se fosse uma semente que germinará e se multiplicará.*
4. *Procurar sempre o melhor valor.*
5. *Pedir e esperar receber desconto.*
6. *Transformar cada despesa em valores dedutíveis do imposto de renda.*
7. *Agir sempre dentro da legalidade.*

Os três passos para manter a tranquilidade financeira:

- ◆ anotar e controlar canhotos de cheque (inclusive centavos);
- ◆ examinar cada recibo, para evitar erros, e arquivá-los;
- ◆ atualizar planilha de gastos diária, semanal ou mensalmente (veja exemplo de planilha na 3ª Lei – Economizar).

Esses controles exigem pouco tempo disponível, mas, somados às demais habilidades, garantem a tranquilidade financeira ao longo prazo.

Os cinco rituais da riqueza, segundo Tod Barnhart:

1. Pague a si mesmo em primeiro lugar.
2. Faça o que gosta de fazer e o dinheiro virá.
3. Planeje, e o mapa se transformará em território.
4. O dinheiro flui para onde ele é mais bem cuidado.
5. É dando que se recebe. Doar e receber são os dois lados da mesma moeda.

Afirmção para a Lei do Gastar:

Tudo aquilo que gasto volta para mim multiplicado.
Tudo aquilo que gasto volta para mim multiplicado.
Tudo aquilo que gasto volta para mim multiplicado.

(Escreva essa afirmação pelo menos três vezes por dia, durante 21 dias.)

3ª Lei ECONOMIZAR

Economizar é acumular o que sobra do seu ganho, evitando consumos pequenos e imediatos, para, no futuro, gastar mais e com inteligência.

	Sujeito A	Sujeito B
Ganhos =	\$ 20 mil ao ano	Ganhos = \$ 100 mil ao ano
Gastos —	\$ 19 mil ao ano	Gastos — \$ 110 mil ao ano
Sobra =	\$ 1 mil ao ano	Faltam = \$ 10 mil ao ano
Total Final =	Satisfação	Total Final = Insatisfação

Pare para pensar. Este exemplo é bastante óbvio quanto ao resultado, não é mesmo? Então, por que será que a maioria das pessoas aplaude e valoriza mais o Sujeito B?

Outra contradição, e por que não dizer mentira, é o fato de a maioria das pessoas continuar acreditando que quanto mais se ganha mais se é rico. Não é o que você ganha que o tornará rico, mas, sim, o quanto você consegue guardar para investir.

Quanto você vale financeiramente?

Se você quiser saber o quanto terá conseguido ganhar quando chegar aos 60 anos de idade, consulte as tabelas a seguir.

QUANTO VOCÊ IRÁ RECEBER NA SUA VIDA RECEBENDO SEMPRE O MESMO VALOR

GANHO ANUAL

Idade	\$10,000	\$20,000	\$30,000	\$40,000	\$50,000	\$60,000	\$70,000	\$80,000	\$90,000	\$100,000
20	450.000	900.000	1.350.000	1.800.000	2.250.000	2.700.000	3.150.000	3.600.000	4.050.000	4.500.000
25	400.000	800.000	1.200.000	1.600.000	2.200.000	2.400.000	2.800.000	3.200.000	3.600.000	4.000.000
35	350.000	700.000	1.050.000	1.400.000	1.750.000	2.100.000	2.450.000	2.800.000	3.150.000	3.500.000
40	300.000	600.000	900.000	1.200.000	1.500.000	1.800.000	2.100.000	2.400.000	2.700.000	3.000.000
45	250.000	500.000	750.000	1.000.000	1.250.000	1.500.000	1.750.000	2.000.000	2.250.000	2.500.000
50	200.000	400.000	600.000	800.000	1.000.000	1.200.000	1.400.000	1.600.000	1.800.000	2.000.000
55	150.000	300.000	450.000	600.000	750.000	900.000	1.050.000	1.200.000	1.350.000	1.500.000
55	100.000	200.000	300.000	400.000	500.000	600.000	700.000	800.000	900.000	1.000.000
60	50.000	100.000	150.000	200.000	250.000	300.000	350.000	400.000	450.000	500.000

Encontre a idade mais próxima à sua na coluna da esquerda. Depois, na primeira linha da tabela, identifique um ganho anual mais próximo do seu. Encontre a intersecção

QUANTO VOCÊ IRÁ GANHAR NA SUA VIDA. COM AUMENTOS DE 5%?

GANHO ANUAL

Idade	\$10,000	\$20,000	\$30,000	\$40,000	\$50,000	\$60,000	\$70,000	\$80,000	\$90,000	\$100,000
20	1.597.002	125.779	661.319	1.993.165	4.831.991	221.025	1.078.928	2.863.626	6.322.422	12.776.012
25	1.207.998	55.256	431.571	1.431.813	3.612.812	7.985.008	628.895	1.983.957	4.650.719	9.663.982
30	903.203	3.194.003	251.558	991.979	2.657.554	6.039.989	276.282	1.294.714	3.340.897	7.225.625
35	664.388	2.415.995	110.513	647.357	1.909.084	4.516.015	9.582.009	754.674	2.314.617	5.315.108
40	477.271	1.806.406	4.791.005	377.337	1.322.638	3.321.942	7.247.986	331.538	1.510.499	3.818.168
45	330.660	1.328.777	3.623.993	165.769	863.143	2.386.355	5.419.218	11.179.011	880.452	2.645.276
50	215.786	954.542	2.709.609	6.388.006	503.116	1.653.298	3.986.331	8.455.984	366.794	1.726.285

entre a linha da sua idade e a coluna de ganhos e verifique quanto você irá ganhar, assumindo que se aposentará aos 65 anos.

Encontre a idade mais próxima à sua na coluna da esquerda. Depois, na primeira linha da tabela, identifique um ganho anual mais próximo do seu. Encontre a intersecção entre a linha da sua idade e a coluna de ganhos e verifique quanto você irá ganhar, assumindo que se aposentará aos 65 anos.

UM PEQUENO INVESTIMENTO ALAVANCADO PELO FATOR TEMPO TERMINA NUMA QUANTIA RESPEITÁVEL.

Investimento Mensal*	5 anos	10 anos	15 anos	20 anos	25 anos	30 anos	35 anos
R\$ 30	2.323	6.145	12.434	22.780	39.805	67.814	113.899
R\$ 60	4.645	12.290	24.867	45.561	79.610	135.628	227.798
R\$ 120	9.292	24.581	49.736	91.124	159.219	271.258	455.596
R\$ 240	18.584	49.162	99.472	182.248	318.440	542.516	911.192
R\$600	46.461	122.906	248.682	455.820	796.099	1.356.292	2.277.982

Agora se quiser programar-se para dobrar seus ganhos consulte esta tabela acima

* Considerando uma taxa anual de 10%, juros compostos, mensalmente reinvestidos.

Ok! Esses cálculos representam o patamar físico de onde você está saindo para chegar à riqueza. Conseguir atingir seus sonhos dependerá, fundamentalmente, de quanto você puder dispor mensalmente de seus ganhos.

Dízimo pessoal — O gerador da consciência da prosperidade

Você é capaz de guardar mais do que 10% do que ganha? Ótimo! Isso significa que o caminho para a riqueza não será penoso para você, pois economizar já é uma prática incorporada à sua vida.

Mas agora é o momento de você, seja qual for sua situação financeira, incorporar mais uma, e poderosa, prática: o dízimo pessoal.

Dízimo pessoal é doar para si mesmo, todo mês, 10% do seu ganho.

Por que 10%?

Porque 10 é um número cabalístico, cuja simbologia é: 1 = criatividade e 0 = mais.

Fluxo natural

Ao abrir a torneira, o que você vê sair? Água!

E esta água vai para onde? Para o esgoto!

E o esgoto, para onde vai? Para o rio, o mar; para onde tiver mais água, não é mesmo?

Assim como a água atrai água, dinheiro atrai dinheiro. Esse é o segredo do pagamento do dízimo pessoal: a criação de um ímã para atração de dinheiro.

Nós já lhe mostramos caminhos para tornar você um ímã de dinheiro; agora é hora de transformar seu dinheiro em um ímã de mais dinheiro.

Imponha-se pagar a si mesmo seu dízimo, afinal, mês após mês você paga a todos — contas, serviços, produtos, etc. —, menos a você mesmo, que é quem trabalhou para ganhar aquele dinheiro. No exato momento em que receber qualquer quantia, reserve 10% para si mesmo. Mas esses 10% se destinam unicamente a economizar.

No início, tenha-os em papel-moeda ao alcance de suas mãos. Manuseie as notas com uma certa frequência. Sinta que aquele dinheiro é a recompensa por seu trabalho, que ele é bem-vindo e seu amigo. Que representa a energia vital que você gastou para obtê-lo.

Agindo dessa forma você estará fazendo as pazes com o dinheiro, pagando seu dízimo em prol de sua própria prosperidade e mandando uma poderosa mensagem para seu cérebro: "Eu tenho o bastante e posso me dar 10%". Ao ver seu dízimo crescer, sua auto-estima e sua auto-imagem crescerão proporcionalmente.

Mas não se descuide: seu dízimo é para ser economizado. A partir de certa quantia, você pode optar por investi-lo ou usá-lo, mas não poderá gastá-lo, a não ser que seja em um ativo!

Para onde vai seu dinheiro?

Para tomar pé de sua situação financeira atual e identificar e bloquear o ralo que suga seus ganhos, faça seu orçamento doméstico.

Monte uma planilha como a da página 73.

Atenção! Seja criterioso, detalhe ao máximo todas as despesas e receitas. É imprescindível que você nunca se esqueça de seu *dízimo pessoal*, que não é despesa, mas tem de constar no seu fluxo de caixa.

Neste primeiro apontamento, talvez você precise dedicar algumas horas diárias, semanais ou mensais para anotar tudo.

Dedique-se ao máximo neste primeiro apontamento (lembra-se da Regra 15/85?), mapeando detalhadamente tudo.

Se este primeiro estiver perfeito, os próximos serão apenas uma questão de continuidade, que facilitarão muito sua nova prática de economizar.

Refleta sobre seus gastos

Depois de montar seu orçamento doméstico, pare por alguns momentos e reflita se tudo o que está ali, nos gastos, é realmente necessário.

Economizar não é viver com menos do que se tem. É concentrar esforços com vista a aumentar seu padrão de vida. Não se imponha limitações apenas para poder colocar seu dinheiro numa poupança. Pense alto, vá além, veja quanto sua vida financeira pode crescer e se multiplicar se, agora, você abandonar hábitos perdulários, consumos imediatos e pequenos, e começar a educar-se financeiramente. Afinal, o mercado financeiro está aberto para todos. Basta conhecer e entrar.

Economizar gastando – Ativos x Passivos

Economizar não significa somente gastar o necessário e guardar o que sobra. Também se economiza gastando dinheiro, desde, é claro, que se gaste em ativos. Gastar em ativos significa pôr dinheiro na conta.

Entendendo sobre ativos e passivos

Você tem uma reserva de dinheiro e decide empregá-la em alguma coisa. Então, você opta pela...

◆... compra de um imóvel para locação.

Nesse caso, você está adquirindo um ativo, porque todo mês o imóvel vai colocar dinheiro na sua conta. Além do que, não lhe trará despesas, pois a conservação do imóvel é de responsabilidade do inquilino.

◆... compra de um carro zero-quilômetro.

Nesse caso, você está adquirindo um passivo, por vários motivos. Primeiro, porque carro zero-quilômetro perde um terço de seu valor nos primeiros dois anos depois da compra. Segundo, o IPVA é muito mais caro, e o seguro não fica atrás. E se essa aquisição for financiada, pior ainda. As prestações, nem sempre prefixadas, você terá de somar todas as despesas que um carro requer.

Comprar, às vezes, pode não ser o problema. O problema, muitas vezes, é manter o bem comprado. Uma coisa é comprar um Jaguar; outra coisa é mantê-lo.

Por falar em carro...

Quer saber como avaliar, pensando matematicamente, o retorno do seu investimento em relação à compra de um carro zero-quilômetro?

Digamos que você tenha adquirido o carro por R\$20.000,00.

Primeiro, você deve pensar na *depreciação* (desvalorização do bem em função do uso e da obsolescência) e no *custo de oportunidade* (quanto você estaria ganhando se aplicasse seu dinheiro em outra opção).

Por exemplo, se em vez do carro você tivesse investido os R\$20.000,00 em um fundo de renda fixa, estaria ganhando, em média, 0,5% ao mês acima da inflação.

Se a compra do carro é uma necessidade, repense suas prioridades e a melhor opção, talvez, seja comprar um carro seminovo, com dois a cinco anos de uso, pagá-lo à vista e mantê-lo, desde que os custos de oficina e manutenção sejam razoáveis.

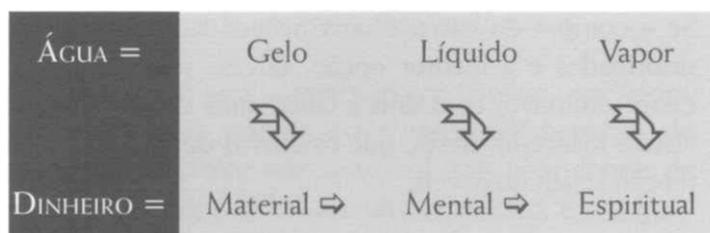
O que diferencia as pessoas que têm educação financeira e as que não têm é a forma como ambas lidam com passivos e ativos. A pessoa financeiramente culta adquire ativos, as outras pensam que assim estão fazendo, mas, na verdade, acabam adquirindo despesas e obrigações.

Ficar rico é pouco!

Ganhar, gastar, economizar e investir (que veremos a seguir), se bem praticados, levam à riqueza; mas ficar rico é pouco. O importante da riqueza - e também seu grande segredo - é poder compartilhá-la com os outros. Quando faz isso, você está plantando árvores de dinheiro.

Desde as primeiras páginas deste livro, estamos preparando terreno para o plantio dessas árvores. Você já aprendeu a se transformar em um ímã de dinheiro e já aprendeu a criar, com o dízimo pessoal, o seu ímã para atrair mais dinheiro. Agora, você vai expandir e fortalecer ainda mais seus ímãs de dinheiro, praticando o *dízimo universal*.

Ainda nos primeiros anos da educação básica, você aprendeu que a água pode ser encontrada em três formas. Transporte agora esse conceito para o dinheiro e veja o que acontece.



Assim como a água se expande quando é aquecida, o dinheiro se expande quando é compartilhado. Doar amplia, multiplica e exponencializa seu dinheiro, além de ser uma atitude que o impulsiona do estado material para o espiritual.

Imagine-se no *hall* de um edifício onde você não conhece ninguém. Nesse mesmo espaço estão outras pessoas, também desconhecidas entre si. De repente, uma delas sorri para você, e você responde com um sorriso. Automaticamente, a pessoa que está

ao lado também acena com um sorriso para vocês. Mais à frente, uma pessoa diz bom-dia para outra, que retribui o bom-dia acompanhado de um sorriso.

Esses gestos de bom-dia e sorrisos em pouco contagiam o *hall*.

Assim como o efeito multiplicador de um sorriso, o dinheiro, quando compartilhado, se alastra; sua energia é contagiante.

Doar é Divino

Se você acha que doando dinheiro ficará com menos, é porque ainda não desenvolveu plenamente sua consciência de abundância. A Natureza, por exemplo, nos doa seus frutos e, após a colheita, nascem mais: quando você colhe um fruto de uma árvore, no ano seguinte existirão dois frutos onde havia um. O homem poda as árvores e, depois, elas crescem mais e com mais vigor... Então, tirar do que se tem nem sempre representa ficar sem ou com menos.

Doando, você verá seu dinheiro crescer e se multiplicar, como se ele fosse uma semente que, plantada na generosidade, cria uma árvore na qual muitos outros colherão frutos. Mas há um detalhe muito importante a ser observado. Não restrinja seu pensamento nem sua prática quanto à doação somente na direção da caridade. Vá além, pratique a generosidade. Nisso reside mais uma força das manifestações. Doando só a quem precisa, ou seja, só por caridade, acabará por enviar ao seu cérebro a mensagem de que só quem precisa ganha, portanto, para ganhar tem de precisar. "Doando a quem não precisa, ou seja, por generosidade, estará enviando ao seu cérebro a mensagem de que não é preciso estar necessitado para ganhar."

Comprometa-se

Você agora já tem noção do que é Ganhar, Gastar e Economizar com sabedoria.

Já sabe do valor do dízimo pessoal e da doação universal.

Para que você realmente alavanque seus ganhos, tanto na forma material como espiritual, pediremos que você se comprometa consigo mesmo.

Todas as ações na vida nascem de um comprometimento. Ao se levantar, há um compromisso assumido com sua higiene pessoal. Ao longo do dia, há compromissos vários, como comer, beber, trabalhar e, ao final da jornada, dormir.

Então, sele este compromisso

Eu, _____ me comprometo a pagar-me o dízimo pessoal, no valor de 10 % (dez por cento) dos meus ganhos, mensalmente.

Comprometo-me, ainda, a efetuar esse pagamento até o dia dez de cada mês, a nunca deixar de pagar, a não gastar o valor pago e a utilizá-lo somente Quando chegar a um montante que me permita adquirir um ativo não-perecível e...

_____ de _____ de _____

(sua assinatura)

Agora, vou lhe propor um desafio!

Doar 10% de seus ganhos pelos próximos três meses a uma instituição de sua escolha, além do seu dízimo pessoal. Pode ser para a sua própria igreja.

São duas destinações diferentes, e uma não anula a outra; pelo contrário, elas se somam para expandir sua multiplicação.

Quanto à instituição, apenas sugerimos que você procure, antes de fazer sua escolha, saber das suas atividades e de sua idoneidade.

Você aceita? Em caso positivo, preencha e assine o compromisso abaixo, que poderá ser renovado a cada três meses.

Eu, _____,

me comprometo a doar, pelos próximos três meses, 10% (dez por cento) dos meus ganhos à(s) instituição(ões) _____.

Comprometo-me, ainda, a efetuar a(s) doação(ões) até o dia dez de cada mês, sem interromper a prática antes de findo o prazo compromissado.

_____ de _____ de _____.

(sua assinatura)

Quando assumimos um compromisso com nós mesmos, a Providência se move, as idéias começam a fluir com mais facilidade, o tempo parece ficar mais lento ou se acelerar, acomodando-se à nossa necessidade.

Pelo simples fato de viver e respirar, você envia sinais silenciosos e invisíveis ao Universo. Na maioria das vezes esses sinais são fracos e dispersos.

Mas, ao firmar um compromisso, a intensidade dos seus sinais aumenta, e você passa a vibrar numa frequência mais alta, que pode ser captada por todos. É como se você tornasse seu compromisso, seja ele qual for, público, como se fosse uma luz néon que brilha à vista de todos.

Ao assinar e assumir esses compromissos, sua vida se transformará e a riqueza chegará para você numa velocidade nunca sonhada.

Faça isso! Comprometa-se e cumpra!

Depois, conte-nos como sua vida está mudando, fale-nos dos progressos que estão acontecendo.

Se preferir escrever, nosso endereço é:
Rua José Maria Lisboa, 445 01423-000 - São Paulo - SP
Ou você poderá nos enviar um e-mail:
lairribeiro@lairribeiro.com.br

Afirmação para a Lei do Economizar:

Uma parte do meu ganho é minha, para guardar.

Uma parte do meu ganho é minha, para guardar.

Uma parte do meu ganho é minha, para guardar.

(Escreva essa afirmação pelo menos três vezes por dia, durante 21 dias.)

Onde você está? Aonde quer chegar?

Vamos fazer uma parada na trilha das Leis da Riqueza. Reserve agora um tempo para refletir sobre as leis do Gastar, do Ganhar e do Economizar. Verifique se compreendeu os princípios ali expressos e se está pronto para colocá-los em prática, pois é isso que alavancará sua vida financeira.

Partindo consciente

Ciente de onde você está e de qual é o seu patrimônio interno e externo, você, certamente, está traçando planos para o futuro de sua vida financeira. Esse futuro, um enigma que muitos temem, depende única e exclusivamente da sua relação com a fonte do dinheiro que você recebe.

Segundo a fonte do dinheiro, sua relação pode ser de empregado, de autônomo, de empresário ou de investidor.



Observe a figura. Ela se divide em quadrantes: dois à direita e dois à esquerda. Num primeiro momento, defina nessa figura de que lado você está e qual é o seu quadrante. Se você estiver do lado direito e já for um empresário e/ou um investidor, parabéns! Seu caminho rumo ao futuro já está bem direcionado e o levará à independência financeira, desde que você saiba aplicar tudo o que veio conhecendo até aqui e o que descobrirá até o final desta nossa viagem. Mas se você estiver à esquerda, como empregado e/ou autônomo, então, dedicamos este capítulo a você, pois nosso objetivo é que você se mude, de modo consciente e seguro, para o lado dos mais bem-sucedidos economicamente.

Qualquer que seja o lado e o quadrante em que você se encontre, fique tranqüilo, pois nada é estático neste mundo. Todos os quadrantes podem propiciar independência financeira, apenas uns fazem isso mais arduamente que outros. É por isso que passar para o lado dos empresários e investidores deve ser o seu objetivo. Fazer essa mudança significa fazer o dinheiro trabalhar para você.

A vida é tão importante quanto o dinheiro, pois é este que sustenta aquela. Mas não deseje passar a vida lutando pelo dinheiro; deixe Que ele lute por você.

O conceito de trabalho, salário e benefícios como base para uma vida tranqüila caiu por terra. Ser empregado, depender de salário e viver à espera de aposentadoria, hoje, pode levar a uma grande decepção, e, justamente, num tempo em que, talvez, não haja muito mais tempo para construir outro paradigma.

Se você vem investindo parte de seu dinheiro em uma conta de previdência privada, pode ser que esteja questionando minhas palavras; afinal, seu investimento visa à tranqüilidade e à segurança depois da aposentadoria. Se esse é o seu caso, desculpe desapontá-lo, mas pesquisas já

comprovaram que, na Era da Informação, a expectativa de vida vai subir; em conseqüência, é muito provável que você viva mais do que planejou quando definiu seu plano de previdência privada.

É justamente para que você não precise se preocupar antecipadamente com seus ganhos no futuro, que o hoje é prioridade.

Faça acontecer seu futuro agora. Comece perguntando-se:

- ◆ Minha atividade atual permite que o dinheiro entre naturalmente ou me obriga a correr atrás do dinheiro?
- ◆ Estou trabalhando duramente ou com inteligência?

Voltando à relação que você mantém com a sua fonte de dinheiro, é importante saber que ser empregado, autônomo, empresário ou investidor não necessariamente lhe dá garantia de fracasso ou de sucesso financeiro. Mesmo que o caminho para o sucesso seja mais árduo para empregados e autônomos do que para empresários e investidores, tanto o fracasso quanto o sucesso são uma possibilidade para todos e dependem, fundamentalmente, do modo como se pensa e age no dia-a-dia.

Segundo Roberto Kiyosaki, cada quadrante caracteriza-se pelos seguintes aspectos, principalmente:

Empregados: As palavras-chave desse quadrante são segurança e benefícios.

Segurança, para *empregados*, costuma ser mais importante que dinheiro; por isso apegam-se ao trabalho com afinco e, muitas vezes, obsessão. *Empregados* podem ser tanto o porteiro quanto o presidente de uma empresa, desde que ambos encarem a empresa para a qual trabalham como a única fonte de seu sustento.

Autônomos: Em geral perfeccionistas, essas pessoas não sabem delegar, pois acreditam que ninguém pode fazer melhor ou igual ao que fazem. Por isso, *autônomos* costumam trabalhar duro, "pegando o touro a unha" ou, como se diz no país do futebol, "jogando nas onze".

Empresários: Pode-se dizer que *empresários* são o oposto dos *autônomos*, pois gostam de cercar-se de pessoas de todos os quadrantes, delegam com facilidade e acreditam que é improdutivo fazer quando se pode contratar alguém que faça melhor.

Investidores: Esses ganham dinheiro a partir de dinheiro.

Pessoas desse quadrante conseguem converter dinheiro em riqueza. Por sua especial habilidade, elas colocam o seu próprio dinheiro para trabalhar para elas e também o dos outros para trabalhar pelos outros, recebendo, por isso, uma participação, naturalmente, em dinheiro.

Se você quiser enriquecer, é preciso tornar-se um investidor; é preciso buscar liberdade em vez de segurança. Para isso, não basta querer; a sua sorte dependerá diretamente da sua habilidade. Tenha em mente que estamos falando de uma mudança tão profunda quanto é a metamorfose da lagarta em borboleta. Ao se predispor a essa mudança, sua vida mudará radicalmente.

Habilidade, mais que sorte

Para tudo na vida é preciso ter habilidade; mas, na trilha da independência financeira, habilidade para administrar dinheiro é imprescindível, pois, sem ela, nem todo o dinheiro do mundo poderá colocá-lo na direção certa. Por isso, teste, antes, suas concepções sobre dinheiro. Veja como você tem lidado com o que ganha até agora.

Se você é empregado, pergunte-se se não está esperando que seu chefe o faça rico; se é autônomo, até que ponto você culpa seus clientes por ainda não ter atingido a riqueza. Conscientize-se de que alcançar a independência financeira depende, única e exclusivamente, da sua relação com a fonte do seu dinheiro e do que você faz com ele.

Não importa quanto dinheiro você tem; importa, sim, quanto dinheiro você guarda e por quanto tempo ele trabalhará para você.

Em direção à independência financeira, você deve fazer aflorar suas habilidades. Caso lhe falte alguma, não se desespere: à sua volta sempre haverá pessoas que poderão lhe oferecer o que lhe falta. Entretanto, você terá de saber falar e ouvir se quiser extrair dos outros aquilo que precisa aprender e assimilar o ensinamento que conseguir obter.

Saber falar e, principalmente, ouvir o que lhe é dito são chaves que abrem portas que você talvez nem saiba que existam. Para chegar ao nível de empresário e investidor, é preciso liderar pessoas, atividade que requer saber falar e, sobretudo, ouvir pessoas.

Atualmente, é bastante comum ver empregados que se desligam de seus empregos e começam o seu próprio negócio. A maioria dessas pessoas acredita que essa é a melhor maneira de conquistar segurança, felicidade e liberdade. Porém, muitos novos negócios acabam fechando em pouco tempo, e a razão é simples: faltam ao empregado/ autônomo as habilidades necessárias ao empresário/investidor. Desde que o empregado/autônomo saiba liderar pessoas e deter e controlar o sistema, mais chances ele terá de ser bem-sucedido quando passar para o lado que lhe permitirá enriquecer mais facilmente.

Liderar pessoas requer o aprendizado do uso da palavra. Deter e controlar o sistema requer, primeiro, saber o que é sistema.

Aprendendo a reconhecer um sistema

Sabe qual é a diferença entre autônomos e empresários? Empresários podem sair de férias e, ao voltar, encontrar seu negócio rendendo tanto ou mais do que quando o deixaram, porque contratam pessoas que, competentemente, operam o sistema que eles criaram ou viabilizaram. Já autônomos não se afastam de seu negócio, porque se o fizerem, ao voltar, pode ser que já não o encontrem — o autônomo é o próprio sistema.

Criar novos produtos ou abrir novos negócios não é, como pode parecer à primeira vista, criar algo melhor que o mercado já oferece, mas, sim, entender o sistema em que se baseia o produto, aquilo faz com que ele gire e dê lucro.

Para abrir um *fast-food*, por exemplo, você não precisa ser, necessariamente, um cozinheiro renomado. Precisa, sim, conhecer a cadeia de fornecedores e clientes e o que os *Fast-foods* mais famosos oferecem. Depois, de posse desses conhecimentos, precisa fazer melhor.

Veja Bill Gates, da Microsoft, por exemplo: ele não criou um ótimo produto; ele o comprou de terceiros e construiu um poderoso sistema global em torno desse produto.

Para ser um empresário e, conseqüentemente, um investidor bem-sucedido, você deve ter um sistema no qual pessoas trabalhem para você. E deve pôr em prática o TOP & DOP ou seja, o *Tempo de Outras Pessoas* e o *Dinheiro de Outras Pessoas* funcionando para o bem de seu negócio e, conseqüentemente, para o bem de toda a comunidade a seu redor.

Recorde-se das palavras "gerar renda a partir de". É isso mesmo, a riqueza cresce quando a renda é gerada a partir de um sistema e de pessoas que trabalham para o bem de seu negócio.

Falaremos mais sobre sistemas ao final desta viagem.

Diferença entre ser rico e ser financeiramente independente

Conforme Kiyosaki, há uma diferença entre ser rico e ser financeiramente independente, ou abastado. Segundo esse autor, "*abastança* é o número de dias que você (ou qualquer outra pessoa de sua casa) pode viver sem trabalhar fisicamente e, ainda assim, manter seu padrão de vida". Para melhor entender, ele exemplifica: "Se as suas despesas mensais são de \$1.000 por mês e você tem \$3.000 em economias, sua abastança é de aproximadamente três meses, ou 90 dias. Abastança é medida em tempo, e não em dinheiro".

Não é quanto dinheiro você ganha que importa, mas quanto dele você economiza e quanto tempo ele trabalha para você. De nada adianta ganhar fortunas se todo o dinheiro vai para a coluna de despesas.

Volte algumas páginas e releia a Lei do Economizar, reflita e, sinceramente, diga a si mesmo se está pronto para seguir rumo à *abastança*. Estar pronto significa não viver no "vermelho".

Segundo Kiyosaki, vários médicos amigos seus dizem que grande parte dos problemas que encontram hoje é o estresse causado pelo trabalho árduo sem nunca haver retorno suficiente do dinheiro. Um deles diz que a maior causa das disfunções de saúde é o que ele chama de "câncer da carteira".

Aí se encontra mais uma diferença entre empregados / autônomos e empresários/investidores: os últimos lidam especificamente com a idéia de dinheiro gerando dinheiro. Mas, é bom que se diga, saber que há outras formas de investimento além de um negócio próprio é muito importante para nortear sua vida. Lembre-se de que já dissemos que em qualquer face do Quadrante há possibilidades de você alcançar a riqueza, mas isso só será possível se você conhecer o mundo dos investimentos e as habilidades para tanto, que, infelizmente, não se ensina na escola; portanto, aproveite bem a 4ª Lei da Riqueza — Investir.

Por que ser um investidor

Primeiro, porque, ao passar a integrar o nível dos investidores, você passará a se concentrar em fazer o dinheiro gerar dinheiro.

Segundo, os ricos ficam cada vez mais ricos porque pagam menos impostos sobre o dinheiro, pois sua renda é gerada a partir de ativos; eles ganham dinheiro a partir de investimentos. Já as pessoas que trabalham por dinheiro têm os impostos, geralmente altos, retidos no comprovante de pagamento dos salários, por isso elas nunca vêem essa parcela de sua renda.

Aí você deve estar pensando: *Se é assim, porque não encontramos mais investidores do que empregados?* E a resposta pode ser resumida numa única palavra: *risco*.

A idéia de entregar seu dinheiro suado e não mais tê-lo de volta é aterradora para a maioria das pessoas. Há um medo que paira no ar e que faz com que as pessoas prefiram não investir ou arriscar seu dinheiro, não importa o quanto aquele dinheiro possa render. Mas estamos falando em investidor, e não em jogador. Estamos falando em habilidade e não em sorte.

>> *Jogador depende da sorte*
>> *Investidor depende da habilidade*

Por isso, para ser investidor é preciso conhecer, porque só assim o risco pode ser minimizado e, em alguns casos, até eliminado.

Guardar dinheiro à espera da aposentadoria não fará de você um investidor, pelo contrário, pode até ser que lhe cause grandes decepções. Ter êxito como investidor envolve habilidades e temperamentos particulares, mas que podem ser aprendidos caso você se disponha a tanto.

Especialize-se em mais de um nível

Impostos e dívidas são as principais razões pelas quais as pessoas nunca atingem a independência financeira. Segurança e independência financeiras são encontradas quando operamos no nível de empresário/investidor, mas para isso é preciso ir além da segurança do emprego.

Se o emprego é o que lhe parece mais seguro, afinal você estudou muito e hoje é um profissional competente e experiente, busque se instruir e se aprimorar como um investidor, porque, assim, qualquer direção em que o vento sopra você saberá para onde ir. Prender-se somente à segurança de um emprego e de uma aposentadoria é uma ilusão que pode custar caro. Isso também é válido se sua opção recair no nível do autônomo, porque estará se auto-realizando profissionalmente e, ao mesmo tempo, dedicando-se a aprender e investir em longo prazo.

Operar em dois níveis (empregado/autônomo e empresário/investidor) é muito melhor que se especializar em um só. Ganha mais quem tem mais a oferecer. Mas fique certo de que é operando como empresário/investidor que se chega mais rápido à independência financeira, porque é nessa situação que as pessoas trabalham para você e na qual o dinheiro gera dinheiro.

Dinheiro x Tempo livre

A diferença entre ricos e pobres é o que eles fazem com seu tempo livre.

Os tempos atuais fazem com que as pessoas se mantenham mais ocupadas e estressadas que nunca, buscando formas de fazer o dinheiro chegar até o final do mês, e nesse círculo vicioso - mais tempo ocupado, mais preocupações - cada vez menos tempo livre elas encontram. Para fugir dessa rotina que não deixa espaço para crescer nem criar, saiba que, se você optar por permanecer como empregado/autônomo, fatalmente dará duro a vida toda, mas, se optar pela mudança para empresário/investidor e nesse nível se especializar, sem dúvida alguma haverá inúmeras oportunidades de se tornar independente. Com isso, terá mais tempo para usufruir o convívio com a família e amigos, dispendo ainda de mais tempo para aprender mais e ensinar. Pense nisso!

Conhecimento é poder

A maioria das pessoas que opera no nível empregado/ autônomo vive no limite, literalmente correndo atrás do dinheiro, sem tempo sequer para ler um jornal. Se continuar insistindo nesse padrão, a vida só regredirá.

Tempo não é dinheiro, tempo faz dinheiro. E esse tempo deve existir para se instruir e se aperfeiçoar com vista a operar como investidor.

Investimento requer capital e conhecimento profundos. Muitos investidores bem-sucedidos perderam muitas vezes antes de ganhar e sabem que o sucesso é um péssimo professor. A realidade é que se aprende errando, e, se você se dispuser a obter conhecimento somente quando já tiver se mudado para o nível de investidor, então, seus erros lhe sairão caros demais.

Se você ainda não tem conhecimento nem capital suficientes, não se atreva a enveredar pela trilha dos investimentos. Comece pelo começo. Se hoje você opera como empregado ou autônomo, aproveite para conhecer mais o que o rodeia, especialize-se, busque seu mestre, aprenda com ele. E, ao dar o salto para o nível do empresário, não se esqueça de fazer parcerias (falaremos mais sobre isso no tópico *Sobre desejo, mestre e parcerias*).

Atente para o termo *parcerias*. Aqui, um cuidado é especialmente requisitado. Parceria requer que as pessoas envolvidas não sejam simples sócios dividindo um negócio. Mais que isso, parceiros dividem sonhos e habilidades que farão o sistema tomar forma. Mas, para que esse sistema funcione, você precisa de pessoas que o operem. Exatamente aqui entra a habilidade de liderar pessoas, tanto suas quanto de seus parceiros.

Se você se dedicar a aprender o sistema e como ele funciona, e souber liderar e lidar com pessoas, ser um empresário bem-sucedido certamente será seu destino. De empresário bem-sucedido para investidor é um passo bastante curto.

Desenvolvendo um sentido aguçado para os negócios, melhor investidor você será e, assim, identificará outros bons empresários e negócios nos quais investir. Você, instruído e atento, não se arriscará a investir em um negócio que não tenha um sistema e um produto estáveis e rentáveis, nem em um empresário que não tenha capacidade de liderança.

O inverso também é verdadeiro. A medida que você se especializa na arte de ser um empresário líder e instruído, outros investidores o descobrirão e, certamente, investirão em você. Este é o círculo da geração de riqueza, ricos fazem ricos, alastrando a abundância pelo mundo. Portanto, ao ingressar no nível dos empresários, dedique-se com afinco à sua instrução e ao aprimoramento de suas habilidades. Com mais habilidade e conhecimento, seus negócios evoluirão, aumentando seu capital, o que sustentará seu tempo livre dedicado ao aprendizado. E, finalmente, essa corrente o fará acreditar que nem sempre é preciso dinheiro para se ganhar dinheiro. Nunca se esqueça que conhecimento é poder!

A ponte para a independência financeira

Sua meta agora é possuir um sistema e fazer com que outras pessoas o façam evoluir funcionalmente.

Na Era da Informação, a cada dia surgem novas tecnologias que facilitam a vida de um empresário. Sistemas novos são implantados com bastante velocidade. Atualmente, você pode contar com três principais sistemas empresariais, comprovadamente eficazes:

Empresas tradicionais: Você desenvolve o seu próprio sistema.

Franquias: Você compra uma empresa cujo sistema já existe e, comprovadamente, funciona.

Marketing de rede: Uma empresa vende produtos para pessoas que se dispõem a revendê-los para amigos e conhecidos. Nesse sistema, além de ganhar dinheiro com as suas próprias vendas, cada comprador/vendedor tem de conseguir certo número de amigos que se disponham a comprar o produto e a revendê-lo, recebendo comissão pelas vendas feitas por estes que, por sua vez, procurarão amigos com o mesmo objetivo. (Esta definição se encontra no livro *Independência financeira*, de Robert Kiyosaki)

Você pode perceber que os sistemas hoje disponíveis não eliminam a necessidade de aprendizado. E, além de se tornar um líder de pessoas, você também precisa alastrar sua rede de conhecimentos (veja, mais à frente, as perguntas que dão início ao tópico *Alastrando a Sinergia*).

Escolha o sistema ideal para você

Ao enveredar-se pela trilha dos empresários, tenha consciência de que você poderá perder um ou mais negócios antes que consiga construir um que dure. Errar faz parte do processo de vencer. Não existe sucesso sem erros. Bem por isso, dedicar-se à instrução é a única forma de, no caso de você falhar, saber onde errou e poder recomeçar.

Se, para entrar no rol dos empresários, você optar pela montagem de uma empresa nos moldes tradicionais, o melhor caminho para chegar ao sucesso é encontrando um mestre. Mestre é alguém que já fez o que você quer fazer e é bem-sucedido no que faz (adiante falaremos mais a respeito do mestre). Mas tenha cuidado: não confunda mestre com consultor. O mestre sempre se dispõe a transmitir suas experiências e a alertá-lo quanto a erros que ele, provavelmente, já cometeu. Já o consultor nem sempre faz o que prega, por isso seus conselhos são teorias que, na prática, nem sempre dão certo.

Por outro lado, se você não estiver disposto ou achar que não conseguirá montar o seu próprio sistema, então seu caminho pode estar nas franquias. Esse é o sistema mais adequado a pessoas que não quiserem ou não souberem como construir seus próprios sistemas. Como franqueado sua atitude ante o negócio é como a de um empregado, pois você deverá fazer exatamente como manda o manual do franqueador. E seu sucesso virá com a sua concentração em treinar e desenvolver seu pessoal. Outro aspecto positivo em relação às franquias é a facilidade para a obtenção de empréstimos bancários, uma vez que bancos emprestam dinheiro a empresários que tenham um sistema comprovadamente

eficiente. Já o empresário iniciante, que não sabe diferenciar sistema de produto, terá menos facilidade em ter um obter empréstimo bancário.

Existe ainda o marketing de rede, também conhecido como *network marketing* ou marketing multinível. É um tipo de negócio ainda em expansão, mas bastante praticado nos Estados Unidos, que funciona como se você tivesse a sua própria franquia. Lá, por uma taxa de inscrição em torno de 200 dólares, a pessoa se incorpora a um sistema existente e começa a construir seu negócio imediatamente. Há toda uma rede de suporte tecnológico que ampara esse tipo de negócio, como os *softwares* que processam os pedidos, distribuem e processam a papelada contábil.

Enquanto trabalha a sua rede de pessoas que compram os produtos e que vão construindo outras redes, constituindo, a partir de você, uma grande rede de distribuição e venda, você constrói sua renda passiva destinada a investimentos.

Nos Estados Unidos, o marketing de rede já é uma realidade e há pessoas que já se destacam como franqueados de sucesso. A quem estiver interessado nesse sistema como ponte para chegar ao empresariado, Robert Kiyosaki, pesquisador dos sistemas de marketing de rede, aconselha a "não se concentrar tanto no produto, mas na educação que a organização oferece". Segundo ele, muitas organizações que atuam nesse ramo estão interessadas em instruir seus franqueados e a ajudá-los a ter êxito; com elas, é possível aprender a superar o medo de ser rejeitado e a liderar pessoas.

Uma mudança em todos os níveis

Passar de empregado/autônomo para empresário/investidor não significa apenas mudar de atividade, mas modificar-se por inteiro. Desde o início da transição, seu envolvimento o transformará profundamente. Para assegurar-se de que o caminho escolhido é o certo, concentre-se em sistemas eficazes. Caso pretenda adquirir um sistema já existente, é crucial saber a procedência da organização franqueadora e certificar-se de que está adquirindo uma oportunidade de negócio que lhe permitirá ser bem-sucedido, na qual possa acreditar e compartilhar com pessoas com toda confiança.

Estude muito não só para aprender a lidar com negócios, investimentos e pessoas, mas também para aperfeiçoar-se como ser humano, porque a sua autoconfiança será vital antes, durante e depois da transição. Finalmente, encontre um mestre "de peso", alguém que você respeite e com quem possa aprender. E, mais, esteja rodeado de pessoas que você respeite e que o respeitem. Amigos sinceros fazem a diferença.

Ao abordar os três sistemas disponíveis, quisemos provocar em você a curiosidade de conhecer cada um deles; assim, você poderá optar conscientemente, de acordo com o seu perfil.

Quando a lagarta se transforma em borboleta

Sair do estágio empregado/autônomo e seguir em direção ao de empresário/investidor não é uma simples mudança. É, na verdade, uma transformação que atingirá todos os aspectos de sua vida, podendo ser particularmente difícil, porque você não estará modificando um hábito, mas abandonando um vício. É uma metamorfose!

Dinheiro é muito bom, mas é preciso cuidado para não se viciar no seu poder nem na maneira como você se acostumou a ganhá-lo. Ter quem lhe pague uma quantia todo mês pode ser muito cômodo, mas também muito limitado. Sair desse esquema será a sua batalha interna entre o que você é e não quer mais ser, e quem quer ser. Será a sua parte que busca segurança em guerra contra a parte que quer liberdade. E nessa batalha somente você poderá decidir qual parte sairá vencedora. Ou você se estrutura em direção a seu estágio como empresário ou passará os dias dedicando-se a realizar sonhos de outra pessoa e não os seus. Somente você decidirá se quer "criar" ou "procurar" empregos.

Dedique-se a descobrir a sua paixão e não deixe que o medo o afaste dela. Mantenha seu objetivo presente e aceso em sua mente. Medos não constroem empresas, somente sonhos podem fazê-lo.

Se durante a jornada o processo se tornar dolorido demais, é claro que você pode desistir, mas nesse momento, se ele chegar, avalie até onde você chegou e diga a si mesmo se vale a pena retroceder. Saiba que ao final da estrada uma vida iluminada o espera, e que durante o percurso seus mestres saberão encaminhá-lo, suas parcerias dar-lhe-ão forças e o Universo saberá premiá-lo por sua dedicação.

O pensar o levará à prosperidade

Na abordagem que fizemos à 2ª Lei da Riqueza (gastar), citamos *os sete mandamentos dos ricos*. Agora, é importante dizer que ficar rico não significa apenas como fazer, mas como pensar. Os que mais dão duro no trabalho são os que menos enriquecem. Ficar rico é uma questão de pensar. Não é como você pensa que precisa ser mudado, mas, sim, como você pensa para fazer o que tem de ser feito.

Não adianta traçar objetivos se, primeiro, você não souber como mudar a si mesmo para estar capacitado a atingi-los. Por isso, ao lado da sua lista de objetivos tenha sempre a do que fazer. E faça!

Um esportista de qualquer modalidade esportiva não melhorará seu desempenho adquirindo instrumentos e uniforme novos. Se ele for um esportista medíocre, novas aquisições não mudarão sua condição, a menos que, antes, ele queira se tornar um ótimo esportista. Da mesma forma, não adianta você trabalhar muito visando ganhar dinheiro para comprar aquelas coisas que seu vizinho rico tem, pois isso o levará somente à exaustão. Em vez de dar duro para pagar as contas, dê duro para adquirir *ativos*.

Lembre-se de que o ser vem antes do *ter*, que, por sua vez, vem depois do *fazer*. Tudo o que lhe temos mostrado, e ainda vamos mostrar, é para que você fortaleça o seu ser para poder fazer, permitindo-lhe, assim, alcançar a prosperidade.

Essa ordem — ser, fazer, ter — bem assimilada formará em você a mentalidade e a atitude corretas que o sustentarão na passagem dos níveis a que nos referimos até aqui.

4ª Lei INVESTIR

Essa lei abrirá o caminho para você montar seu guia de projetos prósperos. Se você já estiver alinhado com seu desejo e sua fé, aceitando e querendo a prosperidade e a riqueza em sua vida, e praticando concomitantemente as três outras Leis da Riqueza, chegou o momento de escolher onde colocar seu dinheiro para trabalhar em seu benefício.

Investir é usar seu capital em seu nome, com o propósito de aumentar sua receita mais do que o depósito em uma conta corrente poderia lhe render. Investir significa, ainda, acumular recursos com inteligência para poder viver com prazer. E acumular recursos é ter disciplina, fazer planejamento e conhecer investimentos.

Há uma grande variedade de investimentos disponíveis, e a opção dependerá do estilo de cada investidor.

Características dos investimentos



Qualquer investimento se reveste de três características — *segurança, rentabilidade e liquidez* — que são norteadoras das decisões de cada investidor. Naturalmente, dentro da legalidade.

♦ **Segurança** - Grau de risco ou de incerteza oferecido pelo investimento.

♦ **Rentabilidade** - Ganho da aplicação.

♦ **Liquidez** - Prazo para obter os rendimentos ou resgatar o investimento, se necessário.

Em geral, maior rentabilidade proporciona menor segurança, e vice-versa. Não se esqueça:

Ou seja, a rentabilidade de um investimento costuma ser inversamente proporcional à segurança e à liquidez.

Ao falarmos sobre os verbos que fazem a *Roda da Abundância* girar com maior velocidade, especialmente o *Arriscar*, dissemos que "grandes riscos trazem recompensas maiores".

Mas atente para o seguinte: investir não é arriscado. Arriscado é não ser instruído financeiramente. Por isso, sua educação financeira deve estar em primeiro lugar na sua lista de prioridades, até porque ouvir conselhos é muito perigoso se você não souber distinguir o bom do mau. Esperar que consultores façam todo o trabalho por você pode ser uma opção, mas essa também dependerá do seu discernimento, porque jamais o consultor escolhido pode ser mais esperto que você. Instruindo-se financeiramente e conhecendo palavras e números, seu consultor poderá lhe oferecer conselhos novos e sofisticados; todavia, sem instrução, ele, no máximo, lhe fornecerá uma estratégia segura, isso se ele for um profissional ético, caso contrário prepare-se para enfrentar decepções.

Sua sobrevivência econômica depende dos *fatos*, que você deve conhecer, e não da *opinião* de alguns amigos conselheiros ou de consultores.

Para se arriscar, você precisa estar consciente do que faz — até porque ninguém se arrisca em troca de nada — e ciente de que os riscos dependem sempre do que se tiver a ganhar. Para a Lei do Investir essa concepção do ARRISCAR se aplica perfeitamente. Correr riscos ou não dependerá sempre de sua disponibilidade para investir, do seu tempo disponível para manter seu dinheiro investido e, é claro, do seu perfil como investidor.

Diversificação, aqui, pode ser um grande segredo!

Tempo, o seu aliado

Quanto maior o tempo que seu dinheiro permanecer investido, maior deverá ser a rentabilidade oferecida pela opção.

Sob esse aspecto, antes de optar por qualquer tipo de investimento, é preciso prever o tempo para a planejada utilização do montante do dinheiro a ser investido.

Dessa forma, você poderá escolher investimentos que indisponibilizem seu dinheiro por longo, médio ou curto prazos, lembrando sempre que os rendimentos serão, respectivamente, decrescentes.

Atente para isso: um investimento de curto prazo tem alta liquidez, porque o dinheiro fica indisponível por pouco tempo, mas as condições do investimento de curto prazo e os de alta liquidez são diferentes. É preciso aprender para não se confundir nem se equivocar.

♦ **Curto prazo** - Todos os tipos de investimentos que indisponibilizam o dinheiro por um curto período, no qual o dinheiro não pode ser sacado.

♦ **Alta liquidez** - Grosso modo, pode-se dizer que alta liquidez é o tempo menor que se consegue para transformar um investimento em dinheiro.

Vamos a um exemplo rápido para diferenciar alta e baixa liquidez.

Suponha que você tenha dois investimentos: um apartamento, cujo valor é de R\$60 mil, alugado e uma aplicação de R\$50 mil num fundo de renda fixa.

Você está precisando de dinheiro num determinado momento; então, recorre ao fundo de renda fixa, porque vender o apartamento pode demandar um tempo de que você não dispõe.

O fundo de renda fixa, nesse caso, é a aplicação de alta liquidez, e o imóvel, de baixa liquidez.

Ações, por exemplo, podem se tornar um investimento de alta rentabilidade se o dinheiro investido puder ficar retido por um prazo maior. Caso contrário, talvez você tenha de resgatá-lo, vendendo as ações, justamente quando o mercado estiver em baixa.

A tradicional caderneta de poupança é um investimento de alta liquidez, porque o dinheiro estará sempre disponível a partir dos primeiros trinta dias; em compensação, a rentabilidade é uma das mais baixas do mercado, às vezes atingindo índices abaixo da inflação.

Ao planejar seu investimento, duas perguntas definirão sua opção:

Quando vou precisar do dinheiro?

Qual a importância da aplicação para alcançar meu objetivo?

Lembre-se sempre, em qualquer momento, do seu desejo, de sua visão, enfim, do seu objetivo, aquele que o está movendo em direção à riqueza e à prosperidade.

E, ao pensar no tempo que você determinou para alcançar seu objetivo, leve em consideração que, no mercado financeiro, hoje, curto prazo compreende 1 a 2 anos; médio prazo, 3 a 5; e longo prazo, mais de 5 anos. Leve, ainda, em consideração que dinheiro é algo para ser visto com a mente, não com os olhos. Isso equivale a dizer que, ao pensar num determinado investimento, você precisará agir racionalmente. Antes de tomar a decisão, é preciso consultar o entorno.

Se estiver pretendendo investir seu dinheiro na compra de um imóvel, certifique-se das condições do imóvel em si, do lugar onde está situado, dos impostos e dívidas pendentes e informe-se sobre a existência de projetos para a região. Há projetos, como o tombamento de uma rua, por exemplo, que, independentemente de seu valor para o segmento social a que se destinam, são péssimos para a valorização de um imóvel.

Se seus planos apontarem para ações, verifique se o que move o mercado naquele momento é uma euforia passageira, uma onda de pessimismo, uma alta sustentada e tocada em determinadas empresas, etc. Enfim, qualquer que seja a transação, deixe o seu emocional de fora e aja racionalmente, com inteligência. Mais importante que isso é lembrar-se sempre de que o que mais importa não é quanto dinheiro você ganha, mas quanto dinheiro você guarda e por quanto pode deixá-lo trabalhando para você.

Comece desde já a treinar seu cérebro, dedique-se à sua alfabetização financeira, pratique a habilidade de entender palavras e sistemas numéricos do mundo financeiro. Aprenda a cuidar de seu

dinheiro, tenha-o sempre em primeiro lugar na sua cabeça, porque só assim ele se manterá nas suas mãos.

Os estilos de investidores

Não é exagero algum em dizer que 100% da população deseja entrar no mundo dos investimentos e ver seu dinheiro crescer. Mas também não há exagero quando constatamos que uma parcela mínima consegue realmente esse intento. Na verdade, isso acontece porque inúmeras são as pessoas que não se conhecem verdadeiramente e vivem a vida como se passassem por uma estrada conhecida, na qual até os novos buracos são conhecidos.

Quando falamos em *Onde você está? Aonde quer chegar?*, significa que é como empresário/investidor que se alcança mais rapidamente a independência financeira. Ali mostramos caminhos possíveis para um ingresso consciente no rol dos empresários, que seria, em última instância, o último nível antes de uma pessoa realmente poder se considerar um investidor. Contudo, para ser um investidor de sucesso é preciso, antes, identificar quem você é e como age diante do dinheiro. É a sua atitude que o levará ao sucesso ou ao fracasso no mundo dos investimentos.

Pessoas e investimentos

Em relação a investimentos, as pessoas podem ser classificadas em sete categorias, a saber:



1) Sem dinheiro

Nessa categoria encontram-se as pessoas que gastam tudo o que ganham e, não raras vezes, mais do que ganham; portanto, não dispõem de dinheiro para investir. Essas pessoas vivem como se estivessem girando em torno do mesmo eixo, num círculo vicioso de ganhar e gastar. Se esse é o seu caso, estude atentamente a Lei do Economizar.

2) Dinheiro emprestado

Aqui estão aqueles que vivem de empréstimos e, com freqüência, pedem dinheiro emprestado para investir. Essas são as pessoas eternamente endividadas e equivocadas em relação a investimento, pois tiram de um para dar a outro. A essas pessoas, não importa o quanto ganhem, porque quanto mais ganharem mais se afundarão no buraco sem fundo das dívidas.

Se você sentir-se identificado com essa categoria, releia a parte deste livro em que falamos sobre *bloqueios emocionais* (página 49). Lá você encontrará o caminho para se livrar das travas que o mantêm nesse ciclo vicioso da dívida.

3) Dinheiro no banco

Aqui se encontram as pessoas que poupam pensando que estão investindo. Elas guardam o dinheiro em cadernetas de poupança ou em aplicações de risco mínimo, porque assim se sentem mais seguras. São pessoas que só acreditam em pagamentos à vista e, não raro, possuem uma apólice de seguro de vida, porque é ali que mora a segurança. Também economizam muito e costumam deixar seu dinheiro no banco em aplicações que não rendem quase nada, para a alegria dessas instituições financeiras, porque é com esse dinheiro que elas ganham mais dinheiro. O que leva pessoas a serem assim é o medo e a necessidade obsessiva de segurança. Economizar é uma prática absolutamente saudável, mas deixar seu dinheiro rendendo benefícios somente para os próprios bancos é uma atitude pouco sábia. Se você já sabe economizar, concentre-se agora em se familiarizar com investimentos e passe a fazer com que seu dinheiro renda frutos para você.

4) A classe média

Nessa categoria encontram-se pessoas inteligentes, de formação sólida, mas que pouco ou nada entendem de investimentos — falta-lhes educação financeira. Muitas delas já se convenceram de que nunca entenderão como investimentos funcionam, por isso contratam um plano de previdência ou um consultor, deixando, assim, de se preocupar com seu futuro econômico. Outras, as que assimilaram o linguajar financeiro e, ao menos aparentemente, sabem tudo, escondem o medo de investir atrás de um pretenso conhecimento e cautela. Por fim, ainda nessa categoria existem as pessoas que buscam incessantemente um golpe de sorte, pulando de aplicação em aplicação sem nunca obter sucesso.

5) Inteligentes

Perfeitamente cientes da necessidade de investir, pessoas dessa categoria têm visão de longo prazo; logo, criam um plano de investimento compatível com essa visão, informam-se e buscam orientação com profissionais. Sem fantasiar, elas vão atrás de solidez, como ações e fundos de investimento. Dessa categoria saem os milionários.

6) Sofisticados

Nessa categoria mais avançada encontram-se os investidores que podem se dar ao luxo de criar e de buscar estratégias mais agressivas ou arriscadas. Eles partem de uma base financeira sólida porque têm total controle de suas dívidas pessoais e de seu patrimônio. E, mais importante, arriscam sempre menos que 20% de todo o seu capital e sabem que uma saída estratégica importa muito mais do que a entrada no mercado. Nessa categoria e na seguinte estão os verdadeiros mestres. Encontre um deles e siga-o, porque certamente ele tem muito a lhe ensinar.

7) Capitalistas

Raras pessoas atingem essa categoria, constituída de pessoas que ganham mais dinheiro quando a economia vai mal, pois elas sabem que o caos financeiro significa novas

oportunidades de ganhos. Essas pessoas geram dinheiro a partir de dinheiro e criam negócios e oportunidades de investimento simultaneamente.

Descobrir seu estilo de investidor é fundamental, porque sua opção vai refletir em sua vida diária. Um descuido e o estresse poderá levar tudo a perder.

Basicamente há três tipos de investidores:

Conservador: Prima pela segurança do seu dinheiro em primeiro lugar, mesmo sabendo que terá menor liquidez e, também, menor rentabilidade.

Regrado: Busca o equilíbrio entre segurança, rentabilidade e liquidez. Nem se arrisca demais nem sacrifica a rentabilidade e a liquidez de seu capital.

Ousado: Quer ver seu dinheiro crescer rapidamente. Tem consciência de que os investimentos que dão retorno mais rápido são os de maior risco, mas gosta de se aventurar, por isso se arrisca mais.

Investidor	Liquidez	Segurança	Rentabilidade
CONSERVADOR	✓	✓	✓
REGRAO	✓	✓	✓
OUSADO	✓	✓	✓

Ao definir seu perfil, você saberá sua real tolerância ao risco.

Mas qualquer que seja seu perfil, diversifique sempre seus investimentos, assim não correrá o risco de colocar todos os ovos em uma mesma cesta, pois alguém pode levá-la e você ficará sem ovos. Diversificação significa que você deve ter uma aplicação de baixo ou médio risco para poder formar seu colchão de liquidez. Além dessa margem e depois de adquirir habilidade e educação financeiras, passe a concentrar esforços, com visão de longo prazo, com vista à sua independência financeira.

Qual é a diferença entre investidores bem-sucedidos e outros investidores?

A diferença é que os investidores bem-sucedidos procuram problemas, especialmente aqueles criados pelos ignorantes financeiros, e os resolvem, enquanto os outros investidores, principiantes ou não, quando deparam com um problema, ou ficam buscando o motivo, ou ignoram a situação.

Para ser um investidor bem-sucedido é preciso saber resolver problemas. Quer um exemplo? Você acaba de saber que aquela casa, a mais bonita e mais cara da redondeza, está sendo vendida por menos da metade de seu valor real porque seu proprietário está endividado e quer vendê-la para fazer dinheiro. Se seu fluxo de caixa estiver equilibrado,

se você souber lidar com dinheiro, certamente saberá avaliar se a compra vale a pena ou não.

São problemas desse tipo, com os quais você deparará ao longo de sua vida, que requerem pensamentos inteligentes e ações rápidas, além de um "olfato" aguçado para "farejar" as oportunidades que o mercado oferece. Mas não se empolgue, achando que todo dia vai aparecer alguém endividado vendendo parte do patrimônio para que você adquira ativos e aumente suas possibilidades de ganho. Isso não acontece.

Por isso, comece devagar, aproveitando todo o seu tempo para aprender mais a cada dia. E, se há um caminho que lhe oferecerá não somente ganhos, mas também habilidades e vivências financeiras, esse caminho é o de empresário. Se você se dedicar a ser um empresário de sucesso, alcançar o nível de investidor bem-sucedido será apenas uma consequência.

Um bom começo é simular problemas. Para isso, leia sobre os peritos mais famosos, como Bill Gates (marketing de software); Donald Trump (imóveis); Warren Buffet (negócios e mercado de ações), dentre outros. Em suas entrevistas, essas celebridades sempre citam situações em que se envolveram, e mesmo em suas biografias você encontrará exemplos de problemas cruciais que elas resolveram. Pratique bastante, porque nos grandes problemas estão as grandes oportunidades financeiras. Todo problema traz consigo a semente da sua solução.

Tornar-se um investidor apenas na esperança de solucionar seus problemas financeiros o fará fracassar na primeira tentativa, porque seus investimentos somente tornarão suas dificuldades financeiras piores do que estão. Saia agora em busca de seu primeiro problema, resolva-o e siga especializando-se, porque a vida lá fora está cheia deles.

O início do aprendizado pode se dar, com sucesso, quando você se determinar a tornar-se empresário. Para começar, procure encontrar corretores de negócios que lhe digam quais oportunidades estão disponíveis no segmento de seu interesse. Com certeza, nessas conversas, você começará a aprender mais a terminologia que o mercado usa, o que lhe dará um *background* bastante amplo para suas pesquisas pessoais. Visite feiras de negócios, pois nelas estão expostas franquias ou sistemas de negócios que podem interessá-lo.

Paralelamente à sua pesquisa de negócios, faça sua iniciação no mercado financeiro. Além de ler biografias e entrevistas de celebridades, reserve tempo para assistir a seminários e aulas de economia. Mais familiarizado com esse mundo, procure conhecer e se aproximar de pessoas detentoras de ações, pergunte-lhes quais empresas recomendam para a compra de ações. De posse do nome das empresas, procure saber mais sobre elas (a internet é uma ótima fonte de pesquisa) e, se possível, peça diretamente às empresas o seu balanço anual. Assinar e ler publicações especializadas em negócios também é um caminho produtivo para seu aprendizado.

Para investir é preciso conhecer

Para quem está se iniciando no mundo dos investimentos, muitas dúvidas e incertezas podem aparecer.

Mas não se sinta constrangido. Melhor procurar ajuda do que parar no meio do caminho por não saber que direção seguir. Até porque ninguém consegue ter domínio absoluto sobre as situações imprevisíveis e instáveis que se apresentam no mercado financeiro.

Para ajudá-lo a escolher a melhor opção de investimento de acordo com o montante que você tem para investir, o tempo de que você dispõe e seu perfil, há profissionais especialistas que conhecem e vivem o mercado financeiro.

Eles podem ser divididos em três grupos:

◆ ***Ingênuos*** - Não sabem que não sabem sobre o comportamento do mercado, mas pensam que sabem.

◆ ***Espertos*** - Não conhecem o mercado, mas se portam como conhecedores e se aventuram a orientar as pessoas, apenas com interesses próprios.

◆ ***Sensatos*** - São conscientes de que não é possível saber tudo, por isso não iludem as pessoas com promessas de realizar milagres.

Para que sua escolha não se torne uma frustração e você não caia nas mãos de "profissionais" mal-intencionados, faça antes uma pesquisa da vida pregressa da empresa ou do profissional que mais lhe pareça adequado. Procure saber a respeito de experiência, formação acadêmica, tempo de atuação no setor, filosofia de investimento e estilo, que deve ser alinhado ao seu. Se você gosta de riscos, não apreciará orientações de um investidor conservador ou regrado, por exemplo.

Outra opção interessante é conversar com o gerente de sua conta bancária. Já há algum tempo os bancos vêm transformando seus gerentes, antes figuras estáticas, em consultores financeiros, especialistas em aconselhamentos financeiros.

Essa pode ser uma boa solução, até porque seu gerente já conhece seu fluxo financeiro.

Ao buscar ajuda de um consultor ou corretor, pergunte-lhe quanto de sua renda é gerado por comissões e honorários e quanto é gerado por investimentos ou outros negócios. Pela resposta dada você saberá se ele opera como empregado/autônomo ou empresário/investidor (lembre-se do que falamos no item *Onde você está? Aonde quer chegar?*). Essa é a diferença que o fará optar por alguém que realmente pratique o que prega. Não se deixe levar por alguém que apenas comercia investimentos, ou seja, compra em baixa para vender em alta; opte por alguém que ganha dinheiro localizando ou criando bons investimentos.

Quanto mais ajuda, melhor

Ajudas externas são sempre bem-vindas, mas elas serão mais eficazes se você já estiver familiarizado com o mercado financeiro. Sua segurança aumentará proporcionalmente seu conhecimento. Por isso, dedique-se a aumentar sua educação financeira.

A internet, como em tantos outros segmentos, vem revolucionando o mercado de investimentos, apresentando diversos sites dedicados às finanças pessoais, que disponibilizam informações sobre seguros, aposentadorias, análises de mercado, imóveis, opções variadas de investimentos, etc.

Mas em suas navegações, tome cuidado e vá com calma. Por ser uma "vitrine" de bancos e corretoras, os sites são também passionais. Entre as informações você encontrará "pílulas douradas demais" que não passam de divulgações baseadas em interesses unilaterais, que servem apenas aos que as divulgam.

Visite e consulte sempre vários sites, comparando as informações de todos. Lembre-se de que também, e principalmente, no mercado financeiro não existe o caminho mais curto e mais fácil. Todas as instituições financeiras e corretoras hoje têm seus *sites*, e neles há até cursos para investidores.

O futuro é incerto

No mercado financeiro, como em tudo na vida, só há uma certeza quanto ao futuro: a incerteza.

É um mercado totalmente imprevisível, que se movimenta ao sabor dos humores dos detentores dos poderes político e econômico, nacionais e internacionais. Nele, a única certeza que se pode ter é de que, se você se disciplinar e fizer do tempo seu maior aliado, terá mais chances de conseguir um patrimônio respeitável no futuro.

Para se movimentar e enfrentar as incertezas desse mercado, só mesmo agindo com cautela, buscando aconselhamento com quem tiver mais conhecimento e experiência que você e aumentando sua cultura financeira.

A mágica

Sim, existe uma mágica. Ela se chama juros compostos.

A expressão *juros compostos* significa juros sobre juros, o que nos leva diretamente a um dos pilares de sustentação do sucesso nos investimentos: a disciplina, que por sua vez se liga, sem desvios, ao tempo, o seu maior aliado.

Imagine que você, cinco anos atrás, deixou de aplicar em um investimento porque os rendimentos eram muito baixos. Digamos, **1%** ao mês. Mas veja: um rendimento de **1%** ao

mês durante cinco anos significaria, nesta hipótese, **81, 7%**, desde que os rendimentos tivessem sido reaplicados. Este mesmo **1%**, em dez anos, renderiam 230%.

Essa é a mágica dos juros compostos.

Especialistas do mercado financeiro são unânimes quanto a esse conceito.

Uma dica valiosa de Mauro Halfeld, professor universitário e autor do livro *Investimentos: como administrar melhor seu dinheiro*, é criar um "colchão de liquidez", deixando aplicado em um fundo de renda fixa o correspondente a seis meses de suas despesas habituais (veja o valor de suas despesas no seu orçamento doméstico). Essa reserva o resguardará de possíveis acidentes de percurso, como uma doença ou um acidente na família. Empenhe-se em atingir essa meta; ela será sempre seu porto seguro.

Outro porto seguro que você deve se empenhar a atingir é sua renda residual, ou seja, fluxos de renda contínuos que fluem sem a sua presença, por exemplo, juros sobre o dinheiro em sua conta bancária.

Essa renda residual, para sua tranquilidade, deverá ser formada por mais de uma fonte de renda: assim, se uma delas secar haverá tempo para fazer ajustes sem que você se estresse. Esmere-se em formar sua renda residual. Você trabalhará duro apenas uma vez, depois ela mesma produzirá fluxos contínuos de dinheiro.

Investimentos para todos os gostos

Há no mercado investimentos para todos os gostos e bolsos. Você pode explorá-los, conhecê-los e fazer sua escolha.

Aqui trataremos mais diretamente de quatro tipos de investimento: *caderneta de poupança*, *fundos de investimentos*, *imóveis* e *negócios próprios*.

CADERNETA DE POUPANÇA

Investimento de renda fixa, a caderneta de poupança é o tipo preferido dos pequenos investidores.

É o mais simples, não requer conhecimento especializado algum. Mas é um título prefixado, o que significa que, se sacado antes dos primeiros 30 dias, o poupador perderá todo o rendimento do período.

A vantagem da *caderneta de poupança* é a isenção de imposto de renda, e a desvantagem é que geralmente apresenta baixa rentabilidade.

É um investimento de muito baixo risco, mas, como *seguro* é a palavra-chave, uma dica é resguardar-se de um risco chamado quebra, ou seja, falências ou intervenções.

Para esse tipo de investimento existe o Fundo Garantidor de Créditos (FGC), que assegura depósitos de até R\$ 20 mil. Assim, ao investir seu dinheiro nesse segmento, faça aplicações até este limite em bancos diferentes.

É bom lembrar que o FGC assegura esse mesmo limite aos depósitos em Certificados de Depósitos Bancários (CDBs), títulos prefixados de médio risco.

FUNDOS DE INVESTIMENTOS

Os fundos de investimentos são associações de investidores organizadas por uma instituição financeira ou um administrador de recursos, geridas por profissionais do mercado.

Aos pequenos e médios investidores os fundos oferecem vantagens.

Geridos por *profissionais* que acompanham as tendências do mercado e identificam oportunidades, os fundos oferecem *ganhos de escala*, ou seja, cada investidor entra com uma participação, formando-se, assim, um grupo que permite, além de maiores ganhos, que o fundo consiga preços e taxas melhores do que cada investidor individualmente conseguiria.

Diversificação do risco, redução de custos, flexibilidade e acesso mais fácil são outras vantagens obtidas por meio dos fundos de investimento.

Antes de escolher o fundo, saiba que os seus integrantes arcam com uma taxa de administração, que é a remuneração do administrador pelos serviços prestados. Atualmente, essa taxa varia entre 0,5% e 5%.

Saiba, ainda, que fundos que aceitam valores baixos de investimento inicial geralmente cobram taxas de administração mais altas.

Procure saber também se o fundo escolhido cobra taxa de *performance*. Essa taxa, que se soma à de administração, é cobrada quando a rentabilidade supera determinado patamar preestabelecido pelo fundo, ou seja, é como um prêmio pago pelo bom desempenho do gestor do fundo.

IMÓVEIS

Imóveis constituem uma opção bastante tradicional de investimento.

O segredo dessa opção está em fazer uma boa compra, o que depende de tempo disponível e sensibilidade para conseguir descobrir as melhores oportunidades.

A *localização* do imóvel é o fator mais importante que determinará a valorização, ou não, de seu investimento. Onde está localizado o imóvel?

Visando racionalizar seus negócios, primeiro você deve delimitar sua área-alvo e nela se concentrar. Escolha as melhores oportunidades para a compra de residências unifamiliares, prédios de apartamentos e condomínios, porque são mais fáceis de alugar, vender e financiar.

Ao escolher esse tipo de investimento, você precisa tomar alguns cuidados com relação à documentação do imóvel, como certificar-se da sua matrícula no Cartório de Registros de Imóveis, certidão negativa de tributos municipais, declaração negativa de débitos condominiais, certidões pessoais dos vendedores e contas pagas de água, luz e gás dos últimos três meses.

A segurança do investimento em imóvel, de modo geral, é alta, com rentabilidade e liquidez relativamente baixas.

Grosso modo, se você tiver em mãos um imóvel que vale R\$100 mil e alugá-lo por R\$600, seu rendimento será de 0,6% ao mês, o que significará 7,44% ao ano. Mas lembre-se de que se ele estiver localizado em um lugar que se valoriza, na hora da venda, quando o mercado estiver em alta, você poderá realizar um lucro significativo.

Se você gostaria de investir em imóveis, mas não dispõe de tempo para garimpar boas oportunidades, uma boa opção é pesquisar *Fundos Imobiliários*, que são uma alternativa para quem quer investir sem se envolver diretamente na administração do investimento.

Esses fundos são negociados por cotas e regulamentados pela Comissão de Valores Mobiliários.

Vale lembrar que a consulta prévia, à qual nos referimos quando falamos de fundos de investimentos, é absolutamente necessária para assegurar sua tranquilidade.

Ao adquirir um imóvel para locação, lembre-se de que ao comprar, você está se predispondo a assumir uma dívida que, em última instância, é um risco. Se o locatário pagar menos do que o aluguel vale verdadeiramente, você estará subsidiando a moradia dele. E isso não faz sentido, concorda? Portanto, tenha em mente sempre esta regra de ouro: "Você lucra quando compra, não quando aluga ou vende". Um negócio deve fazer sentido em termos econômicos tanto em tempos bons quanto em ruins. Lembre-se de que se assumir riscos e dívidas, inevitavelmente, você deverá ser pago por isso.

AÇÕES

Atualmente, a Bolsa de Valores é a voz do mundo!

Comprar ações é apropriar-se de parte de uma empresa. As chamadas ações ordinárias são as que dão direito a voto, as preferenciais, não. Ao entrar no mercado de ações, você deve ter a mesma perspectiva de tempo que é preciso ter ao investir em imóveis, ou seja, sua visão deve ser de longo prazo. Assim como com os imóveis você não deve ficar chamando corretores a todo instante para avaliar seu patrimônio, com as ações você não deve ficar o tempo todo consultando jornais ou a internet para saber quanto sua carteira de ações está valendo. Essa ansiedade só lhe trará estresse.

O mercado é instável e muito grande a volatilidade de curto prazo das Bolsas. Lembre-se sempre que você entrou nesse mercado visando ao longo prazo.

Outro aspecto muito importante para entrar e ficar nesse mercado é avaliar muito bem sua tolerância ao risco. Para tanto, certifique-se de seu estilo de investidor para estar seguro de sua opção.

Nesse mercado turbulento, use como referência o que Jesse Livermore, um investidor que se destacou em Wall Street no começo do século XX, respondeu a um repórter que lhe perguntou se valia a pena as noites maldormidas e as preocupações diárias para ser um milionário: "Toda atividade tem os seus problemas, os seus apertos. Se você cuidar de abelhas, vai levar as suas ferroadas. No meu caso, são as preocupações. E aceitá-las ou continuar pobre. Se eu puder escolher entre preocupações e pobreza, sempre vou preferir as preocupações. "

Dicas para os Investidores em Ações

Especialistas e investidores nesse segmento têm dicas importantes para nortear os investidores iniciantes. Buscamos algumas para oferecê-las a você.

♦ *Diversificação* - Um pouco de diversificação é sempre bom, mas não queira se transformar num artista de circo tentando manter controle sobre uma dúzia de aplicações. É bastante provável que você perca o controle de todas.

Na opinião de Robert Kiyosaki, diversificação "é a estratégia de investimento para 'não perder', e não uma estratégia para ganhar. Investidores profissionais e bem-sucedidos não diversificam seus investimentos, eles concentram seus esforços". E preste atenção em Warren Buffett, possivelmente o maior investidor do mundo: "Acreditamos que a política de concentração de um portfólio poderá diminuir bastante os riscos se ela aumentar, como deveria, tanto a intensidade com que o investidor pensa sobre um negócio e o nível de conforto que ele deve sentir com as características econômicas antes de investir". É bem verdade que essas estratégias exigirão do investidor muito conhecimento e esperteza. Se essa é a sua opção, comece a se informar e a se especializar.

- ◆ *Realizar o lucro o mais cedo possível* - Quando você estiver numa maré de ganhos, é provável que seja tomado pelo entusiasmo e queira ganhar mais do que havia definido quando começou. Não se iluda. Períodos de ganho podem acabar tão ou mais rapidamente do que começaram. Entre no negócio sabendo quanto quer ganhar. Ao chegar lá, caia fora. Não se lamenta se, depois de sair, os ganhos ainda permanecerem em alta por um período. Congratule-se! Você já andou mais um pouco em direção à riqueza. Seu lucro foi bom e o dinheiro está no seu bolso. É isso o que importa.
- ◆ *Não adianta rezar* - Em algum momento, pode ser que seu investimento comece a andar para trás. E isso acontece mesmo, porque o mercado é movido a humores humanos, lembra? Quando isso ocorrer, não adianta rezar para que o vento sopra em seu favor. O melhor a fazer é abandonar o vento. Saber quando sair é a peça mais importante no instrumental do investidor.
- ◆ *Não acredite na ordem* - O mercado financeiro sempre foi, é e continuará sendo um caos. Não tente criar a ilusão de que você estudou, informou-se, e agora consegue ver a ordem e a mecânica de seu funcionamento. Não confie se, em algum momento, você achar que há uma lógica no comportamento do mercado. Não se fie nisso. Tudo não passa de uma situação efêmera; atraente sim, mas passageira. Passe ao largo, mantenha-se fiel à sua meta.
- ◆ *Emocional atrapalha* - Com relação aos investimentos, você precisa ter desapego. Sua lealdade é sempre bem-vinda, mas, no que diz respeito a investir, esse sentimento o levará a nada ou à ruína. Num negócio que não deu certo, esqueça a lealdade e não tente se apegar à sensação de estar cercado pelo que conhece. Quanto mais apegado você ficar, menor será seu sucesso como investidor. Teimosia ou apego não têm lugar no mundo financeiro. Se você tentou uma investida e não deu certo, não insista, esqueça. A insistência poderá levá-lo para o buraco.
- ◆ *Otimismo vs. Confiança* - Ser otimista é esperar o melhor de cada situação, mas confiança significa saber como se lidará com o pior.
- ◆ *Fuja da opinião da maioria, provavelmente ela estará errada* - Certifique-se pessoalmente da validade ou não da opinião. Especulações da moda são ilusórias ou somente um jogo de interesses unilaterais.
- ◆ *Qual é a diferença entre fatos e opiniões?* - É crucial para o bem de sua vida financeira que você saiba realizar essa distinção. Fatos são acontecimentos reais, comprováveis e passíveis de constatação. Opiniões, por outro lado, são comentários sobre supostos fatos, não se podendo constatar se realmente ocorreram. A vida da maioria das pessoas é determinada por suas opiniões, e não por fatos. Para que sua vida mude, elas primeiro precisam mudar de opinião. Muitas riquezas já desapareceram porque seus donos não conheciam os fatos e colocaram as opiniões de terceiros em prática como se fossem fatos.

A pessoa que não sabe ler números é financeiramente cega, por isso precisa da opinião dos outros, e a que usa opiniões como fatos é financeiramente insana. Warren Buffett disse certa vez: "Se você estiver num jogo de pôquer e depois de 20 minutos não souber quem é o pato, então o pato é você".

Negócios próprios

Não há dúvida de que os maiores ganhos estão reservados aos empreendedores. Praticamente todos os bilionários ficaram ricos com negócios próprios. Mas também é verdade que inúmeros são os casos de pessoas que, em pouco tempo, fracassaram no empreendimento e perderam tudo. Isso se explica por que esses empreendedores concentraram todas as suas energias e recursos só no negócio. Basear sua vida num único empreendimento é como colocar todos os ovos numa única cesta.

É preciso lembrar que liberdade e independência financeira passam necessariamente por um aprendizado. Há pessoas que pulam de emprego em emprego, buscando um salário melhor e mais benefícios, sem se darem tempo para responder a perguntas mais importantes:

- ◆ *Onde está minha satisfação?*
- ◆ *De onde quero que venha minha liberdade e minha renda?*

Ao responder a essas perguntas, muitas dirão: "Vou ser meu próprio patrão!" Essa decisão, hoje, é muito cogitada em razão da onda de terceirização das empresas, mas a verdade é que passar de empregado para autônomo não é, necessariamente, uma evolução. Ser autônomo significa trabalhar mais e ter menos tempo livre.

Estatísticas mostram que 9 entre 10 novos negócios fracassam depois de cinco anos, isto porque, principalmente, há falta de experiência e falta de capital, os dois maiores obstáculos que impedem o progresso e o crescimento.

Exatamente por isso é preciso que, primeiro, você conheça o sistema e se predisponha a ser um empresário, delegando e contratando pessoas que façam melhor que você. Só assim seu tempo poderá ser dedicado a aprender cada vez mais em direção aos investimentos que gerarão sua renda, que é a razão última de seus esforços.

Ao pensar em iniciar sua carreira de empreendedor, pense a respeito do colchão de liquidez a que nos referimos anteriormente. Optar pelo seu próprio negócio significa plantar uma semente que precisará de cuidados diários e de vitaminas para germinar e crescer.

Desde o início desse processo você precisará estar focado em seu objetivo. Há basicamente duas formas para que seu negócio seja bem-sucedido: fazer algo totalmente novo ou investir num ramo conhecido, mas fazendo melhor e agregando mais valores que os concorrentes. Tendo um diferencial!

Em qualquer caso, capacitar-se e conhecer profundamente os riscos do negócio são habilidades imprescindíveis. Falaremos das habilidades e de toda a rede que fará seu sonho virar realidade no próximo capítulo.

Recorde-se do que dissemos no item *Onde você está? Aonde quer chegar?* O último estágio a ser alcançado é o de investidor, não é mesmo? Bem, a verdade é que para chegar nesse nível, e nele se estabelecer com sucesso, é preciso que se passe pelo estágio anterior, o de empresário, nesse, a pessoa deverá se esforçar ao máximo, não só se dedicando a habilidades, como liderar pessoas, mas, principalmente, ao aprendizado que isso proporciona. Enxergar ótimas oportunidades de negócio requererá uma *queda* para negócios muito sintonizado com o mundo atual e com as dificuldades que diariamente encontramos. Esta *queda* pode estar dentro de você; então, ele aflorará no decorrer do tempo. Mas isso não é muito comum, por isso seus esforços quanto ao aprendizado também poderão lhe propiciar essa *queda* absolutamente intrínseca aos empresários bem-sucedidos.

Uma sugestão para sua jornada: comece com coisas pequenas; dê tempo ao tempo. Aumente seus negócios de acordo com o aumento de sua autoconfiança e experiência. Saiba que a única diferença entre um negócio de \$80 mil e um de \$800 mil é de apenas um zero. O processo de um e de outro é muito semelhante, tudo é apenas uma questão de mais pessoas, mais zeros e mais divertimento.

Depois que você aprender a gerar dinheiro a partir de dinheiro, o Universo conspirará a seu favor. É exatamente assim que funciona: semelhante atrai semelhante.

A caminho do empresariado

Você conhece o ditado que diz "Uma viagem de mil milhas começa com o primeiro passo"? É exatamente assim que começa sua jornada em direção ao nível de empresário. Seus primeiros passos serão pequenos, mas não se frustre, porque os próximos serão maiores, até chegar a uma verdadeira corrida. Mas até que chegue lá, cuidado com passos maiores que a perna, geralmente movidos por emoções ou, em última análise, por ganância. Afaste-se desse inimigo, lembre-se sempre de que o mais importante da prosperidade é ficar rico e fazer outros ricos; e jamais se esqueça de que o Universo ouve seus propósitos e os devolve, pelo menos, "em dobro".

Fazer é seu caminho certo. E, no fazer, arrisque-se, solicite, tenha autoconfiança e estima por si mesmo. Não tenha medo de errar. Já dissemos: errando é que se aprende.

Kiyosaki cita em seu livro um estudo, realizado há alguns anos, no qual se procurava descobrir como as pessoas que nasceram na pobreza ocasionalmente ficam ricas. Esse estudo mostrou que, independentemente do país de origem, essas possuíam três qualidades:

- ◆ Mantinham uma visão e um plano de longo prazo.
- ◆ Acreditavam em gratificações posteriores.
- ◆ Utilizavam o potencial da capitalização em seu favor (referência que o autor faz dos juros compostos — veja página 98).

Esse resultado confirma o que vimos falando nesta nossa viagem. Quando se tem um sonho, mover-se em direção a ele torna as coisas mais fáceis. Por isso, nunca se afaste do seu sonho. Deixe-se guiar por ele e dê sempre o melhor de si em prol de sua prosperidade. Enriquecer é uma ciência e arte que pode ser aprendida.

Outro dado interessante do estudo citado é que ele também descobriu o que faz com que as pessoas passem de ricos a pobres. Veja o que elas fazem:

- ◆ Têm visão de curto prazo.
- ◆ Têm desejo de gratificação instantânea.
- ◆ Abusam do poder da capitalização.

Essas pessoas querem respostas rápidas e esperam que os outros lhes digam o que fazer, mas se esquecem de que, primeiro, é necessário "ser" para poder "fazer" o que tiver de ser feito e, finalmente, "ter". A descoberta do estudo mostra, claramente, que são essas as pessoas que passam a vida procurando a fórmula mágica para ficar rico de um dia para o outro, sem se conscientizarem de que isso não existe.

Até aqui você vem se preparando, somando informações e conhecimentos do mundo e de si mesmo. Ao final, certamente, deverá voltar e rever tudo com mais calma para poder digerir totalmente. Nessa volta, reveja-se interiormente e, seguro de si mesmo e de seus objetivos e sonhos, relacione-os, mas não coloque "objetivos" de um lado e "sonhos" do outro; afinal, eles têm de estar alinhados para representar a sua visão.

Objetivos & Sonhos

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____
6. _____
7. _____

Agora, determine as etapas para colocar cada sonho-objetivo em ação.

Etapas

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____
6. _____
7. _____

Seguindo essa lista, seu destino estará traçado e o levará à plenitude do seu ser, porque você estará colocando em prática o fazer para poder ter.

Tão importante quanto fazer a lista e colocá-la em ação é você, a partir deste momento, mudar seu comportamento e os padrões que vêm regendo — e travando — sua vida até aqui. Volte algumas páginas e releia, atentamente *os sete mandamentos dos ricos*, *os três passos para a tranquilidade financeira* e *os cinco rituais da riqueza*. Some ao entendimento desses tópicos a prática dos verbos que fazem a Roda da Abundância girar mais rapidamente: *declarar*, *solicitar*, *arriscar* e *agradecer*.

Enfim, é hora de você somar tudo que aprendeu até aqui e mudar seu padrão de ação e de pensamentos. É essa soma que determinará seu destino bem-sucedido.

O padrão que gera ansiedade

Você tem estado ansioso, cansado e desanimado? A origem dessas sensações pode estar no fato de você trabalhar todos os dias, pagar contas e ver o dinheiro acabar sem que ele lhe tenha proporcionado nenhum prazer.

Enquanto você não souber controlar a sua vida financeira nem aprender a estabelecer metas e a atingi-las, você continuará operando no seguinte padrão: trocar seis por meia-dúzia!
Quer continuar assim ou, agora, arriscar-se lhe parece mais interessante?

Decidiu arriscar-se? Então, abandone hábitos perdulários, corte excessos de gastos nos cartões de crédito, adie o consumo pequeno hoje para poder alcançar algo de real valor amanhã. Reeduque-se mental e emocionalmente. Transforme-se num ser mais próspero e mais feliz. E não se esqueça de alastrar sua prosperidade e sua riqueza para que seu crescimento seja infinito.

Pare de enriquecer somente os outros

Sendo apenas empregado, você enriquece a empresa e, conseqüentemente, seu proprietário. Endividando-se, você enriquece bancos e credores.

Rompa esses padrões. Planeje tornar-se um empresário e, dentre outras coisas, reveja e assegure-se de ter limpado os bloqueios emocionais que o impedem de fazer mudanças significativas na sua vida.

Pegue o seu *fluxo de caixa*. Anexe a ele suas metas financeiras para médio e longo prazos, estabeleça para si mesmo objetivos claros, como diminuir dívidas, aumentar ganhos e iniciar, continuar ou aumentar seus investimentos.

Por fim, assegure-se de ter compreendido claramente as relações que você pode manter com a fonte de dinheiro (empregado, autônomo, empresário e investidor) e nunca se esqueça de que as mais importantes oportunidades de enriquecimento você só encontrará nas relações do tipo empresário/investidor. Também certifique-se de ter entendido o que *ativo e passivo* significam e de estar pronto para praticá-los. E lembre-se de que tão-somente mais dinheiro não o fará independente.

Afirmações para lei do investir:

Todos os meus investimentos são rentáveis, em dinheiro ou experiência valiosa.

Todos os meus investimentos são rentáveis, em dinheiro ou experiência valiosa.

Todos os meus investimentos são rentáveis, em dinheiro ou experiência valiosa.

(Escreva essa afirmação pelo menos três vezes por dia, durante 21 dias.)

Axiomas de Zurich

Axiomas de Zurich é o título de um livro escrito por Max Gunther para o investidor agressivo (especulador). Os axiomas são doze proposições tidas como verdadeiras pelos banqueiros suíços para se obter sucesso financeiro no mundo dos negócios.



AXIOMA 1 — RISCO

Preocupação é sinal de saúde. Se você não está preocupado com seu investimento, não está arriscando o suficiente.

AXIOMA 2 — GANÂNCIA

Realize o lucro sempre o mais cedo possível. Entre no negócio sabendo quanto quer ganhar. Ao atingir sua meta, realize seus lucros.

AXIOMA 3 — ESPERANÇA

Quando o barco começar a afundar, não reze. Abandone-o. Saber perder é uma das virtudes de um investidor agressivo.

AXIOMA 4 — PREVISÃO

O comportamento do ser humano é imprevisível. Sempre desconfie de que é capaz de prever com segurança o futuro. Verifique o que está acontecendo em vez de apostar no que vai acontecer.

AXIOMA 5 — PADRÃO

Até começar a ordem, o caos não é perigoso. Não se deixe levar pela ilusão de ordem. Não existe uma fórmula exata que vá lhe proporcionar sempre ganhos.

AXIOMA 6 — MOBILIDADE

Evite criar raízes, pois elas diminuem sua mobilidade. Não se deixe prender a sentimentos em suas especulações. Se perceber uma oportunidade melhor, corte suas raízes e siga em frente.

AXIOMA 7 — INTUIÇÃO

Só se pode confiar num palpite que possa ser explicado. Jamais confunda palpite com esperança.

AXIOMA 8 — RELIGIÃO

É improvável que entre os desígnios de Deus para o Universo se inclua o de fazer você ficar rico. Mantenha o sobrenatural longe de suas especulações.

AXIOMA 9 — OTIMISMO

Otimismo significa esperar o melhor. O bom especulador possui confiança, não otimismo. A confiança nasce do uso construtivo do pessimismo.

AXIOMA 10 — CONSENSO

Fuja da opinião da maioria. Antes de arriscar seu dinheiro segundo a opinião da maioria, pondere e avalie por si mesmo se a decisão é acertada ou não.

AXIOMA 11 — TEIMOSIA

Se não deu certo da primeira vez, esqueça. Outras boas oportunidades podem estar à sua volta sem serem notadas.

AXIOMA 12 — PLANEJAMENTO

Não planeje investimentos de muito longo prazo. O mundo dos negócios se modifica a cada dia. O único plano de longo prazo que um especulador precisa ter é o de ficar rico.

A REALIZAÇÃO DO APRENDIZADO TRANSFORMACIONAL

Nesta viagem, você fez paradas interessantes. Primeiro, visitou seu interior, onde foi possível rastrear e banir bloqueios emocionais que impediam a chegada da prosperidade. Depois, conheceu os verbos que fazem a *Roda da Abundância* girar mais velozmente. Por último, aplicou-se no conhecimento das Leis da Riqueza. Agora, chegou o momento de você tornar realidade esse *aprendizado transformacional* e alavancá-lo, alinhando-se e colocando em ação uniforme sua nova concepção de vida.

Aprendizado transformacional é aquele de cabeça e coração, que requer envolvimento, compreensão e sentimentos. São esses os requisitos de que você precisa dispor para viver em harmonia e aplicá-los no seu dia-a-dia.

Olhe à sua volta. Certamente, você já viu inúmeras pessoas que passam a vida despendendo uma energia enorme buscando o sucesso. Aos olhos de todos, parece que elas fazem tudo certo, têm um elevado grau de estudo, perseguem um objetivo e angariam conhecimentos de todas as formas. Mas, contraditoriamente, o sucesso tão perseguido nunca chega. Em compensação, você também já teve oportunidade de ver pessoas que fazem praticamente o mesmo que aquelas e, num curto espaço de tempo, alcançam o sucesso, que vem acompanhado da riqueza e da prosperidade.

Por que essa disparidade tão gritante?

A resposta reside numa soma muito simples: *Alinhar + Acionar*.

Essa soma, muito acima de conhecimento, envolve os três requisitos que levam os homens à plenitude do *Ser*. Você se lembra deles quando falamos de *finalidade na vida*, não é mesmo?

◆ **Desejo:** a vontade sincera de querer fazer e ter algo a mais.

◆ **Fé:** a predisposição verdadeira de acreditar que pode ter algo a mais.

◆ **Aceitação:** acreditar, sincera e verdadeiramente, que merece ser e ter algo a mais.

É na junção deles que tudo se alinha, dando-nos uma energia poderosa e concentrada, que nos levará sempre em direção a um futuro brilhante.

Um carro, para que você possa seguir com ele na direção pretendida, tem de estar em perfeitas condições mecânicas e suficientemente abastecido. Já a sua energia, para que você possa acioná-la e direcioná-la para onde quer chegar, tem de ter *desejo, fé e aceitação* alinhados exatamente no mesmo nível. Um pequeno desnível é o bastante para que a energia se disperse, impedindo-o de acioná-la.

Na trilha de construção da riqueza pode haver alguns obstáculos. Se, em algum momento, seu alinhamento não estiver perfeito, acionar sua energia será um processo malsucedido, levando-o a acreditar que não foi feito para aquilo.

Alinhe-se, acione seu poder e ponha em prática sua transformação.

Alimente e dê vida ao seu sonho

Uma vez alinhado, você está pronto para acionar seu poder, mas é imprescindível que tenha objetivos claros em sua rota para o sucesso.

Orientado pelas perguntas que se seguem, visualize-se daqui a, digamos, três anos:

- ◆ Onde você gostaria de estar e fazendo o quê?
- ◆ Quem são as pessoas que estarão com você?
- ◆ Como você está? Sente-se feliz e realizado?

Registre mentalmente essa visualização, que constitui o seu sonho-objetivo. E, para que seja forte o bastante para se tornar realidade, manifeste, por escrito, sua gratidão ao Universo.

Durante 21 dias, pelo menos três vezes ao dia, uma delas, de preferência, à noite, antes de ir-se deitar, escreva: "Agradeço pela felicidade de ter alcançado (descreva seu sonho-objetivo)", ou "Sou feliz e grato por (descreva seu sonho-objetivo)".

IMPORTANTE:

- ◆ use sempre os verbos no presente;
- ◆ escreva como se já estivesse vivendo de fato o seu sonho-objetivo;
- ◆ afirme somente objetivos positivos (nunca diga o que não deseja);
- ◆ passe a viver mirando, objetivando e sentindo seu sonho como se já o tivesse alcançado.

Se você sonhou, por exemplo, com sua casa, passe a agir como se, ao sair para trabalhar, estivesse saindo dela. No fim do dia, sinta-se voltando para a casa nova, imaginando-a em detalhes: De que cor ela é? Há um jardim na frente? Quantas janelas há? E, ao chegar, entre na casa dos seus sonhos. Lá dentro, visualize os móveis, os cômodos, as cores...

Faça o mesmo com todos os outros níveis do seu sonho — físico, emocional, profissional, financeiro, etc.

Essa é a forma de magnetizar sua mente para o que realmente deseja.

Há uma pedra no caminho

Sim, é possível que algumas pedras apareçam nesse caminho que você começou a trilhar. Até porque, agora, você está passando por um processo de remoção de velhos hábitos, como se estivesse fazendo uma limpeza interior. E como se você estivesse se destruindo para se recriar melhor, mais forte e mais rico, o que pode trazer dúvidas, receios, enfim, sentimentos que, se não forem controlados e substituídos, podem pôr tudo a perder.

Em Física, o efeito causado por esses sentimentos recebe o nome de *histerese* — "qualquer fenômeno em que duas grandezas físicas mantêm uma relação, de modo que a variação de uma delas depende do fato de a outra crescer ou decrescer relativamente a ela". Ou seja, quando duas forças opostas (seu sonho x seu receio) se enfrentam, uma vencerá, e será aquela que crescer e se tornar mais forte.

Para que seu sonho-objetivo seja a força mais forte, primeiro você deve estar totalmente focado nele; depois, ser capaz de identificar e nomear exatamente a força que o impele a desistir.

A grande vantagem de conhecer a força que se opõe ao seu sonho-objetivo é poder combatê-la, de modo que, cada vez que ela se manifeste, você possa buscar no seu íntimo algo mais importante que rompa esse padrão. Encare essa força como um pensamento proibido. Toda vez que esse pensamento surgir, substitua-o por outro, mais importante e, acima de tudo, positivo, que se alie ao seu sonho-objetivo. Esse não é um mecanismo de efeito imediato, mas é preciso que você o exercite sem trégua.

Lide com seus pensamentos proibidos da seguinte forma:

1. Identifique-os e anote-os numa folha de papel branco, à esquerda, de preferência, a lápis.
2. Focalize um pensamento muito mais importante e aliado do seu sonho-objetivo e escreva-o à direita, ao lado do proibido, com letras maiores e cores vibrantes. Repita esse processo tantas vezes quanto necessário, até você sentir que a força oposta perdeu a energia.

Não se culpe por seus pensamentos proibidos. Cuide deles como se deve e siga em frente. O mundo progride aprendendo com os erros.

Outras pedras podem aparecer a cada trecho do caminho, mas não se intimide. Identifique o proibido, confronte-o com o permitido e vença-o!

A cada pedra desmaterializada você se tornará mais forte e mais próximo da sua riqueza.

Falhar é a oportunidade de começar de novo de forma mais inteligente.
Henry Ford

A caminho da riqueza

Olhe à sua volta! Abra bem seus olhos, abarcando o mundo todo! Agora, responda: Por que há tantos ricos no mundo? Por que a todo momento surge um novo rico? Como eles chegaram ao topo? Quanto tempo demorou?

Alguns, certamente, levaram uma vida inteira para chegar lá; outros, nem tanto; outros, ainda, chegaram muito rapidamente. Mas deixemos isso de lado e vamos ao que interessa: o que as pessoas ricas têm em comum? É simples: todas, em algum momento da vida, deram-se conta de que podiam crescer, enriquecer e ser mais prósperas.

Imagine a prosperidade como um bolo de festa. Atenção, pois tem de ser bolo de festa. Não serve imaginar aquele bolo simples, para comer no café da manhã ou no lanche da tarde! Imaginou? Então, pense que, para fazer um da forma como você está imaginando, é preciso ter, antes, um bolo simples. Sem um bolo simples não se faz um de festa.

Agora, pense em prosperidade, em riqueza... Você acha que conseguirá efetuar investimentos sólidos e rentáveis, por exemplo, sem antes ter planejado a obtenção de recursos para investir? E acha que chegará a ser rico honestamente sem investimentos rentáveis? Não!

Focar seu objetivo e estabelecer metas para alcançá-lo são os principais ingredientes da receita básica da prosperidade, que também necessita de *desejo, mestre e parceria*.

Sobre desejo, mestre e parceria

Para falar sobre esses três ingredientes da riqueza, é preciso dizer a forma como eles interagem. E, para isso, nada melhor que uma metáfora, apoiada por um exercício de visualização.

Volte sua mente para imagens de guerras na Idade Média. Visualize um castelo medieval. Você olha para uma das extremidades desse castelo e vê uma catapulta.

Observe-a com atenção: ela tem um ponto de apoio, que é a parede do castelo, e um guerreiro encontra-se ao lado dela, pronto para dar o impulso. Ah, veja que ela é feita de corda e de madeira...

Agora, mantenha a cena visualizada em mente e faça nela algumas substituições para construir a sua catapulta, a sua base para atingir a riqueza e a prosperidade. Vamos lá:

- ◆ o *ponto de apoio* a catapulta deixa de ser o castelo e passa a ser *você*, disposto e motivado a alcançar a riqueza;
- ◆ em vez de o *impulso* ser dado por um guerreiro, a catapulta será impulsionada pelo seu *desejo*;
- ◆ e a madeira e a corda de que ela é feita são substituídos por *mestre* e *parceria*, que a tornam ainda mais poderosa.

Em todos os momentos de sua vida jamais se separe da sua catapulta nem de seus componentes.

O DESEJO

Desejo é a sua vontade mais profunda; é o anseio autêntico por algo capaz de nos tornar momentânea ou duradouramente plenos e satisfeitos os desejos nos colocam em movimento e nos levam a envolver outras pessoas para que possamos realizá-los.

Por que você pensa que os desejos de mulheres grávidas costumam ser prontamente satisfeitos, raramente importando o sacrifício que isso represente? Porque são *desejos*, e um desejo autêntico, uma vez manifestado, não se cala enquanto não for realizado.

Todas as formas de vida na natureza nasceram incompletas. O homem ou a mulher, sozinhos, não conseguem dar continuidade à raça. Um recém-nascido, sozinho, não aprende a andar, a comer ou, sequer, a sobreviver.

Partindo desse princípio de incompletude, nós, seres humanos, precisamos estar ladeados por *mestres* e estabelecer *parcerias* para que nosso aprendizado não seja enfadonho tortuoso e improdutivo, e para que possamos alcançar nossos sonhos de riqueza e prosperidade mais rapidamente.

O MESTRE.

Aprender sozinho leva muito tempo, e a solidão pode desembocar na desistência. Encurte seu caminho, tomando emprestado ou aprendendo com os outros. Todas as grandes e prósperas personalidades do nosso mundo tiveram um ou vários mestres. Busque o seu, observe o seu volume de informação, suas fontes, seus contatos; estude o que ele estuda, estudou ou vai estudar.

Aprenda a pensar como ele pensa para poder obter os resultados que ele obteve ou ainda está obtendo.

Pessoas que já atingiram a plenitude do ser se dispõem a dar conselhos, a ensinar. Em troca de quê? Geralmente, da satisfação de poder contribuir para que mais pessoas possam viver plenamente, pois costumam ter um sentido de parceria fortemente desenvolvido. Todavia, não se esqueça de que essas pessoas, os mestres que poderão aconselhá-lo, valorizam a retribuição, do contrário não seriam tão prósperas. Portanto, ainda que não lhe digam, saiba que elas apreciarão se você se dispuser a prestar-lhes algum tipo de serviço. E se o fizer melhor, mais rapidamente e com mais atitude que os outros, melhor ainda!

A convivência com um *mestre* economizará muito tempo de seu aprendizado. Se você estiver aberto e disposto a aprender, cada pessoa que encontrar "por acaso" poderá ensinar-lhe alguma coisa que acrescentará valores ao seu objetivo. Cada encontro terá o potencial de lhe apresentar seu *mestre*.

Esforce-se em encontrar seu *mestre*. Pense que ele já enfrentou o processo mais difícil antes de você, que ele conhece o caminho, os desafios e as armadilhas. Ele sabe o que e como fazer e, mais importante ainda, sabe o que não fazer.

Sabe qual é a principal qualidade de um mestre? Ele pode observar a situação que você estiver enfrentando de forma isenta, pois estará fora dela.

Por estar do lado de fora, um *mestre* enxerga sempre mais à frente e mais objetivamente. Sua experiência e o tempo que ele levou percorrendo o caminho que você inicia agora o fizeram sábio. Então, como um guia, ele ajuda seu aprendiz a evitar os erros, apresentando-lhe os atalhos que conhece por experiência própria, que aprendeu sozinho ou com a ajuda de um outro *mestre*.

Quando alguém se dispõe a aprender sozinho, quase sempre se cansa e perde a paciência. Um *mestre* o ensinará a ser paciente e, ao mesmo tempo, o apoiará para vencer suas falhas.

Absorva todos os ensinamentos e experiências que um mestre puder lhe ensinar e, depois, siga em frente com seu próprio desejo, encontrando meios de estabelecer *parcerias* que lhe permitam ser uma pessoa realmente enriquecedora.

Uma única conversa numa mesa com um homem sábio vale por um mês inteiro de estudos em livros.

Provérbio chinês

Os mestres que o rodeiam

Durante nossa vida toda estamos cercados de mestres.

Uma criança tem em seus pais os mestres que o guiarão nas passagens e evoluções mais importantes da vida. Quando começamos a freqüentar a escola, um ou mais professores foram espelhos nos quais nos miramos para ir em frente. Muito provavelmente, a profissão que você escolheu tem a ver com alguém que o inspirou.

Pois bem, agora, então, nesse momento tão importante de transição em direção à prosperidade, pare e reflita: quem são os mestres que o rodeiam?

Olhe à sua volta e lembre-se (se necessário, escreva) de quem são as pessoas mais próximas com quem você convive, defina como a renda delas é gerada, o que elas fazem, no que trabalham, como passam seu tempo livre etc.

Sua lista está pronta?

Ok! Então, agora você tem o espelho de seu futuro.

É isso mesmo! *Diga-me com quem andas e direi quem és!*

Exatamente por isso você precisa avaliar sua vida e buscar mestres que o ensinem o caminho certo da prosperidade.

Mestres podem estar nos dois lados da realidade.

Há aqueles que já estão lá, aonde você quer chegar. Esses estão dispostos a ensinar o "caminho para a prosperidade", ajudando-o a evitar contratempos e erros pelos quais ele já passou. Desses mestres vem o ensinamento, o exemplo que você deve perseguir para aprender e fazer acontecer.

Do outro lado estão mestres, tão valiosos quanto os primeiros, que estiveram lá, habitando e circulando no seu objetivo, mas que agora ocupam o universo dos perdedores, dos que deixaram escapar a riqueza pelos vãos dos dedos.

Sim, esses são mestres valiosos, porque é conhecendo sua trajetória que você poderá aprender o que não fazer, que é tão importante quanto o aprender a fazer. Ouça-os, esteja atento para os descuidos, aprenda e faça melhor. Siga o caminho mais inteligente e não caia nas mesmas armadilhas.

PARCERIA — A UNIÃO QUE FAZ ACONTECER

Já foi dito neste livro que o mais importante em querer ser rico é poder compartilhar a riqueza com outras pessoas, pois é exatamente o compartilhar que ampliará o seu projeto de enriquecimento.

No Universo, o único jogo que vale a pena ser jogado é o Ganha-Ganha. A base da vida não é a competição, mas a convivência construtiva, baseada na crença de que, no mundo, existe o bastante para todos.

Reconhecer a importância de um *mestre* em seu aprendizado já agrega um valor de extrema importância a seu projeto, mas isso ainda não representa sinergia. Só você, seu desejo e seu mestre não são suficientes para que seus planos se enraízem, cresçam e dêem frutos.

Para que haja sinergia e o todo possa ser muitas vezes maior que a soma das partes, você precisa de pessoas que trabalhem com você comungando o mesmo objetivo. Lembra-se do velho ditado "A união faz a força"? A parceria ideal traz não apenas força, mas poder e possibilidades de crescimento e de enriquecimento para todos os parceiros.

Seu objetivo agora deve ser associar-se a pessoas que possam compartilhar com você suas idéias sobre como ganhar dinheiro. Trabalhando em *parceria*, todos alcançarão maiores resultados, de forma mais rápida, do que se cada um trabalhar sozinho.

Busca por parceiros

Em sua busca por parceiros, procure sempre pessoas positivas, alinhadas com seus desejos e valores. Pessoas negativas são como pilhas descarregadas, que, associadas a outra carregada, só faz falhar o processo que gera energia.

Formar parceria é compartilhar valores; por isso, busque pessoas íntegras, que tenham paixão pelo que fazem, e que se comprometam com você, porque seus valores integrados formarão a crença básica que guiará sua vida.

Vou lhe dar uma chave para a escolha de parceiros: faça-o com base no estilo pessoal deles. Você sabia que para cada tipo de necessidade que precisa ser suprida há um estilo de pessoa ideal? O que determina isso é a parte do cérebro que cada um de nós utiliza de modo predominante, e conhecer sobre os estilos pessoais previne-o de estabelecer parcerias com pessoas não qualificadas para determinadas atividades.

Estilos pessoais

- ◆ **Liberdade:** pessoas inovadoras, criativas, estimulantes e misteriosas.
- ◆ **Relacionamento:** pessoas divertidas, sentimentais, participativas, envolventes, compreensivas e populares.
- ◆ **Tarefa:** pessoas obstinadas, determinadas, rápidas, práticas e objetivas.

- ◆ **Estrutura:** pessoas regradas, controladas, sistemáticas, metódicas e organizadas.

Quando pessoas se associam, é sempre mais produtivo procurar fazê-lo com pessoas cujos estilos se complementem. A importância de conhecer e saber identificar os estilos pessoais é justamente para que você possa encontrar pessoas a quem transferir seus pontos fracos, e vice-versa, com o objetivo de produzir o máximo resultado com o mínimo esforço.

Compartilhar lições com os outros faz com que aprendamos em um nível mais profundo.

*Nenhum homem fica rico sem enriquecer os outros.
Andrew Carnegie*

*Leia mais sobre estilos pessoais no website <http://www.lairribeiro.com.br/> Solicite uma senha pelo e-mail lairribeiro@lairribeiro.com.br.

Alastrando a sinergia

Para que seu desejo realmente se torne realidade, é preciso que o mundo o conheça. Então, está na hora de perguntar:

- ◆ Quem você conhece?
- ◆ Quem conhece você?
- ◆ Quem seus parceiros conhecem?
- ◆ Quem conhece seus parceiros?

Vimos a este mundo com uma missão: *contribuir positiva e significativamente para o desenvolvimento do todo*. Essa missão se torna bastante mais fácil e produtiva quando nos dispomos a alastrar contatos, a nos fazer conhecer e a conhecer os outros. Seu universo de conhecidos soma-se ao de seus parceiros e multiplica-se, pois cada um conhece umas tantas pessoas, que conhecem outras tantas e, ao final, essa rede de contatos acaba formando um lastro infinito de contatos, interagindo num mesmo sentido.

Escolha servir pelo prazer de servir. Ajude tantos quantos puder. Compartilhe seus conhecimentos. Esteja sempre à disposição. Fazendo isso, você coloca em ação a Lei Universal da Reciprocidade, ou seja, o Universo, em dívida com você, lhe retribuirá, possivelmente numa proporção muito maior do que a sua doação de serviço, de conhecimento ou de dinheiro.

Qualquer atividade empreendedora necessita de um referencial, ou seja, um contato importante que faça as coisas acontecerem. Encontrar um *mestre* é um referencial da máxima importância. Outros referenciais de peso você terá quando estabelecer *parcerias* e seus parceiros estiverem interagindo, porque cada um conhece um universo de pessoas.

Seus referenciais crescerão proporcionalmente à medida que você e seus parceiros se movimentem, criando-se, assim, uma estrada infinita de pessoas que se ajudam mutuamente e realizam seus desejos, alinhados e em harmonia.

JAZIDAS DE DIAMANTE

Uma visão poderosa

Ali Hafed era um próspero fazendeiro persa.

Um dia, encantado pelas histórias de um sacerdote budista, Ali abandonou suas ricas terras para procurar uma fortuna imensa em míticos campos de diamantes. Por muito tempo, Ali Hafed perambulou, sofrendo com os pés doloridos e o cansaço. Sua juventude e sua riqueza desapareceram, e ele acabou morrendo longe de sua casa, velho, pobre e desiludido.

Pouco tempo depois de sua morte, jazidas de diamante foram encontrados nas suas próprias terras.

Um famoso orador norte-americano, Russel H. Conwell, destacou-se por contar, em um de seus discursos, essa lenda, cuja mensagem central é: "Seus diamantes não estão em montanhas ou mares distantes, mas dentro de seu próprio quintal, se você se dispuser a procurar por eles. "

E assim é! Não perca tempo buscando coisas impossíveis. A verdadeira riqueza mora dentro de nós, e pessoas aptas a nos ensinar e a colaborar conosco podem estar ao nosso lado.

Jamais ignore seus encontros, por mais casuais que sejam, Jamais se precipite, acreditando que determinada pessoa é um "contato fraco", pois isso não existe. Cada um tem o dom de servir e de colaborar com os outros. Valorize cada momento, cada conversa. Deles virá sempre uma solução, uma idéia, algo que acrescentará mais energia em seu movimento em direção à riqueza, à abundância do Universo.

Uma afirmação poderosa

Tudo que eu faço cria excesso de riqueza e abundância para mim e para todos à minha volta.

Confie!

Você é um transmissor de idéias e de mensagens que, agora, está consciente de que tanto uma quanto a outra transmitem exatamente aquilo que você deseja. Isso lhe dá poder. Poder para conectar-se em linha direta com uma espécie de Central de Atendimento do Universo, que, como o empreendimento mais sério e idôneo que existe no mundo, não deixará de dar retorno.

A primeira coisa que você deve solicitar a essa Central de Atendimento é a aproximação de um *mestre*. Depois, solicite a aproximação de bons *parceiros*...

O Universo sempre dá retorno. Confie nisso! Mesmo que demore um pouco, seja paciente. Mas não deixe de fazer a sua parte. Quando o aluno está pronto, o *mestre* aparece!

Precessão

De acordo com R. Buckminster Fuller, "quando algo está em movimento, em um sentido específico (objetivo), o que ocorre a 90° é, muitas vezes, muito mais importante". Isso é precessão.

Um dos objetivos de uma pessoa rica e inteligente é ganhar dinheiro. Ao movimentar-se em direção a esse objetivo, de muitas formas ela age como uma abelha, ou seja, objetivando, principalmente, colher o néctar para fazer mel. Mas, durante seu trajeto, a abelha, a um ângulo de 90°, dissemina o pólen contido em suas patas, assegurando a continuidade da vida da flora na Terra pela polinização das flores.

Pessoas ricas e inteligentes são como abelhas. Ao focar seu objetivo — acrescentar riqueza à sua vida —, elas agregam valor ao padrão de vida no Universo e, a um ângulo de 90° de seu trajeto, atingem um sem-número de pessoas, formando uma *cascata precessional* de beneficiados que beneficiam, numa corrente sem fim.

Essa *cascata precessional* de pessoas ricas e inteligentes, cada vez mais agrega valores ao Universo, modificando-o positivamente e abrindo cada vez mais espaço para o jogo do Ganha Ganha.

Na contramão da positividade e da inteligência, porém, pessoas ricas e mesquinhas concentram-se apenas no ganhar dinheiro só pelo dinheiro, sem se preocupar em agregar valores positivos a suas ações. Nessas ações e manifestações negativas, essas pessoas acabam por se envolver no jogo do Ganha-Perde, ou seja, ganha-se agora para perder depois. Isso gera uma *cascata precessional negativa*, que não permite a essas pessoas alcançarem riquezas duradouras em longo prazo. O processo é estanque, e o fluxo do dinheiro logo se interrompe.

O QUE VOCÊ FAZ, Faz a diferença

No caminho da prosperidade, todos os ricos fizeram pequenos movimentos em seus pensamentos e ações que, a princípio, pareceram detalhes, mas, ao longo da jornada, tornaram-se determinantes para o resultado. Esses pequenos movimentos são o que se chama "efeito borboleta", fenômeno descoberto por Edward Lorenz há mais de quatro décadas.

Efeito Borboleta

Pesquisador de Meteorologia do Massachusetts Institute of Technology (MIT), Dr. Edward Lorenz, certo dia, ao arredondar as casas decimais de um número que digitara em um simulador de clima no seu computador, obteve resultados completamente diferentes dos esperados. De imediato o pesquisador atribuiu aquele resultado a um erro do computador, mas logo percebeu que a razão daquela diferença eram os números digitados. Na programação inicial, ele usara seis casas decimais (0, 506127), e da última vez fizera uso, por arredondamento, de três casas decimais (0, 506).

Ele acreditava que aquele arredondamento, uma parte em mil, não alteraria o resultado, mas enganou-se: aquela pequena alteração na informação criara uma enorme diferença no resultado. Formalmente esse efeito passou a ser chamado de "dependência sensível das condições iniciais" e, informalmente, de "efeito borboleta".

Para falar de sua descoberta, Dr. Lorenz escreveu em um artigo que "o bater de asas de uma borboleta no Brasil pode desencadear um tornado no Texas", e foi o bastante para que o fenômeno ficasse conhecido como "efeito borboleta". Ou seja: *uma pequena alteração na informação cria uma enorme diferença no resultado.*

Trazendo esse conceito para o dia-a-dia de quem quer se tornar rico, vale dizer que cada pequeno movimento que você faça em seu próprio benefício, automaticamente, beneficiará outras tantas pessoas. E como o Universo trabalha com dois pesos e duas medidas, o contrário disso também é verdadeiro.

Habilidades — é preciso capacitar-se

Das várias etapas pelas quais a humanidade passou, um dos marcos referenciais é a Revolução Industrial, que fez nascer as linhas de produção. Agora, no novo milênio, vivemos a era da informação, na qual a velocidade e a precisão das informações que ditam o sucesso ou o fracasso da economia.

Computadores, impressoras, linhas telefônicas conectadas à internet derrubaram fronteiras e se tornaram ferramentas, mais que necessárias, imprescindíveis à vida de qualquer negócio. Inúmeros benefícios surgiram dessas ferramentas, mas para desfrutá-los é preciso dispor delas e ter habilidades bastantes para utilizá-las.

Pessoas ricas e bem-sucedidas são capacitadas no uso das ferramentas da riqueza e valem-se delas para comunicação, cálculos e tomadas de decisões rápidas. Essas pessoas sabem que para resultados rápidos e produtivos precisam de informações instantâneas.

São essas, dentre outras, as ferramentas que o manterão e a seus parceiros conectados ao mundo em movimento permitindo-lhes integrar-se e interagir com os que fazem as coisas acontecerem.

Sistemas o atalho inteligente

Baseado em análises estatísticas, W Edwards Deming, já citado, mostrou aos japoneses que 94% de todas as falhas ocorrem não porque as pessoas não queiram fazer um bom trabalho, mas porque o sistema falha em 94% dos casos. Foi essa conclusão que fez da etiqueta *Made in Japan* sinônimo de qualidade.

Para quem já falhou num empreendimento próprio, é hora de repensar a causa principal da falha. A probabilidade de criar independência financeira depende diretamente do sistema que se estiver usando.

Pessoas bem-sucedidas, primeiro, especializam-se em encontrar um sistema eficaz, depois, lançam ao mundo seus propagadores de dinheiro. E existe um sem-número de sistemas para ganhar dinheiro. Alguns foram mostrados a você quando falamos na Lei do Investir. Outros, você encontrará por si mesmo.

A palavra SYSTEM (sistema, em inglês) forma um acrônimo que mostra de forma interessante a força de um sistema:

**Save Your Self Time Energy Money Ou seja:
SISTEMA = Poupe seu tempo, sua energia e seu dinheiro.**

Um sistema bem estruturado e operacionalmente econômico é um atalho que, ao final, rende frutos preciosos.

Somar — para valorizar seu tempo

Tudo o que você leu até aqui, somado, o levará diretamente à riqueza e à prosperidade, desde, é claro, que você coloque a teoria em prática. Então, aqui vão alguns lembretes finais:

- ◆ Concentre-se nos 15% iniciais. E, mantendo o foco nesses 15%, esforce-se para cumpri-los, de modo a chegar mais rapidamente e com menos esforço aonde deseja.
- ◆ Faça menos e melhor, em vez de tentar fazer tudo.
- ◆ Dê-se recompensas por estar fazendo as coisas certas. Estimule-se a completar cada vez mais coisas importantes sem esforço.

◆ A cada dia, olhe sua lista de prioridades e opte por fazer aquela atividade que você acredita ser a mais importante, mesmo que seja a mais difícil ou a que você mais receia fazer.

◆ Jamais se esqueça da *Navalha de Occam*, princípio do qual já falamos, *a melhor solução para um problema é sempre a mais simples*. E a cada dia, ao completar a tarefa mais escolhida, você verá que seu cérebro já está treinado para atacar com mais rapidez e eficiência as tarefas mais simples. Quem está acostumado a matar jacaré passa a não ter medo de lagartixa!

◆ Dedique, diariamente, um tempo ao planejamento. Aja como se estivesse ensaiando os passos que o levarão ao sucesso. Planejamento é imprescindível para trilhar o caminho da vida.

◆ Exercite-se. Exercícios aumentam a saúde e prolongam a vida, além de fazê-lo mais disposto para o trabalho. Aproveite, por exemplo, uma caminhada para ouvir uma fita ou CD cujo assunto lhe interesse. Assim, exercitando seu corpo você exercitará seu cérebro, fazendo-o pensar mais clara e objetivamente.

◆ Anote seus objetivos diariamente, persiga-os com afinco.

◆ Diga não a tudo que possa atrapalhar sua meta. Não se predisponha a ser a antena que capta lamentações e preocupações. Você agora vive motivado e impulsionado; compartilhe suas experiências, alegrias e amor, mas deixe passar ao largo as vibrações e manifestações negativas.

O caminho está aberto para você. Depende apenas de um primeiro passo, e todas as portas se abrirão.

Não titubeie!

Duvidar de si mesmo reprime seus sonhos.
A hesitação o mantém refém.

O ceticismo o afasta do sucesso.

Cumpra sua missão neste mundo da melhor maneira possível. Espalhe seu amor entre as pessoas.

Faça amigos. Faça ricos!

Espalhe seus princípios enriquecedores aos quatro ventos. Outros gostarão de saber como tudo começou. Conte-lhes e dê-lhes chance de também aprender como se tornar um gerador de riqueza e de abundância.

*Tudo o que você puder fazer ou sonhar que pode, comece. A audácia tem gênio,
poder e mágica.*
Goethe

Vídeos, CD's, livros e contratação do Dr. Lair Ribeiro para consultoria e conferências: entrar em contato com o Grupo Sintonia.

INFORMAÇÕES:



Tel.: (11) 3889-0038
Fax: (11) 3889-0016
www.lairribeiro.com.br
sintoniagrupo@uol.com.br

Obras do Autor:

Jovens e Adultos

O Melhor da Vida é Sempre Aqui e Agora! É Tempo de Viver Mais e Melhor Gerar Lucro
Uma Venda não Ocorre por Acaso Saber Viver
O Sucesso não Ocorre por Acaso
Prosperidade - Abundância ao seu alcance
A Magia da Comunicação
O Poder da Imaginação
Idéias que Estimulam
Excelência Emocional
Trilha de Campeão
Auto-Estima
Comunicação Global
Coleção Saber Viver
Como passar no Vestibular

Infantis

Lições de Vida — Histórias que ensinam e divertem Parábolas do Mundo Inteiro - Para jovens e crianças Coleção Aprendendo a Viver - Jack & Jona

<http://clubedoebook.blogspot.com/>

<http://clubedoebook.spaces.live.com/>